Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 2 (160)
10 студзеня 1996 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 4000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

"Лишний" глаз в парламенте не лишний

Как известно, при законодательных органах США и стран Запада постоянно находятся люди "со стороны" — группы экономистов, социологов, юристов — специалистов самого высокого ранга, которые наблюдают за работой конгрессменов, депутатов, высказывают свои суждения — в кулуарах и не только, лоббируют принятие определенных законодательных решений.

Хорошо это или плохо, можно судить по качеству принимаемых законов — у них и у нас.

Члены Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей, образованной шесть лет назад для координации деятельности по формированию и развитию цивилизованных рыночных отношений, предпринимательства, проведения переговоров с органами представительной и исполнительной власти, профсоюзами, считают, что в нашем Верховном Совете нужен такой "лишний" глаз.

5 января с.г. на заседании Совета БКПП его участники — крупные организаторы промышленного производства, руководители общественных предпринимательских структур, видные экономисты — вели заинтересованный разговор о путях экономико-правового взаимодействия с новым парламентом страны, открытии при нем своего представительства.

В резолюции, принятой на этом заседании, отмечено, что кризис законодательной власти, сложившийся с весны прошлого года в Беларуси, негативно отразился на всей хозяйственной жизни нашего общества. Неопределенность и отсутствие достаточных ориентиров при реализации программ, требующихся для трансформации нашей экономики в экономику рыночного характера, привели к глубокому и продолжающемуся падению производства. Топтание на месте затянулось, оно чревато крахом базовых отраслей хозяйства.

Для решения накопившихся проблем, сдерживающих развитие отраслей материального производства и социально-экономической сферы Беларуси в целом, необходимо скорейшее налаживание законотворческой деятельности. Наряду с совершенствованием правовой базы для успешного продвижения вперед новый парламент должен усилить контроль за выполнением действующего законодательства, реализацией исполнительной властью необходимых макроэкономических мер. БКПП считает, что очень важно уточнить действующее законодательство с целью создания благоприятного инвестиционного климата (как для внутренних, так и для внешних инвесторов). Определяющими в этом вопросе являются реализация права собственности на землю, проблемы защиты инвестиций. Требуется ускорить и принятие законодательства о свободных экономических зонах.

Второе важнейшее направление — это выполнение намеченных программ по приватизации и разгосударствлению госсобственности.

И, наконец, реформирование налогового законодательства в сторону его упрощения, снижения налогового бремени для налогоплательщиков (как субъектов хозяйствования, так и населения). Конфедерация, недавно созданный Белорусский союз налогоплательщиков подготовили ряд предложений и проект налогового кодекса. Однако финансовые ведомства придерживаются своей прежней позиции. Это подтвердила совместная работа представителей БКПП и Минфина. Налоговый пресс на субъектов хозяйствования планируется снизить незначительно. БКПП считает, что исполнительная и законодательная власти в целом должны проявить большую гибкость при определении новых подходов к налоговой политике, стремиться наполнить бюджет не фискальными мерами, ухудшающими положение налогоплательщиков, а путем поощрения развития всех направлений хозяйственной деятельности независимо от форм собственности.

БКПП считает, что первая сессия нового парламента должна рассмотреть и утвердить закон о госбюджете на 1996 год. Пополнение бюджета пока предполагается исключительно через ужесточение налоговой политики. Однако значительную часть бюджета можно формировать за счет приватизационных источников, привлечения прежде всего внутренних, а также и внешних инвесторов. Это дало бы возможность повысить хозяйственную активность в государстве, увеличить бюджетные ассигнования для решения социальных программ. Субъекты хозяйствования страны уже заждались таких основополагающих актов, как хозяйственный и трудовой кодексы, ряда других законов.

В законотворческой работе особенно важно конструктивное сотрудничество законодательной и исполнительной властей, чтобы при подготовке тех или иных законопроектов учитывались предложения и мнения практиков, экспертов от общественных объединений. С этой целью совет одобрил меры, предпринимаемые каждым входящим в БКПП союзом, по участию своих представителей в пленарных заседаниях, в постоянных комиссиях, а также по их взаимодействию с фракциями Верховного Совета и с отдельными депутатами, поддерживающими идеи рыночной экономики.

Учитывая критическое финансово-экономическое положение на многих предприятиях и в ведущих отраслях, БКПП как координационный орган объединений нанимателей считает, что необходимо безотлагательно осуществить как на макроэкономическом уровне, так и на уровне предприятий такие меры, как:

а) реструктуризация (производства, организации и управления, сбыта);

б) акционирование тех предприятий, где для этого созданы благоприятные условия, возможно в ряде случаев использовать и форму государственного акционирования, апробированную в России;

в) шире применять для трансформации собственности предприятий арендные формы и форму коллективной собственности работников, успешно себя зарекомендовавшие на десятках предприятий Беларуси. Причем, отмечается в резолюции, для каждого предприятия, каждого субъекта хозяйствования указанные микроэкономические меры требуют индивидуального подхода. Совет конфедерации считает необходимым организовать при Белорусской научно-промышленной ассоциации как основном объединении нанимателей, входящем в БКПП, работу хозрасчетного Центра по акционированию и менеджменту.

На заседании совета БКПП обсужден также механизм контроля за исполнением Генерального соглашения на 1996 год (которое было подписано 30 декабря минувшего года между Кабинетом Министров, объединением нанимателей и профсоюзами) по реформированию оплаты труда в условиях рыночных отношений, обеспечению занятости, недопущению массовой безработицы и другим социально-экономическим проблемам. Решено создать специальный совет из представителей организаций, входящих в БКПП, а также всех министерств экономического профиля, который бы участвовал в разработке документов по этим вопросам.

Олег ЧЕРНОВ

Новая программа АСБ "Беларусбанк" — "Сберкнижка-91"

8 января прошла пресс-конференция, организованная руководством АСБ "Беларусбанк", с участием зам. председателя правления Дмитрия Шаткина и руководителя внешнеэкономического департамента Сергея Жбанова. Официально объявленной темой было представление АСБ "Беларусбанком" своей программы компенсации вкладов населения в Сбербанке РБ. Однако уже в самом начале пресс-конференции г-н Шаткин выразил готовность дать ответы на все интересующие прессу вопросы.

О проблеме компенсации вкладов населения говорилось немало. Возможно, наличие у АКБ "Беларусбанк" подобной программы и стало одним из решающих моментов в определении судьбы тогдашнего еще государственного Сбербанка РБ.

По оценке Сергея Жбанова, долг государства населению составлял примерно 18 трлн.рублей. С учетом проведенных ранее попыток хоть как-то возместить населению понесенные убытки с помощью различных индексаций эта сумма несколько уменьшилась, но по-прежнему остается значительной. Эти деньги в результате перераспределения государственных средств перешли к частному капиталу. В качестве инструмента подобного перераспределения выступал частный торговый капитал. Больше всех проигрывали те, кто не пользовался своими сбережениями.

Существуют различные способы решения данной проблемы: либо государство запускает на полную мощность свой печатный станок и тем самым срывает любую возможную инвестиционную программу, либо, как в России, использует выпуски сберегательных займов и, выплачивая купонный доход, постепенно расплачивается с населением. Вариант АСБ "Беларусбанк" — внедрение компенсационных вкладов. Г-н Жбанов отметил, что его банк "естественно, не представляет государство". Подобное утверждение звучит довольно странно, если учесть, что 99% акционерного капитала банка принадлежит именно государству и лишь 1% акций был пропорционально разделен между акционерами АКБ "Беларусбанк".

Для возврата средств населению банк собирается применить следующую схему: привлеченные средства населения будут задействованы в работе со всеми известными на сегодняшний день в РБ финансовыми инструментами, а затем полученные доходы будут отданы населению. Причем банк предполагает не просто поделиться доходами, а именно отдать их в полном объеме. В результате этой акции доходы банка будут фактически сведены к нулю. Первые результаты планируется получить через год.

Возникает резонный вопрос: а что, разве сегодня коммерческие банки (а АСК "Беларусбанк" — не исключение) не стремятся зарабатывать прибыль? Чем объясняется подобный альтруизм, столь нечастый в наше время?

По мнению Дмитрия Шаткина, в смысле денег эта программа — бесприбыльна, но она принесет большие дивиденды, подняв доверие вкладчиков к банку. Если это произойдет, то деньги, находящиеся на руках у населения (по некоторым оценкам — до $2 млрд.), превратятся в ресурсную базу АСБ "Беларусбанк". Используя свою развитую филиальную сеть, не имеющую равных в стране, АСБ "Беларусбанк" оставит за собой рынок самых дешевых денежных ресурсов. Руководство банка считает, что выигрыш в социальном плане оправдывает возможные экономические потери.

Кроме того, нельзя забывать и о том, что в феврале этого года будет объявлено о проведении открытой подписки на акции АСБ "Беларусбанк". Минимальный размер уставного фонда определен в 360 млрд.руб., но в планах банка — достижение отметки в 500 млрд.руб. Безусловно, и в этом случае осуществление программы компенсации вкладов только на руку АСБ "Беларусбанк".

В понедельник подтвердился тот факт, что АСБ "Беларусбанк" находится в центре внимания прессы. Звучали вопросы о переводе счетов госпредприятий в этот банк, возбуждении уголовного дела в отношении некоторых сотрудников бывшего Сбербанка РБ, политике банка на рынках МБК и ГКО.

Максим ТЯГАР

ПРОФСОЮЗЫ

Акции протеста откладываются. Временно?

В конце прошлого года в связи с падением жизненного уровня Федерация профсоюзов Беларуси приняла решение провести в январе 1996 года массовые акции протеста. В начале января состоялось заседание президиума Совета ФПБ, где был рассмотрен вопрос о дальнейших действиях.

Отмечено, что в последнее время профсоюзы и правительство республики вели трудный диалог в поисках приемлемых компромиссных мер по стабилизации ситуации в экономике и обществе. Последовательные и настойчивые действия ФПБ привели к конкретным результатам: принято к выполнению большинство предложений и требований. Главнейшее из них — придание зарплате статуса первоочередного платежа. В соответствии с ноябрьским Указом Президента "Об обеспечении своевременной выплаты заработной платы" у нанимателей, имеющих задолженность по оплате труда, предусматривается бронирование поступающих средств на зарплату в размере прожиточного минимума на каждого работника.

Принято предложение профсоюзов и о повышении с 1 января 1996 года минимальной заработной платы до 100 тысяч рублей, ставки I разряда — 110 тысяч рублей. Установлены доплаты к тарифным ставкам.

В свой актив профсоюзы записывают и указ Президента по жилищным вопросам, а также постановление Кабинета Министров о порядке финансирования жилищного строительства в 1996 году.

Подписано Генеральное соглашение на 1996 год между правительством, республиканскими объединениями нанимателей и профсоюзами, которое дополняет действующее законодательство по трудовым и социально-экономическим вопросам. Рассматривается ряд мер по поддержке села.

Конечно, требования профсоюзов реализуются не в полной мере, но и эти подвижки дают надежду на некоторое улучшение жизни.

Исходя из этого, президиум Совета ФПБ принял решение отложить проведение массовых митингов, собраний, которые намечались на 18 января. В зависимости от выполнения принятых решений и складывающейся обстановки этот вопрос вновь может стать актуальным.

Галина АКУЛОВА,
пресс-секретарь Совета ФПБ

пресс-секретарь Совета ФПБ

В ВЕРХОВНОМ СОВЕТЕ

Такие разные комиссии...

Каким будет новый Верховный Совет? Этот вопрос обсуждается сегодня во всех парламентских комиссиях, во всех группах и фракциях, в которые объединились вновь избранные депутаты.

Вряд ли кто станет спорить с тем, что необходимо сохранить преемственность в работе Верховного Совета. Поэтому специалисты склоняются к мысли, что следует сохранить парламентские комиссии. Они должны формироваться по территориально-отраслевому принципу. Предлагаются следующие комиссии.

Комиссия по экономической политике. Ее главные функции — внешняя и внутренняя экономическая политика, реформирование собственности, рынок ценных бумаг. Она дает заключение по всем законам, подготовленным комиссиями Верховного Совета, с учетом экономических целей и имеющихся ресурсов государства.

Главные функции **комиссии по правовым отношениям** — подготовка законов по судебно-правовой реформе. Члены комиссии готовят заключения по всем законопроектам на соответствие Конституции Республики Беларусь и действующему законодательству. Все подготовленные парламентом законопроекты в обязательном порядке визируются председателями обеих комиссий.

Комиссия по инвестиционной деятельности, жилищно-коммунальным услугам, транспорту и связи. Инвестиционная деятельность определяет будущее нашего государства, возражений здесь не может быть. Экономико-правовые отношения по производству и накоплению капитала как внутри государства, так и за его пределами сегодня у нас только зарождаются. Комплексные целевые инвестиционные программы, как этого требуют законы "Об инвестиционной деятельности" и "Об иностранных инвестициях", должны представляться на рассмотрение Верховного Совета.

Почему инвестиции идут в одной связке с жилищно-коммунальными услугами, транспортом и связью? Взаимосвязь жилищной проблемы с коммуникациями очевидна, ведь почти в каждой квартире есть телефон, телевизор и т.д. Думается, одним из приоритетных направлений в развитии экономики может стать промышленное, жилищное, дорожное строительство. Если на этот комплекс переориентировать промышленное производство (комфорт и удобство с помощью национального оборудования и транспорта), мы можем стать достойными конкурентами на мировом рынке. Однако экономико-правовые отношения в услугах жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи имеют пока малый опыт. Действующий Закон "О приватизации жилищного фонда" и "Национальная жилищная программа" дали свободу действий каждому, кто имеет высокий доход, а вот граждан с малым доходом поставили в зависимость. Все это убеждает нас, что экономико-правовые отношения в сфере жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи, промышленного, гражданского и дорожного строительства должны рассматриваться во взаимосвязи друг с другом, а также с инвестиционной политикой нашего государства. Первоочередные законы, над которыми должна работать комиссия — "О концессиях", "О стройсбережениях", "Об ипотечном банке", а также кодексы: жилищный, гражданский и административный.

Комиссия по образованию, науке и культуре должна исходить из того, что самое хорошее образование и обучение не должно зависеть от родительского благополучия. Кроме того, в структуре парламента необходимо иметь следующие комиссии: по аграрным вопросам; по промышленности и торговле; по экологии и проблемам Чернобыльской катастрофы; по бюджету и финансам; по национальной безопасности; по международным отношениям; по государственному строительству; по труду и социальной поддержке; по правам человека и средствам массовой информации; по здравоохранению, вопросам молодежи, физической культуре и спорту; по регламенту, культовым отношениям, депутатской этике и финансам политических объединений.

Владимир УЛАХОВИЧ,
Николай КОСЯКОВ,
сотрудники Секретариата Верховного Совета

Фермеры застаюцца пасынкамі

— Летась фактычна прыпыніўся працэс росту фермерскіх гаспадарак, якіх налічваецца каля 3 тысяч, — паведаміў аглядальніку "НЭГ" старшыня праўлення Беларускага саюзу фермераў **Канстанцін ЯРМОЛЕНКА.** — Прыкладна 200 асоб папоўнілі фермерскія шэрагі, але столькі ж іх пакінулі. Амаль 5 гадоў з кабінетаў заканадаўчай і выканаўчай улад краіны не выходзяць дзяржаўныя дакументы ў падтрымку нашага руху.

— Ці ёсць падставы для спадзяванняў, што сёлетні год будзе больш удалым для членаў БСФ?

— Хутчэй за ўсё становішча пагоршыцца. Ёсць прадчуванне, што распадзецца да 20 працэнтаў існуючых гаспадарак.

— Пачынае працу новы Вярхоўны Савет Беларусі. Мяркуецца, што адным з першых будзе разгледжаны законапраект аб дзяржаўным бюджэце на бягучы год. Ці могуць задаволіць фермераў сродкі, закладзеныя ў праекце выканаўчай уладай на іх сельскагаспадарчую дзейнасць?

— Наколькі мне вядома, беларускаму фермерству плануецца выдзеліць на гаспадарчыя патрэбы 90 мільярдаў рублёў. Гэтай сумы недастаткова, каб раскрыўся яго сельскагаспадарчы патэнцыял і грамадства ўбачыла відавочную карысць ад станаўлення ў нашай краіне аграрнага сектару, дзе працуюць аднаасобнікі. Зараз сярод дзяржаў, што ўваходзілі ў СССР, Беларусь займае апошняе месца па развіццю зямельнай рэформы, калі мець на ўвазе ўтварэнне фермерскіх гаспадарак. У нас і фермераў менш, чым у іншых, і зямлі яны маюць менш за суседзяў (0,6-0,7% ад агульнай плошчы сельгасугоддзяў рэспублікі).

Міхал СТЭЛЬМАК

УТОЧНЕНИЕ

В N 52 "НЭГ" в материале "Индексация положена", опубликованном на 6 стр., в таблице индексации месяцы с февраля 1994г. по февраль 1995г. следует относить к 1994г.

ВЕСТИ

Вагоны предпочтительнее грузовиков

Более 130 миллионов тонн грузов перевезли транспортники Беларуси за 11 месяцев прошедшего года. Большая часть этого объема легла на автомобилистов — 75 млн.т. У железнодорожников почти вдвое меньше — 39,5 млн.т, что, однако, почти столько же, сколько и год назад — 96,3%. А вот спрос на автотранспорт у клиентов снизился и составил соответственно только 69,1%.

В роли пассажиров бываем все реже...

В последние годы в роли пассажиров мы выступаем все реже. Как свидетельствует статистика, особенно резко — в 7 раз! — сократились за последнее пятилетие чрезвычайно популярные в недавнем прошлом авиаперевозки. Правда, в 1995 году желание летать самолетами у белорусов несколько стабилизировалось: по данным десяти месяцев, оно лишь на 7,6% меньше, нежели было в соответствующем периоде 1994 года.

Больше всего пассажиров по-прежнему перевозит автомобильный транспорт: 1 миллиард 130 миллионов человек за десять месяцев прошлого года доставили наши автобусы. 121 миллион пассажиров обслужили железнодорожники, 105 тысяч — речники. На первый взгляд цифры внушительные. Но, согласно статистическим данным, на автотранспорте, железной дороге, речном пассажирском флоте они соответственно на 25, 14 и 26 процентов ниже, чем были год назад.

Меньше пишем, общаемся, читаем

Более чем втрое меньше, чем пять лет назад отправлено в прошлом году в Беларуси писем. От еще недавних 302 миллионов нынче осталось лишь 97. Впятеро меньше стали слать телеграмм — около 2 миллионов. "Рекорд" держат посылки: снижение двадцатикратное — всего осталось 400 тысяч.

Заметно полегчали за этот период сумки почтальонов еще и потому, что в пять раз меньше — с 2,2 миллиарда в 1990 году до 443 миллионов в нынешнем — стали доставлять они газет и журналов населению республики.

170 инспекторов принесли 900 миллионов...

Наверняка, не всем известно, что в Беларуси около 10 тысяч озер, 130 водохранилищ, почти 20 тысяч рек общей протяженностью 91 тысяча километров. Сохранность их подводного мира обеспечивают всего 170 инспекторов Комитета рыбоохраны. А противостоящие им браконьеры ведут массовые захваты рыбы сетями, истребляют ее запасы подчас варварским способом — с помощью электроприборов. Тем не менее сравнительно небольшой отряд стражей порядка в ушедшем году зафиксировал 12705 фактов нарушения правил рыбной ловли и оштрафовал браконьеров на 900 миллионов рублей.

Татьяна СМИРНОВА

В столице вдвое подорожает проезд в общественном транспорте

Решением Минского горисполкома с 15 января в два раза увеличиваются тарифы на проезд в городских автобусах, троллейбусах и трамваях. Стоимость одной поездки в метро уже поднялась с 5 января до полутора тысяч рублей. Такой же будет цена билета и для наземного транспорта.

А вот проездные подорожали в меньшей пропорции — лишь в полтора раза. Чтобы минчанину приобрести проездной на месяц на один вид транспорта, надо отныне выложить 65 тысяч "зайцев", два вида стоят 90, три — 105, все виды — 120 тысяч рублей.

В связи с повышением минимальной зарплаты изменился и размер штрафов за безбилетный проезд — он стал 10 тысяч рублей.

— Повышение цен, — комментирует главный специалист производственного управления транспорта и связи Мингорисполкома **Н.ЧУМАКОВА,** — вызвано критическим финансовым положением пассажирского транспорта. Он, как известно, убыточен. Фактические затраты на провоз одного пассажира автобуса уже достигли 3846 рублей, трамвая и троллейбуса — 3029, метро — 1405.

Город не в состоянии дотировать эту разницу. До сих пор мы не можем рассчитаться с долгами за 1995 год, которые достигли 195 млрд.рублей. В свою очередь предприятия транспорта не могут заплатить 60 миллиардов за использованную электро- и тепловую энергию.

Учитывая нехватку средств, Мингорисполком и был вынужден пойти на столь радикальное повышение тарифов. Тем не менее сохраняется льгота для пенсионеров и учащихся — они оплачивают половину стоимости проезда в городском общественном транспорте.

Долги, возможно, спишут. Но какой ценой?

—Беларусь и Россия занимаются в настоящий момент рассмотрением взаимных долгов, — сообщил на последней в ушедшем году пресс-конференции в Кабинете Министров премьер-министр республики М.Чигирь. Возможно, уже в первом квартале нового года будет подписано соглашение между двумя странами о т.н. "нулевом варианте": в ответ на списание долгов за газ (речь идет о сумме порядка полумиллиарда долларов) Беларусь не будет предъявлять претензий к Российской Федерации по выплате "замороженных" еще со времен СССР средств на счетах Внешэкономбанка (это примерно 250 млн.долл.), оплате российского транзита через территорию РБ. Принципиальную поддержку проекту высказал президент России Б.Ельцин.

Министерством экономики уже подписан документ о пересмотре — в сторону уменьшения — цены на газ. "Снижение составит, — сказал глава правительства, — примерно 8,5%. На 13 млрд.куб.м газа, закупаемых Беларусью в нынешнем году, экономия достигнет порядка 40 млн.долл."

Пойдет ли на "списание" негосударственный "Газпром"? Отвечая на этот вопрос, М.Чигирь сослался на то, что это АО, в свою очередь, задолжало "большие суммы российскому бюджету". Вот этими-то долгами и намерено распорядиться правительство Черномырдина...

Соб.инф.

В МВЭС

В Минске будет китайский ресторан, а в Пекине — наша выставка

На прошедших в Минвнешэкономсвязи переговорах с экономическим советником Посольства КНР в Республике Беларусь г-ном Чжау Хуа и секретарем Посольства г-ном Чжоу Жуй Линем стороны обменялись мнениями по вопросам, касающимся расширения двустороннего сотрудничества.

В торговле с Китаем Беларусь имеет значительное положительное сальдо. Белорусской стороной было высказано пожелание, чтобы закупки китайских товаров проводились через крупные торговые базы, что повлечет за собой необходимость получения сертификата группы "А" и, как следствие, позволит повысить качество приобретаемой в КНР продукции. С этой целью Посольство КНР предоставит МВЭС адреса крупных китайских торговых корпораций.

В ходе встречи был затронут вопрос открытия в Минске ресторана китайской кухни: две китайские фирмы "Leader" и "Хуа Дун" ведут переговоры об этом и готовы инвестировать в проект до 150 тыс.долл.США.

Развитие сотрудничества с ПО "БелАвтоМАЗ", конверсионными, химическими предприятиями Беларуси, различными заводами представляется тем более актуальным, что недавно Китаем снижены таможенные пошлины на ввозимую продукцию (2-3 тысячи позиций в среднем на 30%) и уменьшены количественные ограничения. В ближайшее время представители Посольства КНР обещали предоставить МВЭС полную информацию по данным изменениям.

Стороны обсудили также вопросы организации в КНР белорусской выставки, которую планируется провести в апреле 1997 года. В это время там будет проходить и Международная пекинская торговая ярмарка, что позволит значительно расширить представление белорусских товаров на восточном рынке.

Доходы в проекте бюджета на 1996 год рассчитаны исходя из прогноза основных макроэкономических показателей развития Беларуси и совершенствования ее налогового законодательства. Валовой внутренний продукт страны предусматривается сохранить на уровне прошлого года, номинальный объем ВВП в 1996 году при этом ожидается в размере 179,6 трлн.руб. Прекращение спада производства создаст более благоприятные условия для бюджетного финансирования.

Проект бюджета Беларуси-96:

между доходами и расходами найден оптимальный баланс

Доходы консолидированного бюджета Беларуси оцениваются в сумме 58 трлн.руб., что составляет 31,7% к валовому внутреннему продукту, в том числе доходы республиканского бюджета прогнозируются в сумме 37,2 трлн.руб., или 20,2% к ВВП. Наполнение государственного бюджета предусматривается осуществить за счет прямых и косвенных налогов. В то же время определены меры по сокращению количества с 28 до 20 обязательных платежей (в том числе взимаемых с юридических лиц с 20 до 12). Намечено снизить в 2 раза ставки отчислений на содержание ведомственного жилого фонда, а также сбор на содержание пожарной службы, Чрезвычайный налог сокращается с 12% до 10%. Как и прежде, основными доходными источниками бюджета остаются налоги на прибыль и на добавленную стоимость (на них приходятся 48,4% всех доходов), а также акцизы (10,8%).

При жесткой ограниченности финансовых ресурсов на 1996 год сохранена социальная направленность расходов бюджета. На финансирование затрат социально-културных учреждений и мероприятий по социальной защите населения предусмотрено 30,7 трлн.руб., или 53% поступающих доходов. Образование согласно проекту обойдется налогоплательщикам в 11,8 трлн.руб., здравоохранение — в 10,9 трлн.руб., на социальное обеспечение средства по сравнению с 1995 годом увеличены в 1,9 раза.

Финансирование агропромышленного комплекса предусмотрено в размере 4,3 трлн.руб., в том числе инвестиции (в сумме 1,4 трлн.руб.) будут направлены на реализацию комплексных программ по продовольствию, обеспечению аграрной реформы, природоохранных и ряда других мероприятий. На жилищное строительство намечается направить 1,4 трлн.руб., в том числе 0,5 трлн.руб. пойдут на жилищные субсидии населению. Значительное бремя расходов (4,6 трлн. руб.) государство вынуждено нести по преодолению последствий Чернобыльской катастрофы. На содержание аппарата госуправления, правоохранительных и судебных органов намечены ассигнования с ростом к предыдущему году в 1,5 раза.

Таким образом, расходная часть бюджета составит сумму 62,9 трлн.руб. Дефицит проекта бюджета-96 — 4,9 трлн.руб., или 2,7% к ВВП.

Объемы местных бюджетов на 1996 год определены расчетно без дефицита с ростом к 1995 году в 1,5 раза. Расходная их часть сформирована исходя из возможностей доходной базы. В целях повышения самостоятельности местных исполкомов в процессе исполнения бюжетов в 1996 году предполагается повышение доли отчислений от общереспубликанских налогов и доходов и соответствующее снижение дотаций из республиканского бюджета. Удельный вес этих отчислений в общем объеме доходов составит 46,3%, или выше по сравнению с 1995 годом на 17,6 пункта.

Важно отметить, что на 1996 год формирование местных бюджетов осуществлено с учетом норматива отчислений от общегосударственных налогов, гарантирующего среднереспубликанскую бюджетную обеспеченность на одного жителя, определенную в сумме 2100 тыс.руб. С учетом этого предусмотрено выделение средств из республиканского бюджета в сумме 3,8 трлн.руб. Кроме того, из республиканского бюджета намечено выделить местным бюджетам 2,4 трлн.руб. на конкретные мероприятия и расходы, имеющие общереспубликанское или территориальное значение.

Анатолий ТИЛИН,
консультант
бюджетного управления
Министерства финансов РБ

Инвентаризация профучастников рынка ценных бумаг

В связи с поручением Президента РБ, а также с увеличивающимися требованиями к надежности участников рынка ценных бумаг, коллегия Инспекции по ценным бумагам Минфина Республики Беларусь приняла постановление о проведении инвентаризации лицензий на право осуществления профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг.

Цель инвентаризации — определить, кто из профучастников осуществляет реальную деятельность на фондовом рынке и соответствие этой деятельности требованиям законодательства и положений Инспекции по ценным бумагам. Инвентаризация поможет придать рынку ценных бумаг большую регулируемость и прозрачность как для профучастников, так и для инвесторов.

Необходимость проведения инвентаризации вызвана также итогами 1995 года, свидетельствующими, что 36% профучастников не предоставляют квартальной отчетности, 30% квалификационных аттестатов не продлены, имелись случаи приостановления действия лицензии и вмешательства прокуратуры. В связи с этим возникает вопрос о их дальнейшей деятельности на рынке ценных бумаг.

Ниже публикуются образцы документов, в соответствии с которыми в срок до 1 февраля 1996г. необходимо предоставить информацию в территориальные органы инспекции.

По предоставляемой информации будут осуществляться проверки.

Форма 1 представляет собой описательную часть согласно предложенному плану.

Форма 2 предложена в виде сводной таблицы.

На основе данных инвентаризации будут приняты решения, касающиеся регулирования рынка ценных бумаг в республике.

С вопросами обращаться по **тел.30-89-89** в отдел надзора и контроля инспекции.

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам

ФОРМА 1

ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ

— Наименование профессионального участника рынка ценных бумаг, его местонахождение.

— Наименование исполкома, зарегистрировавшего его как юридическое лицо.

— Дата выдачи и номер лицензии.

— Наличие аттестованных сотрудников (Ф.И.О., должность, дата выдачи и номер аттестата), а также, наличие у сотрудников просроченных аттестатов.

— С какой даты ведутся журналы учета сделок и регистрации договоров, скреплены ли они печатью Государственной инспекции по ценным бумагам.

— Предоставлялась ли квартальная отчетность в 1995 году (независимо от наличия деятельности).

— Доведен ли уставный фонд до необходимого на 1.01.1996г. уровня.

— Осуществлялось ли привлечение средств населения в виде вкладов, допускались ли нелицензируемые виды деятельности.

ФОРМА 2

ИНФОРМАЦИЯ
о деятельности профучастника

____
(наименование, юридический адрес, телефон)

	Един. измер.	Годы		
		1993	1994	1995
Совершено сделок с ценными бумагами с момента получения лицензии (нарастающим итогом с начала года)	к-во сдел.			
I квартал	-"-			
II квартал	-"-			
III квартал	-"-			
IV квартал	-"-			
Поступило средств всего (на расчетный и др.счета в банке и кассу общества),	тыс. руб.			
в том числе:				
1. от сделок с ценными бумагами;	-"-			
2. на формирование уставного фонда;	-"-			
3. другие поступления,	-"-			
из них:				
привлечено средств от населения	-"-			
Получено прибыли ( ) (убытка) ( )	-"-			

Проверяющий
Руководитель профучастника
Гл.бухгалтер

М.П.

За нафту і газ Расія просіць разлічыцца маёмасцю

Што чакае ў 1996 годзе краіны Садружнасці Незалежных Дзяржаў, у тым ліку і нашу Беларусь, у сувязі з вялізнай фінансавай запазычанасцю Расійскай Федэрацыі за энерганосьбіты? На днях урад Расіі выступіў са спецыяльным Зваротам па гэтаму пытанню. У ім, у прыватнасці, адзначаецца, што працягвае нарастаць напружанасць у энергазабеспячэнні нацыянальных гаспадарак і насельніцтва дзяржаў Садружнасці. Пагаршаецца тэхнічны стан асноўных фондаў прадпрыемстваў энергетычных комплексаў, змяншаюцца аб'ёмы здабычы і перапрацоўкі паліва, выпрацоўкі электрычнай і цеплавой энергіі, павялічваецца колькасць аварый на лініях электраперадач, нафта- і газаправодах, пагаршаецца фінансавы стан гэтай сферы ў краінах СНД.

Кульмінацыйнае месца Звароту, безумоўна, наступнае: "Справа да крайнасці ўскладнілася нарастаючымі неплацяжамі спажыўцоў дзяржаў СНД за пастаўленыя паліўна-энергетычныя рэсурсы, якія ўжо пераўзышлі 15 трыльёнаў рублёў. Ці можа Расія працягваць даваць такія практычна бестэрміновыя энергетычныя крэдыты? Пытанне патрабуе адказу". Далей тлумачыцца, якім ён можа быць: "Вырашэнне гэтай праблемы бачыцца ў пашырэнні формаў і механізмаў пагашэння запазычанасці, у тым ліку ва ўкараненні сістэмы разлікаў з выкарыстаннем на тэрыторыі дзяржаў Садружнасці каштоўных папер і даўгавых абавязацельстваў, у канверсіі запазычанасці ў маёмасную форму. Аднак мы сутыкаемся з фактамі, калі ўзгодненыя на прадпрымальніцкім узроўні рашэнні па гэтых пытаннях, адпавядаючыя ўмовам рыначных адносін, тармозяцца на ўзроўні дзяржаўным".

Апошні месяц 1995г. засведчыў, што афіцыйны Мінск здаўся перад напорам расійскага кіраўніцтва і даў згоду на прыватызацыю нафтагазавага комплексу Беларусі. Таго, чаго ўрэшце рэшт і дамагаўся ўрад В.Чарнамырдзіна, і пра што красамоўна заяўлена ў яго Звароце. У снежні паабяцана кіраўнікам расійскіх нафтавых кампаній "ЛУКойл" і "ЮКОС", Вагіту Алекпераву і Сяргею Мураўленку, што яны атрымаюць акцыі намечанага да раздзяржаўлення наваполацкага нафтаперапрацоўчага завода "Нафтан". Такое ж самае абяцанне было дадзена ў мінулым месяцы і яшчэ аднаму ўплывоваму расійскаму госцю — члену праўлення АТ "Газпрам" Багдану Будзуляку. Апошні павёз з Мінску ў белакаменную інфармацыю пра тое, што беларускія ўлады пагадзіліся на прыватызацыю "Белтрансгазу".

У гэтай сувязі можна зрабіць вывад, што нашай краіны Зварот расійскага ўраду тычыцца найменшым чынам. У той час, як іншыя члены Саружнасці яшчэ будуць ламаць галовы, каб годна адстаяць свае нацыянальныя інтарэсы ва ўзаемаадносінах з Масквою, Беларусь ужо мае "заручыны" з расійскім прыватным капіталам.

Міхал СТЭЛЬМАК

Минтранс приказал...

В соответствии с предоставленными правительством полномочиями (ПКМ N 407 от 31.07.95г.) Министерство транспорта и коммуникаций вправе устанавливать льготы по уплате сбора за проезд автотранспортных средств по автомобильным дорогам общего пользования Республики Беларусь. Вызвано такое решение необходимостью повышать конкурентоспособность отечественных перевозчиков.

В конце минувшего года Минтранс издал ряд приказов, которыми определил количество транзитных разрешений (бесплатных, основанных на условиях паритета поездок) по отдельным странам на 1996 год.

Итак, в наступившем году владельцы и пользователи грузовых автомобилей и автобусов Итальянской Республики получают 3000 разрешений (приказ N 181-ц от 17.11.95г.);

— Республики Болгарии — 1000 разрешений (пр.N 182-ц от 23.11.95г.);

— Венгерской Республики — 6000 разрешений (пр.N 192-ц от 19.12.95г.);

— Республики Словения — 3700 штук (пр.N 193-ц от 20.12.95г.);

— Республики Польша — 30000 штук (пр.N 194-ц от 21.12.95г.);

— Литовской Республики — 11000 разрешений (пр.N 195-ц от 21.12.95г.);

— Республики Молдова — 2000 штук (пр.N 196-ц от 21.12.95г.).

Учет поездок транспортных средств поручено обеспечивать государственному предприятию "Интеравтотранс". При выдаче дополнительных разрешений (сверх согласованного количества) в них должен проставляться штамп об обязательности уплаты сбора за проезд по дорогам нашей республики.

Данные решения вступили в силу с 1.01.96г.

НА ПУТИ К РЫНКУ

Поддержка малого и среднего бизнеса: горецкий вариант

В конце минувшего года в Горках на базе Белорусской сельхозакадемии состоялась научно-практическая конференция "Экономическая реформа в Республике Беларусь: проблемы и результаты". В обсуждении общих и региональных вопросов развития и поддержки предпринимательства в рамках конференции участвовали начальники отделов Минэкономики Татьяна ЯЩУК, Министерства по антимонопольной политике Анатолий КОМСА, президент Белорусского союза предпринимателей Владимир КАРЯГИН, зам.исполнительного директора Белорусского фонда финансовой поддержки предпринимателей Николай СТАРОВОЙТОВ, ученые академии.

В Горках сосредоточен большой интеллектуальный потенциал, но в силу своей региональной отдаленности от крупных научных и аграрно-промышленных центров он используется недостаточно. Поэтому весьма ценной стала инициатива Белорусского союза предпринимателей, который предложил вместе со своим финансовым фондом учредить в академии структурное подразделение — ООО "Агробизнес-Центр" — центр поддержки предпринимателей. Под руководством толкового и перспективного ученого-предпринимателя Виктора Воробьева он работает. Центр занимается созданием консультационной структуры, развитием, прежде всего на селе, малого и среднего бизнеса, организацией вместе со службой занятости учебного центра по переподготовке людей. Эти и другие направления деятельности "Агробизнес-Центра" являются актуальными, особенно сейчас, когда обострились и стали трудно разрешаемыми проблемы предпринимательства в районных центрах и в сельской местности. Во многих случаях речь идет уже не о развитии, а о свертывании здесь малых негосударственных структур. Выступление предпринимателя Виктора Закревского на встрече с участниками конференции в Горецком горисполкоме подтверждает это:

"Сначала наша небольшая фирма занялась строительством, затем из-за его невыгодности перешла на производство стройматериалов — деревообработку. Пришлось и это направление оставить по тем же мотивам. Решили выпускать ТНП — головные уборы и изделия из кожи. Казалось бы, минимум затрат, энергоресурсов, но от пошива головных уборов уже отказались. Почему? За 11 месяцев пришлось заплатить 150 млн. руб. налогов, 80 млн.руб. за аренду, не считая прочих расходов. Это в расчете на 12 работающих. Что прикажете делать? Закрываем! Остается торговля. Некоторыми продуктами питания еще приторговываем.

Так вот, хочу сказать, что статуса, авторитета сегодня у предпринимателя нет. Интеллект того же производителя товаров практически деградирован. Думаю, не только на районном, но и на макроуровне. И мой прогноз мрачен — налоговая политика по-прежнему будет у нас только фискальной. Мы можем объединяться, создавать консалтинговые фирмы, собираться и много говорить, но в конечном итоге все это теряет смысл.

У нас наступает кризис предпринимательства. Большое количество мелких фирм закрываются. В такой ситуации единственной палочкой-выручалочкой остаются спекулятивные операции, основанные на конъюнктуре цен. И вот я думаю: нужно ли мне заниматься тем, что толкать фуры с яблоками из Кишинева в Мурманск, идти на разного рода криминал?

Если у нас не будет политической воли государства к тому, чтобы развивалось предпринимательство и кормило большую армию людей, то никакими благими пожеланиями делу не поможешь."

Вот такое характерное мнение.

Очевидно, что при подобном повороте событий пострадает местный бюджет, сократятся налоговые поступления от негосударственного сектора экономики. И тут властям на местах, видимо, придется искать "золотую середину": оказывать предпринимателям всяческую поддержку, что-то отдавать им, чтобы больше получить и направить средств в бюджетную сферу. Однако, как показывают встречи в регионах, многие руководители этого еще не осознали или не считают нужным признавать по политическим мотивам. В тех же Горках на 30 тысяч населения сегодня насчитывается 76 предпринимателей с образованием юридического лица и 119 — без оного. И только некоторые из них смогли развернуться и начать торговую, реже производственную деятельность. В основной же своей массе они бездействуют, что еще раз подтверждает непреложную мысль о том, что без государственной поддержки, в том числе и бюджетного финансирования таких формирований, как "Агробизнес-Центр", развитие предпринимательства не имеет шансов на успех.

Процессы приватизации заторможены, в аренду в городе сдано лишь 1.680 кв.метров площадей. Не случайно предприниматели жалуются на невнимательное, мягко говоря, отношение к ним со стороны властей.

В заключение приведу фрагменты из выступления на научно-практической конференции Владимира КАРЯГИНА:

В мире насчитывают до 60 составляющих элементов рыночной инфраструктуры. У нас же — около 20 и, к сожалению, слабо развитых. Например, финансово-инвестиционные институты должны бы иметь до двух-трех десятков источников поступления денежных средств. Этого у нас нет. Нет и действующих пенсионных фондов, и то, что пишут о них в печати, — чистая профанация. Остаются только банки да скудные резервы страховых компаний. Для сравнения: в США действуют 2 млн. 400 тыс. организаций, имеющих статус фондов целевого назначения из 28 млн. субъектов хозяйствования. Как же искать и зарабатывать деньги, не создавая финансово-инвестиционные структуры?

Торговля — она также неразвита, монополизирована. Хотя сегодня позицию Минторга по регулированию торговли и всех товарообменных операций можно приветствовать: более 50% их — уже в негосударственном секторе. Но все же многие базы крупного опта ничем не заполнены.

Если говорить о рыночной инфраструктуре, то надо принять еще десятки и десятки законов, регулирующих жизнедеятельность этой сферы.

Нет у нас еще одного рыночного компонента — корпоративной среды. Предприниматели сами должны ее создать. Я имею в виду территориальные союзы — предпринимателей, работодателей, налогоплательщиков. Вместе с исполнительной властью, профсоюзами они должны ставить и согласовывать экономические, социальные интересы, т.е. вести переговорные процессы на областном уровне. Ведь что сейчас получается? Ни одно постановление по развитию предпринимательства в регионах, даже на уровне облисполкомов, не выполняется. У меня есть достаточно веские основания считать, что они просто саботируются. Во многих исполкомах о таких решениях не имеют понятия. И потом — нельзя объять необъятное, разослать, скажем, письма каждому из 300 тысяч субъектов хозяйствования. Я считаю, что нам надо создать свыше ста отраслевых ассоциаций, а на территориях — союзы предпринимателей, совершить районный прорыв в этом направлении. Инициативные люди всегда найдутся.

Подготовил Василий РОЩИН

г.Горки

Реестр акционеров — в руки профессионалов

Уверенность инвестора в реализации своих прав — едва ли не самая важная проблема, без решения которой невозможно дальнейшее развитие белорусского фондового рынка. По законодательству инвестор приобретает право собственности на акции только лишь после внесения его в реестр владельцев акций, который обязано вести любое акционерное общество. Казалось бы, все достаточно просто. Однако зачастую именно на этапе внесения лица, заимевшего акции, в реестр и начинаются проблемы. Особенно это касается тех случаев, когда в качестве реестродержателя выступают сами эмитенты.

Опыт стран с развитым фондовым рынком свидетельствует о том, что наиболее приемлемой как для инвесторов, так и для эмитентов является возможность (или даже необходимость) передачи деятельности по ведению реестра независимым регистраторам. В России, например, установлено, что "акционерные общества с числом более 1000 акционеров обязаны поручать ведение реестра акционеров банкам, инвестиционным институтам (кроме инвестиционных консультантов), депозитариям или специализированным регистраторам". Более 50% эмитентов Российской Федерации уже передали все заботы по учету своих инвесторов профессионалам.

В нашей стране рынок услуг реестродержателей находится в самом начале своего формирования. Его особенность — нежелание руководителей акционированных предприятий выпускать из своих рук ведение реестра, который видится им одним из рычагов контроля за движением акций. Желая закрепить свое влияние на контрольный или близкий к нему пакет акций, большинство директоров не хотят поручать ведение реестра профессиональным фирмам. Они боятся, что если их акции будут иметь широкое хождение, то это облегчит возможность скупки контрольного пакета акций сторонними инвесторами.

Но будем надеяться, что развитие фондового рынка нашей страны все же приобретет цивилизованные формы, и недалек тот час, когда окажется: эмиссия акций — наилучший способ привлечения капитала. Вот тогда крупный инвестор серьезно задумается: вкладывать деньги в предприятие, где контрольный пакет акций находится в одних руках, или нет? С другой стороны, потенциальные акционеры при выборе акций несомненно обратят внимание не только на размер дивидендов, но и на то, насколько легко эти акции можно будет продать, превратить в деньги, т.е. на их ликвидность.

Пока же на многих приватизированных предприятиях реестр ведется в виде обычной "амбарной книги" и зачастую некомпетентными сотрудниками. Разумеется, желаемой ликвидности акций здесь не достигнуть. А ведь ликвидность — фактор, влияющий на курсовую стоимость акций. Но можно и подсчитать, что дешевле для АО: вести реестр самостоятельно или поручить это независимому регистратору?

По оценкам российских специалистов, создание даже "карманного" реестродержателя обходится АО с численностью 1000 акционеров в несколько тысяч долларов. Затраты на обслуживание одного акционера в системе ведения реестра составляют от 3 до 12 долларов в год, что может оказаться не по силам многим АО. Но с другой стороны, оплата услуг независимого регистратора составляет в среднем половину от указанной суммы. И вот почему.

Во-первых, независимый регистратор ведет, как правило, реестры нескольких АО, используя одну и ту же материальную базу. Во-вторых, общие расходы могут быть снижены как за счет укрупнения (увеличения объемов проводимых операций), так и за счет стандартизированной и отработанной технологии документооборота. Кроме того, высокий профессионализм сотрудников, использование компьютерной техники последних моделей и современного программного обеспечения существенно повышают эффективность работы. Это дает возможность специализированному реестродержателю компенсировать не только первоначальные и текущие затраты, но и значительно уменьшить уровень цен за услуги, предоставляемые акционерам (открытие лицевых счетов в реестре, внесение в реестр изменений, выдача выписок, копий документов и др.). Так, например, центральный московский депозитарий, работая с 970 тысячами счетов клиентов, предоставляет услуги по перерегистрации прав собственности на акции в пределах 0,1-0,2% от их курсовой стоимости, что является одним из самых низких показателей в этой сфере.

Следующий фактор, говорящий в пользу профессиональных фирм — регистраторов ценных бумаг — обеспечение законности и надежности проведения операций в реестре. Пока, к сожалению, отсутствие строгой регламентации в деятельности реестродержателей приводит к субъективному отношению с их стороны к количеству и форме документов, предъявляемых акционерами. В одних случаях эти требования минимальны, в других неоправданно завышены, что делает возможным задержку или отказ в переоформлении прав собственности на акции, что не только снижает ликвидность, но в отдельных случаях влечет за собой нарушение прав акционеров и судебные разбирательства. В большей степени это относится непосредственно к службам реестродержателей, организованным самими эмитентами. Все-таки трудно ожидать объективности от должника, которому поручен учет своих собственных долгов.

Независимый же регистратор, являясь профессиональным участником рынка ценных бумаг, будет отчитываться не только перед эмитентом, с которым он заключил договор на ведение реестра, но и перед государственными организациями. В частности, перед Инспекцией по ценным бумагам, к чему его будет обязывать соответствующая лицензия.

Одним из критериев оценки качества предоставляемых услуг, на который обращают внимание эмитенты при выборе независимого регистратора — обеспечение надежной защиты и хранения информации. Именно эти параметры в наибольшей степени связаны с соблюдением прав акционеров и нацелены на недопустимость произвольных изменений в реестре. Этого можно избежать, если в компьютерных программах (а профессиональные фирмы используют только компьютерный вариант ведения реестра) предусмотреть уровни доступа к различным данным, что защитит информацию от несанкционированного копирования. Ведение реестра компьютерным способом подразумевает также создание архива как на магнитных носителях, так и на бумажных. Кроме того, в договоре между эмитентом и регистратором можно конкретно определить периодичность предоставления сведений из реестра эмитенту, а также указать категории лиц и объем предоставляемой им информации.

Основной аргумент, выдвигаемый эмитентами против передачи ведения реестра независимому регистратору — возрастание риска утечки информации. Но полностью этот риск исключить возможно лишь в том случае, если директор АО сам будет вести реестр. Если же несанкционированное представление информации третьим лицам допустил ведущий его сотрудник предприятия, то наиболее суровым наказанием по отношению к нему может быть увольнение. В договоре же с независимым регистратором можно предусмотреть материальную ответственность за подобные действия.

Елена БУРМИСТРОВА

МИНСК-96: кое-что увеличится, но в целом уменьшится

Попытка экономического анализа

Свыше 100 тысяч тракторов в год — каждый шестой в бывшей огромной стране, каждый пятый мотоцикл... Десятки тысяч грузовых автомобилей. Электронная техника и автоматические линии, подшипники, наручные часы и много других различных товаров — 20% всей промышленной продукции Беларуси. Это все — Минск. Еще совсем недавно...

Высокая инфляция, спад производства, снижение накоплений и инвестиционной активности, кризис старой структуры управления, социальное расслоение населения, обнищание, рост безработицы... Это реалии сегодняшнего дня.

Что ждет нас в 1996 году?

От административно-командной к эффективной рыночной, или Немного теории

ДАННЫЕ негативные явления в переходный период, в зависимости от проводимой политики, имеют различную остроту и, как показывает опыт развития бывших соцстран, постепенно преодолеваются в ходе реализации последовательно проводимого курса на рыночные отношения. По мере достижения успехов в борьбе с инфляцией и формирования рыночной среды (разгосударствление и приватизация, развитие предпринимательства и рыночной инфраструктуры, демонополизация и т.д.) наступает этап стабилизации. Темпы инфляции снижаются, общий спад производства переходит в структурный кризис, при котором все определяет спрос. Обостряется проблема безработицы. Структурный кризис достигает наибольшей остроты, когда спад производства переходит в депрессию. Процесс адаптации объектов хозяйствования к рыночной среде приводит к возникновению точек роста. За этапом стабилизации следует этап возобновления экономического роста. Низкая инфляция, повышение деловой активности, накопление инвестиций, развитие предпринимательской деятельности постепенно приводят к росту производства и, как результат, к улучшению благосостояния населения.

Исходя из этой общей модели перехода региона от командно-административной системы хозяйствования к рыночным отношениям, можно сделать вывод, что Минск в настоящее время находится где-то в конце первого или в начале второго переходного этапа развития. А значит, рассчитывать на серьезные успехи в развитии экономики пока не приходится.

Практика: в объятиях кризиса

ИТАК, выйти из кризисного положения промышленности города в 1996 году не удастся. Главная причина здесь в том, что сложившаяся промышленная структура Минска отмечается высокой материало- и энергоемкостью. Это было не столь чувствительно для экономики, когда материалы, сырье, полуфабрикаты и энергия поставлялись из бывших союзных республик по низким ценам, а сбыт продукции гарантировался распределительной системой. Ныне ситуация в корне изменилась. Цены на сырье и энергоносители постоянно растут (расходы же на единицу изделия остались прежними), что приводит к резкому увеличению себестоимости изделия. Все это делает малоконкурентоспособной нашу продукцию не только на рынках дальнего, но и ближнего зарубежья. Перестройка промышленности города в условиях постоянной нехватки финансовых средств крайне затруднена. Оживление производства едва ли произойдет. Сдвиги могут наблюдаться лишь на отдельных предприятиях в зависимости от спроса на продукцию.

Но каков он будет, этот спрос, если сохранится острая нехватка денег как у населения, так и у предприятий? Ведь, несмотря на принимаемые меры, неплатежи, задержки выдачи заработной платы работающим будут обычным явлением и в новом году.

Снизятся объемы выпуска продукции **машиностроения:** металлорежущих станков, тракторов, погрузчиков, подшипников качения, металлообрабатывающего инструмента, приборов, средств автоматизации и запасных частей к ним, а также многих товаров для населения — как продовольственных, так и непродовольственных.

Спад производства **сложной бытовой техники** обусловлен не столько слабой обеспеченностью предприятий материально-техническими ресурсами, сколько дальнейшим падением покупательского спроса населения. В условиях отсутствия рыночной среды свободное ценообразование сделало практически недоступными многие товары этой группы для большинства горожан, произошло сокращение производства и затоваривание, так как продукция не находит сбыта из-за высоких цен. Можно предположить, что по этой причине произойдет дальнейшее снижение выпуска телевизоров, стиральных машин, радиоприемных устройств, мотоциклов, холодильников и морозильников.

Сокращение объемов инвестиций в народное хозяйство, дороговизна строительных материалов повлекут за собой снижение производства конструкций и изделий сборного железобетона, пиломатериалов, изделий санитарно-керамического назначения.

Будет ухудшаться ситуация на предприятиях **легкой промышленности** (ткани, трикотажные изделия, обувь) из-за нехватки оборотных средств и высоких цен на продукцию. Однако резкое ослабление покупательского спроса на эти товары и смещение структуры потребительского бюджета в сторону расходов на коммунальные услуги и питание будут способствовать наполнению полок магазинов.

В 1996 г. уменьшится и производство **продуктов питания,** так как поголовье скота в Республике Беларусь постоянно снижается. Образующаяся нехватка частично будет возмещаться за счет импорта низкокачественных западных товаров.

В целом вырисовывается тенденция более быстрого сокращения **производства средств производства** (группа "А") по сравнению с производством предметов потребления (группа "Б"). Так, удельный вес производства предметов потребления в общем объеме продукции промышленности увеличится с 33,3% в 1990 г. до 35,5% в 1996 г., а удельный вес производства средств производства сократится соответственно с 66,7 до 64,5%. Наметившаяся тенденция имеет положительный результат, ибо так называемое I подразделение общественного производства структурно оторвалось от II подразделения и в старой системе хозяйствования "работало" само на себя.

Развитие промышленности города в ближайшие годы, думается, целесообразно направить на решение следующих основных задач: максимальное удовлетворение потребностей народного хозяйства города и республики в промышленной продукции, прежде всего товарах народного потребления за счет собственного производства; увеличение выпуска наукоемкой и конкурентоспособной продукции с целью приобретения за счет вырученных средств сырьевых и энергетических ресурсов из других стран; ресурсосбережение.

В первую очередь необходимо сконцентрировать усилия на развитии внешней торговли и особенно на стимулировании экспорта готовой продукции обрабатывающих отраслей, по возможности ограничив импорт энергии и сырья. Предстоит как можно быстрее преодолеть технологическую отсталость отдельных производств и существенно увеличить экспорт, в том числе и в развитые страны, с тем чтобы обеспечить оплату необходимого импорта сырья, энергоносителей и т.п. Нет важнее задачи, чем организация продажи (часто залежалой) продукции многих минских предприятий. Рост экспорта и внешнеторгового оборота необходимо взять за основу оценки профессиональной деятельности наших послов и торгпредов за рубежом. Динамика развития торговых отношений столицы с городами—побратимами дальнего зарубежья и городами СНГ должна базироваться на основе соответствующей программы, разработанной Мингорисполкомом.

Практика: так жить нельзя, а лучше — не умеем?

ВОЗОБНОВЛЕНИЕ экономического роста в 1997—1998 гг. может быть достигнуто, если в 1996г. получит развитие частный сектор. Дальнейшее развитие предприятий малого бизнеса, осуществляющих свою деятельность в сфере материального производства, позволит, с одной стороны, заполнить имеющиеся свободные ниши в сфере потребления на региональных рынках, с другой — повысит заинтересованность крупных предприятий в производственном и непроизводственном кооперировании, создании новых производственно-технологических цепочек с широким участием в них малых предприятий различного профиля. Так же поступила в свое время Япония, которая после второй мировой войны находилась в сходном с нами положении. Сегодня в Японии более 6,5 млн. малых предприятий, которые создают свыше 50% валового внутреннего продукта и около 90% — новых высоких технологий. У нас же малый бизнес направил свои усилия не на товарное производство, а на быстрый оборот денег и криминальное их накопление. И вина в этом не бизнесменов, а в первую очередь властей, которые не смогли обеспечить условия для развития цивилизованного предпринимательства. Отсутствие или нехватка средств для открытия "своего" дела в материальном производстве, сложности с получением площадей, кредитов, материалов и т.д. привели малый бизнес как в Минске, так и в других регионах республики в основном к посреднической деятельности. Необходимо в кратчайший срок разработать и принять комплекс нормативных, экономических и организационных мер, направленных на развитие частного предпринимательства в промышленности, строительстве и других отраслях материального производства.

Дальнейший спад производства в 1996г. не позволит увеличить инвестиции не только на строительство объектов производственного назначения, но и в социальную сферу, что, в свою очередь, повлечет обострение социальных проблем развития города.

В последние годы в Минске сложилось очень трудное положение с финансированием приобретения подвижного состава **пассажирского транспорта.** Его изношенность составляет свыше 40%, а возможности городского бюджета не позволяют обновить его более чем на 2—3% в год. На начало 1995г. количество автобусов по сравнению с аналогичным периодом 1994г. сократилось на 23, трамваев — на 6, троллейбусов — на 34 единицы. Нужны новые подходы к решению проблем финансирования пассажирского транспорта, иначе на улицах столицы автобусов, троллейбусов, трамваев станет еще меньше.

Могут возникнуть трудности со строительством метрополитена от станции "Тракторный завод" до станции "Автозаводская" протяженностью 3,5 км (предполагаемый ввод в 1997г.).

Остра **жилищная проблема.** На начало 1995г. в списках на получение жилья в Минске числилось 159,1 тыс. семей и одиноких. Однако наметилась тенденция к уменьшению ввода в действие квартир. Так, в 1991 г. сдано 14,7 тыс.квартир, в 1992 — 13,0 тыс., в 1993 — 10,7 тыс., в 1994 — 9,2 тыс.квартир, а за январь—октябрь прошлого года — лишь 3,0 тыс.квартир. В 1996г. положение не улучшится. Проблема усугубляется еще и тем, что в столице практически исчерпаны мощности головных сооружений теплоснабжения, водоснабжения, канализации. Нужны средства для строительства крупных инженерных сооружений, иначе дальнейшее развитие жилищно-коммунального хозяйства Минска будет остановлено.

Необходимо разработать городскую жилищную программу и провести жилищную реформу. В программе следует определить объемы жилищного строительства, структуру и размещение жилого фонда по типам домов и квартир, пути перестройки материально-технической базы жилищного комплекса, механизм распределительных отношений и оплаты жилья.

Проведение жилищной реформы позволит создать рынок недвижимости в жилищной сфере, условия для привлечения в нее нетрадиционных источников финансирования, обеспечить приемлемое соотношение между стоимостью жилья и доходами населения.

Не вызывает большого оптимизма прогноз развития **здравоохранения,** что связано как с финансовыми трудностями, так и с отсутствием собственной медицинской промышленности в стране, крайне недостаточным развитием фарминдустрии. Это требует значительных валютных средств на закупку медикаментов и медтехники за рубежом. В этих условиях материально-техническая база лечебно-профилактических учреждений города и дальше будет приходить в упадок. Скажется нехватка многих лекарств, инструментов, оборудования. Выход из создавшегося положения видится в переходе к бюджетно-страховому принципу финансирования медицинских учреждений города. При этом источником финансирования для неработающего населения и занятых в бюджетных организациях может оставаться бюджет, а для других категорий — средства предприятий и личные сбережения горожан.

В 1996г. еще сильнее обострятся проблемы учреждений **образования** Минска. Ухудшится обеспечение их оборудованием, учебными пособиями, мебелью, питанием. Сократится ввод в действие детских дошкольных учреждений. Так, если в 1990г. в Минске построено 15 детсадиков, то нынче их будет не более 3—4. Не порадуют и темпы строительства школ.

Дальнейший спад производства, структурный кризис не могут не отразиться на уровне жизни минчан. Возрастет удельный вес расходов населения на питание и коммунальные услуги, снизятся расходы на приобретение одежды, обуви и других необходимых товаров. На столах горожан поубавится мяса, колбасных изделий. Возрастет потребление картофеля, молока, яиц и хлеба.

Социально-экономическая нестабильность, стремительное удорожание жизни, сложности с питанием, жильем, здравоохранением, отсутствие уверенности в завтрашнем дне приведут к дальнейшему ухудшению демографической обстановки в столице республики. Главный фактор воздействий на этот процесс — дальнейшее сокращение рождаемости. В 1990 г. в Минске родилось 23,5 тыс., в 1991 — 20,9, в 1992 — 19,4, в 1993 — 17,3 и за девять месяцев 1995г. — 11,6 тыс.детей. Эта тенденция сохранится в 1996 и последующих годах.

Наряду с сокращением рождаемости растет смертность городского населения. Число умерших в Минске в 1990 г. составило 10,8 тыс., в 1991 — 11,8, в 1992 — 12,4, в 1993 — 13,9, в 1994 — 14,4 и за девять месяцев 1995г. — 11,5 тыс.чел., или на 7,3% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Вызывает тревогу и отток населения города за счет **миграции.** Так, в Минск за девять месяцев 1995 г. прибыло 16,8 тыс., выехало 20,6 тыс.чел. Без преувеличения ситуацию можно назвать ужасающей. Может случиться так, что когда город вместе с суверенной республикой выйдет из экономического кризиса, плодами "богатой жизни" просто некому будет воспользоваться. Республика Беларусь вместе со своей столицей вступает в стадию депопуляции — вымирания. Происходит резкий процесс старения населения, что повлечет за собой не только громадные расходы на содержание его нетрудоспособной части, но и будет отрицательно сказываться десятилетиями на будущем развитии города.

Для стимулирования естественного прироста населения необходимо разработать программу "Молодая семья", в которой предусмотреть меры по улучшению материального положения молодых семей, жилищных условий, охране материнства и здоровья детей, организации семейного досуга и отдыха, улучшению подготовки молодежи к браку, повышению роли средств массовой информации в укреплении семьи и др.

В городе нарастает волна **безработицы.** На начало ноября 1995 г. официальный статус безработного имели 11977 чел., из них 78% женщин (на начало 1995 г. — 9607 чел.). Характерной особенностью является скрытая безработица в форме неполной занятости, вынужденных неоплачиваемых отпусков и т.п. Так, только на промышленных предприятиях города целодневные потери рабочего времени за январь—октябрь 1995 г. составили 4294 тыс.чел./дней и увеличились по сравнению с январем—октябрем 1994 г. на 6%.

Можно предположить, что новой особенностью формирования рынка труда в Минске в 1996 г. будет резкое уменьшение спроса на рабочую силу. Однако обвальной безработицы, по-видимому, не произойдет. Число безработных в столице республики в 1996 г. не превысит 2%. Скрытая безработица будет расти дальше и, как ржавчина, изнутри разъедать наше общество.

Ждем-с... дальнейших указаний

И ПОСЛЕДНЕЕ. Казалось бы, в условиях продолжающегося жесточайшего кризиса местные органы власти должны были бы привлечь науку, организовать конкурсы по решению той или иной проблемы, как это делается во всем цивилизованном мире. Однако в нашем среднем звене управления — затишье, по-прежнему ждут указаний сверху. Верхи и готовы бы в этом помочь, но сами не знают, что такое город, каков механизм его развития, как обострение одной проблемы влечет за собой возникновение другой, третьей и как все это влияет на ситуацию в целом. Работающие же в этой области десятилетиями научные коллективы остаются невостребованными и потихоньку самоуничтожаются. И это в столице, при ее сегодняшних острейших проблемах, когда нужно складывать усилия всех и каждого, включая в дело перво-наперво наш громаднейший научно-технический потенциал.

Иван УДОВЕНКО,
зав.отделом НИЭИ Минэкономики РБ,
кандидат философских наук

ПРАКТИКА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Поставка — хорошо, но контрактация лучше

В законодательстве, литературе и практике договорных отношений по закупке сельскохозяйственной продукции в последнее время обозначился ряд разночтений, требующих, на наш взгляд, особого разговора и пояснения. Это, в частности, относится к определению опосредующего такие отношения вида договора, установлению цены закупаемой продукции и расчетам за нее.

ОБРАТИМСЯ к конкретному примеру. В прошлом году хозяйственный суд Минской области рассмотрел более 20 споров по договорам на закупку сельхозпродукции для госнужд, возбужденных по искам Солигорского гормолзавода. Во всех случаях стороны оформляли отношения договорами контрактации, но по всем им суд выходил за пределы исковых требований, переквалифицируя договоры из контрактации в поставку. При этом указывалось, что закон о поставках товаров для государственных нужд от 24 ноября 1993 года и Положение о формировании и размещении заказов на поставку товаров для республиканских государственных нужд от 13 июня 1994 года упоминают лишь договор поставки.

Как известно, при закупке сельхозпродукции существует разрыв во времени между заключением и исполнением договора, полностью или в значительной части совпадающий по длительности с периодом ее производства. Условия договора в этом случае формируются с учетом необходимости и возможности оказания заготовителем всяческого содействия производителю. Именно производственно-временной фактор делает предпочтительным договор не купли-продажи или поставки, а контрактации.

В ряде государств, ранее входивших в СССР, уже приняты или готовятся специальные нормативные акты на уровне законов, посвященные государственным закупкам сельхозпродукции. Они гораздо полнее регулируют отношения, складывающиеся при госзакупках между сельскохозяйственными товаропроизводителями и их контрагентами. Предусматривается обязанность государственных заказчиков содействовать производителям продукции в части предоставления материальных и финансовых ресурсов для закупки средств защиты растений и животных, высококачественного семенного и посадочного материала, приобретения технических средств, технологического оборудования и т.д. И это еще одно свидетельство в пользу того, что госзакупки сельхозпродукции должны оформляться договором контрактации, а не поставки.

Важное значение в связи с расширением в последнее время правомочий и самостоятельности хозяйствующих субъектов имеет определение цены продукции. На товары, закупаемые по договору контрактации, установить ее сложнее, чем при поставке. Последняя чаще всего применяется при работе с товаром, уже поступившим на рынок. При использовании контрактации необходима оценка не только еще не существующего товара, но и такого, в отношении которого предварительно (ввиду воздействия, например, природных факторов) не могут быть рассчитаны экономические показатели его производства.

Практика контрактационных отношений середины 20-х годов выработала две системы определения цены — твердых и неопределенных цен. В общих чертах они сходны с применяемыми ныне, но имеют некоторые дополнительные особенности. Система твердых цен (применялась, например, при контрактации сахарной свеклы) предусматривала определение стоимости продукции при заключении договора. Хотя будущее состояние рынка, его конъюнктура не были известны, цены устанавливались на основе приблизительных расчетов стоимости производства и доходности данного продукта в крестьянском хозяйстве, соотношения цены данного продукта и других, к нему близких.

СИСТЕМА неопределенных цен (применялась при контрактации зерновых, шерсти, картофеля, хлопка) не предусматривала установления при заключении договора цены будущей продукции. Контрактуемая продукция сдавалась производителями по ценам, формируемым ко времени сдачи. Но по культурам, стоимость которых была подвержена колебаниям, посевщик страховался от их понижения: вводилась оговорка о том, что цена, по которой будет приниматься продукт, будет не ниже существующей на день заключения договора.

Что касается государственных закупочных цен, то по ним в последнее время принят ряд правительственных решений (отчасти повторяющих друг друга). Так, постановлением Совета Министров РБ от 17.02.93г. N 78 “О мерах по государственной поддержке агропромышленного комплекса, стимулированию производства и продажи в государственные ресурсы сельскохозяйственной продукции” предусматривается свободная цена и твердая (фиксированная) сумма бюджетной компенсации, выплачиваемой за единицу продукции, реализованной государству. Согласно постановлению Совета Министров от 14.01.94г. N 13 “О неотложных мерах по обеспечению подготовки и проведения весенних полевых работ в 1994 году” с 1 января 1994г. продажа сельхозпродукции для государственных нужд должна была осуществляться по свободным (договорным) ценам, обеспечивающим покрытие затрат сельскохозяйственных предприятий на ее производство и создание необходимых накоплений для расширенного воспроизводства. Минсельхозпроду было поручено вести систематическую работу по выявлению факторов, влияющих на рост затрат сельхозпредприятий, по определению коэффициентов удорожаний сельхозпродукции, на основе которых выдавать заготовительным и перерабатывающим предприятиям рекомендации по минимальным уровням закупочных цен на нее.В Указе Президента от 6.02.1995г. N 51 “О мерах по дальнейшему развитию сельскохозяйственного производства” также говорится о введении свободных закупочных цен на сельхозпродукцию.

ЗАКУПОЧНЫЕ цены на сельхозпродукцию, утверждаемые письмом министра сельского хозяйства и продовольствия, разрабатываются исходя из усредненных экономических показателей работы хозяйств. Они рекомендуются как минимальные. Это значит, что продукция должна оплачиваться по указанным или более высоким ценам. Однако фактически цена на нее остается директивной, так как, во-первых, существует административно установленная обязанность хозяйств продавать такую продукцию, и, во-вторых, практически исключается изменение в сторону увеличения установленной государством закупочной цены ввиду явной незаинтересованности в этом заготовителя.

Анализ практики хозяйственных судов дает основание утверждать, что хозяйства и не пытаются оспаривать подобное установление цены, хотя в ряде случаев государственные закупочные цены значительно ниже складывающихся на рынке.

Указанный механизм реализации заданий на продажу сельхозпродукции государству требует пересмотра и введения такого порядка формирования государственных закупочных цен, при котором отражались бы не только обобщенные показатели рентабельности, но и цены, действующие на рынке.

В ПРАКТИКЕ хозяйствования возникают ситуации, когда хозяйства, согласившиеся при заключении договора с ценой ниже рекомендованной Минсельхозпродом, в ходе его исполнения ставят вопрос о взыскании с заготовителя именно последней. Однако оснований для подобных требований законодательством не предусмотрено.

Оплата сельскохозяйственной продукции субъектом хозяйствования, как известно, осуществляется в порядке календарной очередности после платежей в счет его неотложных нужд, платежей в бюджет и приравненных к ним, а также платежей за энергоресурсы. Согласно ч.3 п.4 постановления Совета Министров от 17.02.1993г. N 78 и ч.1 п.1 распоряжения Президента от 3.08.1995г. N 128рп она должна быть произведена не позднее пяти дней с момента приемки продукции. Установление в договорах более продолжительных сроков оплаты (как это, например, сделано в форме государственного контракта на поставку зерновых, маслосемян рапса и сена для государственных нужд в 1994 году, где было предусмотрено, что расчеты за принятую продукцию осуществляются в течение 7 календарных дней после ее приемки) противоречит законодательству.

В то же время с подобными сроками оплаты не всегда согласны перерабатывающие предприятия и заготовители. Так, представитель Витебского мясокомбината указывает, что при отсутствии кредитования перерабатывающих предприятий при пятидневном сроке оплаты (куда зачастую попадают выходные и праздничные) получатели комбикорма не успевают перечислить деньги мясокомбинату, а последний не может их перевести хозяйствам. В оплате наступает просрочка. Доводы заготовителей о несвоевременном выделении кредитных средств (или об их отсутствии), о просрочках в доведении измененных цен на продукцию переработчиков после очередного повышения закупочных цен, об убыточности данных предприятий хозяйственными судами во внимание не принимаются. Суды взыскивают в пользу хозяйств штрафные санкции, установленные постановлением Совета Министров и Национального банка от 10.12.1993г. N 836/28 с изменениями от 2.03.94г. N 119/2 — пеня 1% за каждый день просрочки. В заключаемых договорах стороны в ряде случаев увеличивали размер пени за несвоевременную оплату до 5% стоимости неоплаченной продукции за каждый день просрочки.

В связи с этим заготовители предлагают закрепить норму, согласно которой расчеты перерабатывающих предприятий и заготовительных организаций с колхозами, совхозами, крестьянскими (фермерскими) хозяйствами, другими сельскохозяйственными производителями производятся не позднее 10 рабочих дней с момента приемки продукции, а по скоропортящимся товарам — до 5 дней после поступления расчетных документов в банк плательщика.

АНАЛОГИЧНЫЙ порядок, кстати, действует в Российской Федерации.

Оплата поставляемой по договору контрактации продукции может осуществляться посредством платежных поручений, требований-поручений, платежных требований, аккредитивной формы расчетов. В двух первых случаях производитель почти целиком зависит в расчетах от заготовителя, а потому этот порядок нередко подвергается критике. Так Е.Лисин, ссылаясь на мнение практических работников, указывает на необходимость предоставления права сельскохозяйственным предприятиям самим составлять расчетную документацию и представлять ее для расчетов в банк.

Оплата сельскохозяйственной продукции платежными требованиями была предусмотрена постановлением Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 10.12.1993 г. N 83428. Акцепт такого требования может быть как предварительным, так и последующим (п.5 главы IIа Положения о безналичных расчетах), и в этом, как показывает судебная практика, для хозяйств кроется опасность. Соглашаясь на включение в договор условия об оплате платежными требованиями (на чем настаивают хозяйства) и одновременно добиваясь условия о предварительном акцепте, заготовители избегают ответственности за несвоевременную (более 5 дней после сдачи) оплату, т.к. при этой ее форме соблюдение установленного срока технически невозможно.

Во избежание подобных нарушений оплата сельхозпродукции должна вестись или посредством платежного требования с последующим акцептом, или платежного поручения.

Расчеты в порядке плановых платежей представляют собой периодическое перечисление средств в сроки и размерах, заранее согласованных сторонами на основании договоров. Они применяются при равномерных и постоянных закупках. Согласно Положению о безналичных расчетах плановые платежи могут производиться на основании платежных поручений, требований-поручений ежедневно или периодически. Суммы каждого планового платежа устанавливаются сторонами на месяц (квартал) исходя из согласованной периодичности платежей и объема закупки.

Стороны обязаны периодически, не реже одного раза в месяц, уточнять свои расчеты на основе фактического отпуска товара или оказания услуг за истекший период и производить перерасчеты в порядке, обусловленном в договоре.

ПЛАНОВЫЕ платежи могут устанавливаться в договорах относительно тех видов сельхозпродукции, производство которой осуществляется непрерывно в течение года и более-менее равномерно. Такой порядок устанавливается, в частности, договором контрактации молока (разработан комитетом по сельскому хозяйству и продовольствию Миноблисполкома в 1992 году), который предусматривает оплату сданной продукции плановыми платежами за каждую пятидневку. В Российской Федерации в соответствии с указом президента от 22.09.1993г. “Об упорядочении расчетов за сельскохозяйственную продукцию и продовольственные товары” при наличии постоянных хозяйственных связей расчеты потребителей за продукцию, произведенную и поставляемую сельскохозяйственными предприятиями, производятся в порядке обязательных плановых платежей в размерах и в сроки, согласованные сторонами, но не реже трех раз в месяц.

В случае предварительного авансирования сельскохозяйственного производителя полученный денежный аванс погашается по договоренности сторон за счет стоимости фактически поставленной заготовителю продукции. В случае невыполнения хозяйством договорных обязательств аванс должен быть возвращен с учетом инфляции и процентов.

Зарубежная практика отношений сельскохозяйственных производителей с их контрагентами выработала и иные методы расчетов с фермером за произведенную продукцию: участие в прибылях, сдельная оплата, открытый счет и др. Каждый из них отражает особенности договоров. В настоящее время такие формы не истребуются существующей у нас договорной практикой. Однако с развитием рыночных отношений в сельском хозяйстве появится необходимость во внимательном их изучении и использовании.

Александр КАРАВАЙ

Питер ЕНСЕН — постоянный представитель программы ТАСИС по проблемам занятости в Беларуси. Выпускник института экономики и планирования при университете в Роскильде (Дания), защитил кандидатскую диссертацию по проблемам управления. По просьбе "НЭГ" авторитетный зарубежный специалист анализирует ситуацию на рынке труда.

Питер ЕНСЕН:

Рынок труда: вчера, сегодня, завтра

1. Долговременные тенденции

В глобальных масштабах в развитии рынка труда прослеживается тенденция постепенного перехода рабочей силы из одного сектора экономики в другие. На макроуровне показателем будущего развития может служить разделение между сектором добывающей промышленности, включающим сельское, охотничье и лесное хозяйства, рыболовство(I); сектором обрабатывающей промышленности, объединяющим промышленность, горное дело, строительство, различные ремесла, производство электроэнергии и газа, водоснабжение и т.д.(II); сектором обслуживания, в который входят все виды торговли и коммерции, транспорт, обучение и образование, медицинское обслуживание(III). В конечном итоге просматривается разделение народного хозяйства на получение, переработку сырья и услуги по распределению готовой продукции. Однако это будет возможно только в определенный исторический период, да и то не без проблем.

Сейчас некоторые виды ремесел и услуг, например в сельской местности, часто не учитываются, поскольку те, кто занимается ими, в статистике проходят как фермеры. С увеличением количества полностью компьютеризированных предприятий такое разделение и вовсе может показаться ничего не значащим.

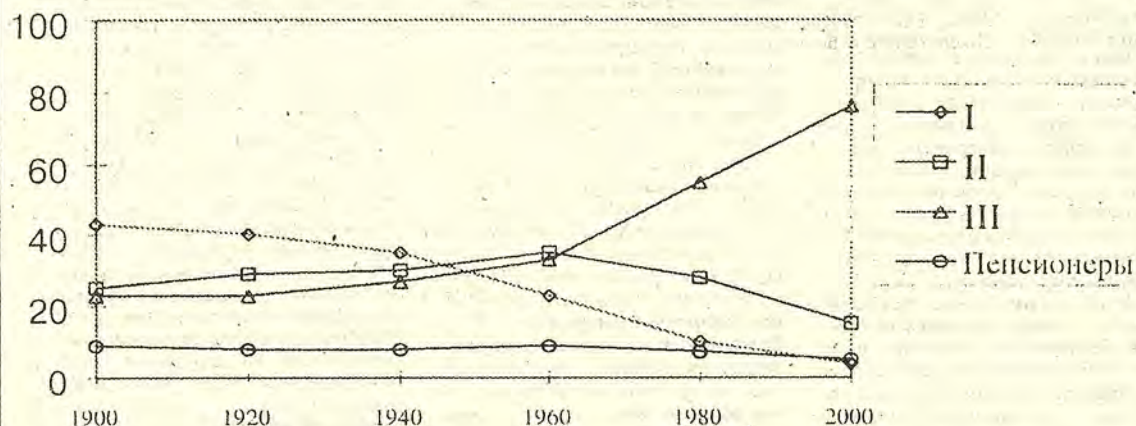
Если это трудно сделать на национальном уровне, то на международном — еще сложнее. Допустим, официант оказывает услуги... А куда отнести работу повара, садовника? Необходимо ли учитывать в сфере услуг водителя на производственном предприятии или бухгалтера на плантациях? Например, в бывшей Чехословакии, когда человек нанимался на работу, его относили к сектору, в котором значилось предприятие. В отдельных странах военных относят к сектору обслуживания. В этом случае и военная подготовка считается "сферой услуг"...

Кроме того, работа в двух местах или неполный рабочий день, использование детского труда, помощников по дому, пенсионный возраст, скрытая или явная безработица затрудняют правильное разделение.

Однако общие тенденции существуют. Они и представлены на рис.1. Таково развитие занятости в XX веке во многих индустриальных обществах с рыночной экономикой. Доли добывающего, обрабатывающего и сектора обслуживания различны в разных странах, однако такое разделение может служить моделью развития рынка труда в большинстве индустриальных обществ в 1995г. Как правило, в них наблюдался постепенный спад занятости в добывающем секторе. Например, в сельском и лесном хозяйствах, горнодобывающей промышленности в иных странах она снизилась с 50% до 5-6%. В течение определенного времени в них же отмечался рост в обрабатывающем секторе. В конце-концов он тоже привел к снижению занятости. С расширением компьютеризации в промышленности эта тенденция, возможно, будет продолжаться. Пока нельзя сказать, каким будет минимум, но если занятость в промышленности снизится до уровня, близкого к добывающему сектору, что выглядит вполне возможным, то базовое сознание индустриального общества, без сомнения, изменится. Это означает радикальную перестройку общего характера личности большинства работающих людей.

На представленной модели сектор обслуживания выделен в виде сегмента общества частично индустриального на рубеже века. В начале столетия во многих странах он составлял на рынке труда меньшинство. Однако примерно с середины века стал быстро расти во всех индустриальных странах, а к концу — оказался единственным способным развиваться. Эту тенденцию подтверждают компьютеризация производства, борьба за охрану окружающей среды.

Рисунок 1. МОДЕЛЬ ДОЛГОСТРОЧНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРУДА



2. Изменения можно задержать, но нельзя остановить

В Западной Европе, по меньшей мере в течение последних пятнадцати лет, идет дискуссия по поводу того, как характеризовать существующее общество: как индустриальное или как постиндустриальное? Или экономика и структура занятости уже настолько изменились, что нынешнее нужно называть обществом услуг? А что произойдет в будущем? Такие вопросы задает человечество.

Взглянув на рис.2, можно убедиться, что индустриальная эпоха западных обществ уже миновала. Дания, Германия, Швеция, Нидерланды и Великобритания упоминаются здесь лишь в качестве примеров типичных, несмотря на масштабы экономики, численность населения или организацию производства.

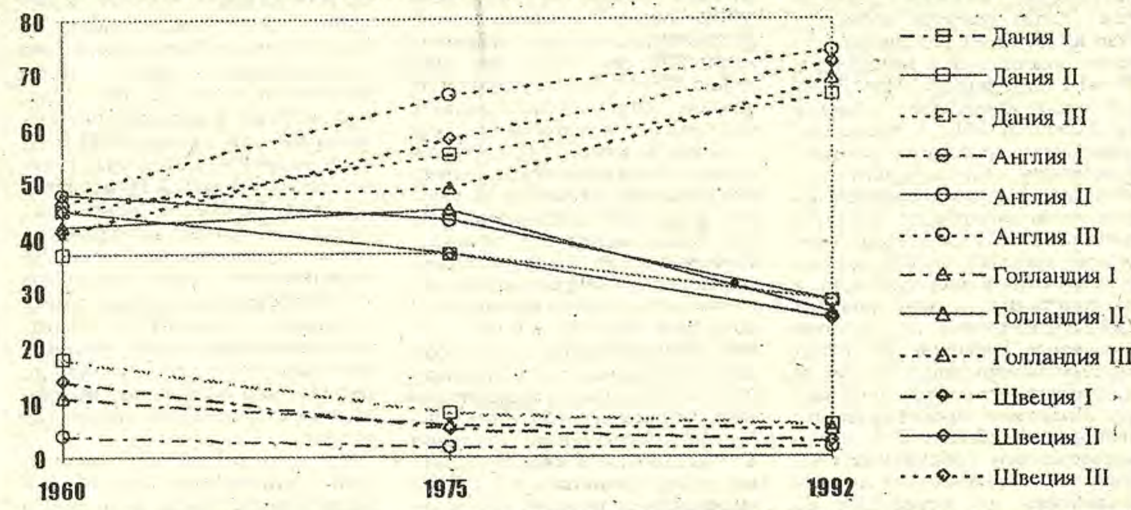
Рассматривая общую сегментацию рынка труда в этих странах, нужно иметь в виду, что даже если цифры, т.е. доли, показывают спад, действительное число наемных работников может возрастать, поскольку действительная цифра отражает величину рабочей силы, тогда как доля показывает только соотношение между тремя секторами.

Несмотря на это, рис.2 подтверждает, что в современных индустриальных странах существует сам по себе лимит занятости в секторе обрабатывающей промышленности, равный 37—48%. Конечно же, правительства могут вмешаться и по меньшей мере на некоторое время задержать изменения в структуре экономики. Так было в Великобритании, где модернизацию промышленности задержали из соображений охраны окружающей среды, при премьер-министре Маргарет Тэтчер. Совершенно очевидно, что распределение рабочей силы происходит не без влияния экономических и политических явлений. Уровень социального обеспечения, здравоохранения, образования и т.д. играет большую роль в развитии сектора обслуживания. Вот почему в некоторых странах, например Скандинавских, уделялось больше внимания развитию благосостояния общества, а в США поддерживается более либеральная экономическая политика.

Рисунок 2 можно также рассматривать следующим образом: несмотря на политическое влияние, долгосрочная тенденция в области занятости по существу будет отражать конкуренцию на рынке. Это означает, что по крайней мере промышленные, а также предприятия, оказывающие услуги, будут вынуждены снизить издержки производства до международного уровня, если они собираются действовать на международном рынке, который, кстати, действует не только за пределами, но уже и в самой Беларуси.

Как известно, снижение издержек производства обычно осуществляется через использование более высоких и эффективных технологий в сочетании с новой организационной структурой. Разделение рынка труда также связано с государственной политикой налогообложения, изменениями инфраструктуры, системы образования и т.д., т.е. элементами, оказывающими важное влияние на скорость преобразований.

Рисунок 2.
ИЗМЕНЕНИЯ В СЕГМЕНТАЦИИ РЫНКА ТРУДА В РЯДЕ СТРАН ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ



Приложение 1

Таблица для рис.2.
Изменения в сегментации рынка труда в ряде стран Западной Европы

	I			II			III		
Государство	1960	1975	1992	1960	1975	1992	1960	1975	1992
Дания	18	8	6	37	37	28	45	55	66
Англия	4	2	2	48	43	28	48	66	74
Германия	14	5	4	48	48	39	38	47	57
Голландия	11	6	5	42	45	26	47	49	69
Швеция	14	5	3	45	37	25	41	58	72

? Справочное бюро "НЭГ" !

Сын, учащийся 10 класса средней школы, в свободное от учебы время работает на предприятии, но трудовую книжку ему не завели. Правильно ли это?

В.КОНАНЦЕВ, г.Кричев

Правильно. При прекращении трудового договора предприятие выдает учащемуся справку о работе с указанием профессии, квалификации, должности и времени работы и в соответствии с законодательством это время включается в трудовой стаж.

После окончания учащимся учебного заведения на основании данной справки соответствующая запись будет внесена в его трудовую книжку по месту работы.

* * *

Меня приняли на работу с испытательным сроком продолжительностью шесть месяцев, но я внезапно заболела и была нетрудоспособна четыре месяца, в связи с чем испытательный срок мне продлили.

Имеет ли наниматель на это право?

С.КОРЗУНОВА, г.п.Плещеницы

При заключении трудового договора по соглашению сторон может быть назначен испытательный срок для определения соответствия работника поручаемой ему работе, в который не засчитываются срок временной нетрудоспособности и время отсутствия работника на рабочем месте по уважительным причинам (выполнение государственных обязанностей, нахождение в отпуске без сохранения заработной платы в связи с тяжелой болезнью родственников и т.д.), т.к. в этот период невозможно оценить выполнение работником его трудовых обязанностей.

Общая продолжительность испытательного срока до и после перерыва не должна превышать установленную законом.

* * *

В мае прошлого года я совершил прогулы. При оформлении очередного отпуска в октябре он был уменьшен на количество прогульных дней.

Каким нормативным актом это регулируется?

В.НЕНАШЕВ, г.Россоны Витебской области

В соответствии с пунктом 34 Типовых правил внутреннего трудового распорядка (утв.постановлением Госкомтруда Республики Беларусь N 56 от 19.05.94г.) работникам государственных предприятий (учреждений, организаций), совершившим прогул без уважительных причин, отпуск, который не должен быть менее 12 рабочих дней, в соответствующем году уменьшается на количество дней прогула.

* * *

Нахожусь в отпуске по уходу за детьми, которым 2,5 года и 6 месяцев, до достижения ими возраста трех лет, но меня сократили и на мое место приняли другого человека. Правильно ли это?

К.ЩУКИНА, д.Слобода Кобринского района

Нет, неправильно. Статьей 167 КЗоТ установлено, что за время нахождения матери в отпуске по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет за ней сохраняется ее место работы (должность).

Статья 170 Кодекса дополняет: увольнение беременных женщин и женщин, имеющих детей в возрасте до трех лет, не допускается, кроме случаев ликвидации предприятия, учреждения, организации, прекращения деятельности предпринимателя.

Но закон не запрещает, на срок, пока работница находится в отпуске по уходу за ребенком, принимать на ее место другого работника по срочному трудовому договору до окончания отпуска и выхода ее на работу.

Таким образом, вы имеете право обратиться в суд с иском о восстановлении на работе.

* * *

С руководителем по решению вышестоящей организации в январе 1993 года был заключен контракт сроком на 5 лет. Имелись ли для этого законные основания?

И.КОЛОСКОВА, г.Гродно

Контрактная система с руководителями государственных учреждений была введена постановлением Кабинета Министров в 1994 году. Контракт, о котором вы пишете, был заключен нанимателем при отсутствии на то законных оснований. Правовое положение руководителя в этом случае ухудшилось по сравнению с законодательством, и условия договора являются недействительными в соответствии со статьей 5 КЗоТ.

Трудовые отношения руководителя в этом случае регулируются общими нормами законодательства о труде, регламентирующими заключение и прекращение трудового договора, а не контрактом.

Инесса ЧИСТЯКОВА,
заместитель начальника юридического управления Минтруда

ПРОЕКТЫ

Уже в 1992г. Беларусь существенно уступала развитым странам по производству электроэнергии на душу населения (Великобритании в 1,48, Германии в 1,75, Японии в 1,87, США в 3,33 раза). За три последних года ситуация еще более ухудшилась. Сегодня отрасли присущ хронический дефицит оборотных средств, которых не хватает не только для возвращения прошлых долгов, но и на оплату потребляемого топлива и импортируемой электроэнергии. И, естественно, отсутствуют средства для финансирования строительства новых электроэнергетических мощностей. Чтобы представить себе их масштабы, достаточно знать, что сооружение традиционной электростанции мощностью 1000 МВт обходится более чем в 1 млрд.долларов США, а строительство атомной станции такой же мощности требует не менее 2 млрд.долларов. Понятно, что таких средств у республики нет и в обозримом будущем (без иностранных инвестиций и кредитов) не предвидится.

Большие перспективы малой энергетики

Выход видится в так называемой малой и нетрадиционной энергетике (МНЭ). Учитывая тот факт, что объекты МНЭ, требующие сравнительно небольших инвестиций, при их рациональном проектировании и строительстве могут дать быструю отдачу за счет экономии топлива, в сложившихся условиях альтернативы этому направлению, на наш взгляд, нет. И если несколько лет тому назад МНЭ рассматривалась как дополнение к большой энергетике (некая дань моде), то сегодня в силу сложившихся обстоятельств она заслуживает более серьезного отношения. В связи с чем чрезвычайно важно методически правильно и максимально объективно оценить ее потенциал. Наиболее проработанными и подготовленными к широкомасштабной практической реализации мы считаем следующие направления:

— восстановление и сооружение малых гидроэлектростанций на существующих водохранилищах и промышленных водосбросах (без дополнительных затоплений);

— создание паротурбинных мини-ТЭЦ мощностью до 10 МВт на базе промышленных, производственно-отопительных, коммунальных и сельских котельных;

— сооружение газо-дизельных мини-ТЭЦ мощностью 2-3 МВт на базе стационарных дизель-генераторных установок, работающих на природном газе.

Кроме того, определенные перспективы могут иметь ветроэнергетические установки относительно большой мощности.

Итак, малая гидроэнергетика...

Вероятно, первой машиной, с помощью которой человек использовал энергию воды, была примитивная водяная турбина. С открытием электричества реки стали новым источником энергии, и каких-нибудь 50 лет тому назад ее на их долю приходилось около 40%. Правда, сегодня эта цифра составляет около 20%, но это все же больше, чем доля атомных электростанций.

Несомненно, люди постарше еще помнят живописные уголки белорусской природы с гармонично вписывающимися в них крохотными гидростанциями на небольших речушках. В пору практически бесплатного топлива и расцвета тепловых электростанций они, естественно, захирели и оказались ненужными и заброшенными. Но сегодня им может быть возвращена жизнь.

Развитие малой гидроэнергетики в республике должно осуществляться в следующих направлениях:

— восстановление ранее существовавших малых ГЭС (МГЭС) путем капитального ремонта и частичной замены гидроэнергетического и гидротехнического оборудования, а также ремонта гидротехнических сооружений;

— строительство новых МГЭС на водохранилищах неэнергетического (комплексного) назначения;

— сооружение МГЭС на промышленных водосбросах;

— установка в перспективе при наличии соответствующего оборудования бесплотинных (русловых) мини-ГЭС на полноводных реках.

Чрезвычайно важно, что для строительства новых малых ГЭС в республике не понадобятся дополнительные затопления, столь отторгаемые экологически и экономически.

Единичная мощность гидроагрегатов МГЭС будет лежать в диапазоне 50—5000 кВт; микро-ГЭС — от нескольких кВт до нескольких десятков кВт. При мощности гидроагрегатов до 150 кВт в качестве гидрогенераторов предполагается использовать асинхронные генераторы как более простые, дешевые и надежные в эксплуатации.

Опыт восстановления первых малых ГЭС в 1992-94гг. выявил главные болевые точки проблемы: дефицит валютных средств, необходимых для закупки оборудования и материалов, в первую очередь гидрогенераторов; отсутствие в республике высококвалифицированных специалистов, прежде всего гидромехаников; бедность специализированной базы, предназначенной для капремонта гидротурбин и наладки панелей управления, и некоторые другие.

Соломоновым решением могла бы стать организация производства собственного оборудования на предприятиях республики, как минимум гидромеханического и гидротехнического (электротехническое пока придется импортировать). Начало положено: по инициативе института "Белэнергосетьпроект" и НПО "Малая энергетика" на Бобруйском машиностроительном заводе освоено производство низконапорных гидроагрегатов номинальной мощностью 50 кВт при напоре 10м. Комплексные испытания новинки на Минской ТЭЦ-4 продемонстрировали ее полную работоспособность. Пропеллерная гидротурбина с фиксированным положением лопаток, входящая в состав агрегата, делает его предельно простым конструктивно и надежным в эксплуатации, а ее сочетание с асинхронным электродвигателем в качестве генератора добавляет к отмеченным выигрышным сторонам еще и сравнительную дешевизну. Практика проектирования нескольких малых ГЭС с использованием бобруйских гидроагрегатов показывает целесообразность их установки на станции в количестве от 2 до 8 штук, что обеспечит мощность ГЭС соответственно от 100 до 400 кВт.

Общий потенциал малой гидроэнергетики, который может быть освоен в ближайшие 10—15 лет, составляет около 100 МВт, что в 4 раза больше мощности всех ГЭС, которые когда-либо существовали в республике. Но чтобы он был реализован, необходимо не только создать собственное производство сравнительно дешевого гидромеханического оборудования, но, кроме уже освоенных машин, разработать гидроагрегаты на напоры 2—5м, а также 6—10м единичной мощностью 100-150 кВт.

"Вотчина" паротурбинных мини-ТЭЦ — промышленные, производственно-отопительные, коммунальные и прочие котельные, где либо осуществляется дросселирование (понижение давления) свежего пара, либо поддерживается его пониженное давление в котлах. В первом случае теряется, а во втором — недоиспользуется потенциальная энергия, получаемая за счет сжигания топлива, то есть решение лежит на поверхности — использовать эту невостребованную энергию пара для выработки дешевой электрической энергии. И путь тривиален — установить противодавленческую турбину.

Относительно низкая себестоимость вырабатываемой при этом электроэнергии обеспечивается за счет небольшого удельного расхода топлива. Судите сами. Если средний удельный расход условного топлива в энергосистеме приближается к 300 г/кВт.ч, а на наиболее крупных конденсационных электростанциях (Лукомльской и Березовской) превосходит эту величину, то на паротурбинных мини-ТЭЦ он составляет примерно 160 г/кВт.ч. Главным условием экономической целесообразности превращения котельных в мини-ТЭЦ является наличие стабильной во времени (в суточном, месячном и годовом разрезах) тепловой нагрузки. Как показывают технико-экономические расчеты, сооружение мини-ТЭЦ бесспорно выгодно при максимуме тепловой нагрузки 5000 часов в год и более. Немаловажным фактором служит и возможность "привязки" турбоагрегатов в действующих котельных (наличие свободных помещений, условия для установки в них необходимого оборудования и т.п.). В зависимости от конкретных условий себестоимость электроэнергии на мини-ТЭЦ может быть в 1,5-1,7 раза ниже, чем в среднем по энергосистеме. Увеличение расхода топлива в связи с производством электроэнергии в котельной не превысит, в большинстве случаев, 3-5% по отношению к расходу топлива, затрачиваемого на производство тепловой энергии. Благодаря этому дополнительная функция котельной — производить электроэнергию — не создаст дополнительной экологической нагрузки.

Проработан отчасти и вопрос, связанный с оборудованием. По инициативе специалистов институтов "Белэнергосетьпроект" и БелНИПИэнергопром в рамках конверсии на одном из заводов России освоено производство небольших противодавленческих турбоагрегатов. Диапазон их мощностей достаточно широк: от 500 до 3500 кВт.

Для определения общего потенциала паротурбинных мини-ТЭЦ необходимы массовые обследования паровых котельных с расходом пара 10 т/ч и более. Предварительные исследования позволили определить достаточно широкий спектр областей эффективного применения противодавленческих турбоагрегатов. В первую очередь это — торфобрикетные заводы концерна "Белтопгаз", на площадях которого уже появилось несколько турбоагрегатов мощностью 600 кВт. Их суммарная мощность может достичь 25 МВт. На втором месте по степени проработки — коммунальные котельные, основой тепловой нагрузки которых является горячая вода, используемая, как известно, круглогодично. Можно ожидать, что всего в республике на коммунальных котельных могут быть размещены турбоагрегаты общей мощностью не менее 30 МВт. Благоприятные возможности для превращения в мини-ТЭЦ имеют и районные котельные Минтопэнерго в городах Молодечно, Гродно, Бресте и некоторых других. По мере преодоления спада производства хорошие перспективы для установки турбоагрегатов и превращения котельных в мини-ТЭЦ появятся в легкой промышленности, в производстве стройматериалов, целлюлозно-бумажном производстве и некоторых других отраслях.

Итак, при наличии инвестиций в ближайшие 10 лет в Беларуси могут быть сооружены мини-ТЭЦ суммарной мощностью не менее 250 МВт.

Дизельные мини-ТЭЦ на жидком и газообразном топливе. Применение паротурбинных установок возможно лишь при относительно больших паровых нагрузках (10 т/ч и более). Создание противодавленческих турбин на 200-300 кВт вряд ли целесообразно, хотя и не исключено, если будут найдены простые конструктивные решения. Но даже в случае их появления потенциал выработки электроэнергии на тепловом носителе не будет востребован полностью.

Своеобразной компенсацией этому служит применение стационарных дизельных установок с глубокой утилизацией тепла уходящих газов и охлаждающей воды.

Сегодня несколько заводов в странах СНГ и ряд зарубежных фирм способны выпускать дизельные установки, работающие на природном газе с небольшими добавками дизельного топлива, составляющие основу дизельной мини-ТЭЦ. Для комплектования последней можно рекомендовать три типоразмера дизелей: мощностью 200, 315 и 500 кВт. Коэффициент полезного использования тепла сгораемого топлива дизельной электростанции может достигать 90-95%, что даже выше, чем у паротурбинных мини-ТЭЦ, а их суммарная мощность способна достичь 350 МВт.

В последнее время ориентация на развитие МНЭ с максимальным использованием ее потенциала стала характерной для экономически развитых стран мира. Это объясняется, в первую очередь, ее способностью улучшить экологическую обстановку. В Восточной Германии, например, с помощью малых энергоисточников постепенно вытесняются крупные угольные электростанции. Для нашей республики на первый план при этом выходят энергосбережение и быстрая окупаемость инвестиций. Кроме того, появится возможность хотя бы частично заместить постоянно выбывающие из-за износа и морального старения мощности на крупных электростанциях. Не последнюю роль играют и экологические преимущества. Суммарная мощность установок малой энергетики в ближайшие 10 лет может составить не менее 700 МВт, что равняется примерно 10% установленной мощности республики в настоящее время.

Но для этого необходимо самое пристальное внимание к малой энергетике со стороны правительства республики. Печальный опыт финансирования из республиканского инвестфонда Минтопэнерго РБ сооружения малой ГЭС на Вилейском водохранилище (первая очередь — 1000 кВт) и нескольких паротурбинных мини-ТЭЦ с противодавленческими турбинами мощностью по 600 кВт каждая на торфобрикетных заводах концерна "Белтопгаз" — красноречивое тому свидетельство. Хотя эффективность этих объектов ни у кого не вызывает сомнений и суммарная стоимость их сооружения не превышает 1 млн.долларов, за два года удалось их профинансировать из инвестфонда менее чем на 20%. А без средств даже самые многообещающие проекты — пустые фантомы.

Всеволод ПЕКЕЛИС,
кандидат технических наук,
Виталий ГАНЖА,
доктор технических наук

Бюро контактов "НЭГ"

Деловые предложения западных фирм белорусским предприятиям и организациям

Немецкая фирма **"Liesen GmbH & Co.KG"** производит строительные материалы на битумной основе и заинтересована в установлении контактов с белорусскими предприятиями по производству битума и асфальта, с дорожно-строительными организациями (имеются каталоги фирмы на немецком языке).

* * *

Немецкая фирма **"Adels-Contact"** производит соединительные зажимы, предназначенные для применения в электротехнике и электронике. Фирма ищет партнеров для налаживания совместного сборочного производства и сбыта своей продукции.

* * *

Немецкая фирма **"Barkawi & Partner"** ищет белорусские предприятия для размещения заказов на изготовление пластмассовых деталей.

* * *

Немецкая фирма **"Stefan Laxhuber KG"** производит сельскохозяйственное оборудование (сушильные установки различного назначения). Фирма ищет партнера по сбыту продукции на территории Республики Беларусь (имеются каталоги фирмы на немецком языке).

Справки по телефону в Минске 70-38-93

* * *

Немецкая фирма заинтересована в импорте из Беларуси подарочных изделий: посуды из дутого стекла, керамики, подсвечников и украшений для стола из металла.

* * *

Венгерская фирма предлагает подсолнечное масло, расфасованное для розничной продажи, а также навалом.

* * *

Молдавское частное предприятие предлагает семена подсолнечника, томатную пасту 30%, сухое молоко.

* * *

Польская фирма предлагает линии по розливу газированных напитков в ПЭТ-бутылки производительностью 5000 бутылок в час. Фирма планирует также поставки сырья и продажу лицензии на производство напитков под фирменной торговой маркой.

* * *

Немецкая фирма, занимающаяся торговлей текстилем для дома (постельное белье, полотенца, скатерти, салфетки, покрывала и т.п.) и ковровыми изделиями, интересуется сотрудничеством с белорусскими производителями указанных товаров.

* * *

Немецкая фирма предлагает медикаменты, разрешенные к использованию на территории бывшего СССР, а также может поставить в небольших объемах по сниженным ценам медикаменты, срок реализации которых подходит к концу.

* * *

Испанская фирма, торгующая декоративным литьем из серого чугуна (цветочные вазы, фонтаны, колонны, фонарные столбы) и кованого чугуна (решетки, ворота и др.) интересуется производителями указанной продукции, заинтересованными в экспорте.

* * *

Французская фирма закупит клюкву, чернику, бруснику свежезамороженную или в собственном соку, упакованную для промышленного использования.

Справки по телефону в Минске 26-94-22

Информ Банк НЭГ

Документы, комментарии, реклама

№ 2 Январь' 96

В ВЫПУСКЕ:

О повышении размера минимальной заработной платы и усилении стимулирования труда

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 707 от 30 декабря 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить с 1 января 1996г. минимальную заработную плату в размере 100.000 рублей в месяц в качестве норматива, обязательного для выполнения всеми нанимателями.

2. Установить с 1 января 1996г. тарифную ставку первого разряда в размере 110.000 рублей в месяц.

Действие данного пункта не распространяется на субъекты хозяйствования государственной формы собственности, где тарифная ставка первого разряда выше этого уровня.

3. Министерству труда:

ввести в действие с 1 января 1996г. 28-разрядную Единую тарифную сетку работников Республики Беларусь с последующими межразрядными соотношениями коэффициентов:

с 1-го по 3-й разряды — 1,36;

с 3-го по 7-й разряды — 1,16;

с 7-го по 10-й разряды — 1,10;

с 10-го по 13-й разряды — 1,07;

с 13-го по 18-й разряды — 1,06;

с 18-го по 22-й разряды — 1,05;

с 22-го по 28-й разряды — 1,04;

провести уточнение распределения работников по тарифным разрядам в зависимости от квалификации, сложности и ответственности выполняемых ими работ.

4. Установить с 1 января 1996г. доплаты к тарифным ставкам и служебным окладам, рассчитанным в соответствии с Единой тарифной сеткой работников Республики Беларусь, для работников предприятий, учреждений и организаций, финансируемых из бюджета, в следующих размерах:

с 1-го по 4-й разряды — 70.000 рублей;

с 4-го по 5-й разряды — 55.000 рублей;

с 5-го по 6-й разряды — 40.000 рублей;

с 6-го по 7-й разряды — 25.000 рублей;

с 7-го по 8-й разряды — 20.000 рублей.

5. Министерствам, другим центральным органам управления, местным исполнительным и распорядительным органам, руководителям предприятий, учреждений и организаций, финансируемых и дотируемых из бюджета, обеспечить перерасчет заработной платы и окладов работников в соответствии с установленной данным постановлением ставкой первого разряда и коэффициентами Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь.

6. Увеличить с 1 января 1996г. с 20 до 50 процентов минимальной пенсии по возрасту размер постоянной доплаты к трудовым пенсиям, исчисленным в минимальном размере, установленный пунктом 3 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 марта 1995г. N 184 (Сбор указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 10, ст.237).

7. Министерству социальной защиты, Министерству обороны, Министерству внутренних дел, Комитету государственной безопасности с 1 января 1996 г. провести перерасчет пенсий исходя из нового размера минимальной заработной платы.

Установить, что для расчета пенсий оклады за воинские (специальные) звания и должностные оклады военнослужащих, лиц рядового и начальствующего состава органов внутренних дел учитываются с применением коэффициента 0,8.

Министерству социальной защиты совместно с Министерством финансов пересмотреть размеры помощи, а руководителям высших, средних специальных и профессионально-технических учебных учреждений — размеры государственных стипендий студентам и учащимся.

8. Увеличить с 1 января 1996г. в 1,7 раза назначенные до указанной даты пособия по безработице и стипендии гражданам, проходящим профессиональную подготовку (повышающим квалификацию) по направлению Государственной службы занятости.

9. Признать утратившими силу:

пункты 1—4, 7, 8 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 февраля 1995г. N 106 "О мерах по социальной поддержке населения" (Сбор указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 6, ст.145);

постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 июля 1995г. N 405;

постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 июля 1995г. N 406.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О внесении изменений в Указ Президента Республики Беларусь от 1 сентября 1995 г. N 350 "О некоторых вопросах регулирования трудовой деятельности и пенсионного обеспечения граждан"

УКАЗ Президента Республики Беларусь
N 521 от 29 декабря 1995 г.

1. Внести в пункт 1 Указа Президента Республики Беларусь от 1 сентября 1995 г. N 350 "О некоторых вопросах регулирования трудовой деятельности и пенсионного обеспечения граждан" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 25, ст.611; N 30, ст.731) следующие изменения:

в части первой слова: "Нанимателям до 1 января 1996 г. заключить контракты с ранее принятыми" и "трудовые пенсии (кроме пенсий по инвалидности и по случаю потери кормильца)" заменить соответственно словами: "Предоставить нанимателям право заключать контракты с" и "пенсии (кроме трудовых пенсий по инвалидности, по случаю потери кормильца и социальных пенсий)";

часть вторую исключить;

части третью и четвертую считать соответственно частями второй и третьей.

2. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

Разъяснение о размере удержания с нанимателей средств для обеспечения своевременной выплаты заработной платы

Утверждено постановлением Минтруда и Минстата Республики Беларусь N 2/1 от 3 января 1996 г.

В связи с поступающими запросами о применении указания Национального банка Республики Беларусь "Об обеспечении своевременной выплаты заработной платы", в части удержания средств в размере прожиточного минимума Министерство труда и Министерство статистики и анализа **РАЗЪЯСНЯЮТ.**

В настоящее время согласно постановлению Госкомтруда от 4.03.1994 г. N 31 "О прожиточном минимуме для малоимущих слоев населения" бюджет прожиточного минимума используется в качестве основы для определения и корректировки норматива отнесения граждан к малоимущим группам населения. Постановлением Госкомтруда от 28.01.1994 г. N 16 утвержден базовый норматив отнесения граждан к малоимущим группам населения в размере 60% среднедушевого среднемесячного минимального потребительского бюджета (МПБ) семьи из четырех человек за предшествующий квартал. За третий квартал 1995 г. он составил 471034 рубля и применяется с ноября 1995 по январь 1996 года включительно.

Учитывая вышеизложенное, Министерство труда и Министерство статистики и анализа предлагают использовать в качестве прожиточного минимума для удержания с нанимателей, имеющих задолженность по выплате заработной платы, сумму в размере 60% среднемесячного среднедушевого МПБ семьи из четырех человек за предшествующий квартал.

Указанный норматив будет ежеквартально не позднее 10 числа второго месяца, следующего за отчетным кварталом, публиковаться в республиканской печати.

О ценах на водку

ПИСЬМО
Министерства экономики Республики Беларусь N 81-5/6-934 от 29.12.1995г.

Во исполнение поручения Кабинета Министров Республики Беларусь от 19 декабря 1995 года N 06/204 об усилении контроля за производством, продвижением и реализацией алкогольной продукции и введении в республике нижнего предела розничных цен на водку Министерство экономики устанавливает для всех субъектов хозяйствования независимо от подчиненности и форм собственности следующий порядок реализации водки в розничной торговле.

Водка белая, произведенная предприятиями, расположенными на территории Республики Беларусь, в том числе из давальческого сырья, реализуется в розничной торговле по государственным фиксированным розничным ценам, предусмотренным прейскурантом N 008-03, введенным в действие с 12 сентября 1995 года, утвержденным Комитетом цен Минэкономики (от 6.09.95г. постановление N 70ц) и Минсельхозпродом по согласованию с Минторгом. При расчетах поставщиков с предприятиями розничной торговли применяются фиксированные розничные цены за вычетом торговых скидок, установленных данным прейскурантом.

Импортная водка реализуется в розничной торговле по свободным розничным ценам, сформированным в соответствии с действующим положением, конъюнктурой рынка и установленными налогами. При этом на водку белую, ввезенную из стран ближнего зарубежья, минимальным пределом розничных цен являются утвержденные фиксированные розничные цены на водку белорусского производства соответствующих наименований. На импортную водку, не имеющую прямых аналогов с белорусскими изделиями, устанавливается минимальная розничная цена в размере 26000 рублей за бутылку 0,5 литра со стоимостью посуды с пересчетом цены пропорционально изменению вместимости посуды.

Невыполнение установленного порядка формирования розничных цен на водку является нарушением дисциплины цен с применением санкций, предусмотренных действующими нормативными актами.

Министр экономики Республики Беларусь Г.П.БАДЕЙ

Аб зацвярджэнні палажэнняў, рэгулюючых навуковую і навукова-тэхнічную дзейнасць

ПАСТАНОВА
Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь
N 620 ад 9 лістапада 1995 г.

У мэтах забеспячэння выканання Закона Рэспублікі Беларусь ад 19 студзеня 1993 г. "Аб асновах дзяржаўнай навукова-тэхнічнай палітыкі" Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь ПАСТАНАЎЛЯЕ:

Зацвердзіць прыкладзеныя:

Палажэнне аб парадку фінансавання навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці за кошт сродкаў рэспубліканскага бюджэту;

Палажэнне аб парадку фарміравання і рэалізацыі дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм;

Палажэнне аб парадку арганізацыі і правядзення дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы праектаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ.

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь **М.ЧЫГІР**

ПАЛАЖЭННЕ аб парадку фінансавання навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці за кошт сродкаў рэспубліканскага бюджэту

Агульныя палажэнні

1. Дадзенае Палажэнне вызначае агульны парадак фінансавання з рэспубліканскага бюджэту навукова-даследчых, вопытна-канструктарскіх і іншых работ, звязаных з навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасцю, а таксама выдзялення грашовых сродкаў выканаўцам.

2. Сродкі, прадугледжаныя ў рэспубліканскім бюджэце на фінансаванне развіцця навукі і тэхнікі, выкарыстоўваюцца для:

правядзення фундаментальных і пошукавых даследаванняў у галіне прыродазнаўчых, тэхнічных і гуманітарных навук;

выканання дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм і асобных навукова-тэхнічных праектаў;

развіцця навукова-тэхнічнага супрацоўніцтва на аснове міжнародных дагавораў;

падрыхтоўкі і павышэння кваліфікацыі навуковых, навукова-педагагічных і інжынерна-тэхнічных кадраў навуковых устаноў;

аказання разавай дапамогі асобным вучоным, навуковым калектывам, навукова-даследчым і вышэйшым навучальным установам у мэтах развіцця іх матэрыяльна-тэхнічнай базы, распрацоўкі прынцыпова новых тэхналогій і абсталявання;

аплаты працэнтаў па банкаўскіх крэдытах і пры неабходнасці пагашэння пазыковай запазычанасці навуковых устаноў.

Затраты на фінансаванне навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці з улікам затрат на аказанне разавай дапамогі навуковым калектывам і аплату працэнтаў па банкаўскіх крэдытах, а таксама на ўтрыманне навуковых архіваў прадугледжваюцца ў асобнай зводнай табліцы Прагнозу сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь на чарговы год па прадстаўленню Міністэрства эканомікі. У гэту табліцу не ўключаюцца сродкі на капітальныя ўкладанні, звязаныя з навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасцю.

3. Пры фарміраванні праектаў рэспубліканскага бюджэту і Прагнозу сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь на чарговы год міністэрствы і іншыя цэнтральныя органы кіравання, Акадэмія навук Беларусі, фонды спецыяльнага прызначэння, аб'яднанні, прадпрыемствы, арганізацыі і ўстановы, што ў адпаведнасці з дзеючым заканадаўствам выступаюць у якасці дзяржаўных заказчыкаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ, накіроўваюць у Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі прапановы па фінансаванню вызначаных у пункце 2 дадзенага Палажэння напрамкаў навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці. Парадак і форму прадстаўлення прапаноў устанаўлівае Міністэрства адукацыі і навукі.

Расходы на ўтрыманне навуковых архіваў вызначаюцца Міністэрствам фінансаў на падставе прапаноў Камітэта па архівах і справаводству Рэспублікі Беларусь.

4. Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі сумесна з зацікаўленымі падрыхтоўвае зводную заяўку на сродкі, патрэбныя для фінансавання навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці, з указаннем агульнага аб'ёму фінансавання і пэўных аб'ёмаў па кожнаму напрамку дзейнасці і прадстаўляе яе ва ўстаноўленым парадку ў Міністэрства фінансаў і Міністэрства эканомікі для фарміравання праектаў рэспубліканскага бюджэту і Прагнозу сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь на чарговы год.

Зводная заяўка папярэдне разглядаецца Камісіяй па пытаннях дзяржаўнай навукова-тэхнічнай палітыкі пры Кабінеце Міністраў Рэспублікі Беларусь.

5. Пасля зацвярджэння рэспубліканскага бюджэту і Прагнозу сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь на чарговы год Міністэрства фінансаў пералічвае ва ўстаноўленым парадку сродкі бюджэту на бягучыя рахункі дзяржаўных заказчыкаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ у адпаведнасці з Прагнозам сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь для накіравання гэтых асігнаванняў выканаўцам.

Фінансаванне навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ праз фонды спецыяльнага прызначэння ажыццяўляецца ў адпаведнасці з палажэннямі (статутамі) аб гэтых фондах.

Сродкі рэспубліканскага бюджэту выдзяляюцца на фінансаванне тых навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ, якія прайшлі абавязковую экспертызу ва ўстаноўленым заканадаўствам парадку.

Выдзяленне дадатковых сродкаў на фінансаванне навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці ажыццяўляецца на падставе рашэнняў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь па сумеснаму прадстаўленню Міністэрства адукацыі і навукі, Міністэрства фінансаў і Акадэміі навук Беларусі.

6. Індэксацыя сродкаў рэспубліканскага бюджэту, выдзеленых на выкананне навукова-даследчых, вопытна-канструктарскіх і іншых работ, звязаных з навукова-тэхнічнай дзейнасцю, праводзіцца на падставе адпаведнага рашэння Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь у парадку, вызначаным Міністэрствам фінансаў.

7. Дзяржаўныя заказчыкі, якім выдзелены сродкі з рэспубліканскага бюджэту на ажыццяўленне навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці, абавязаны расходаваць гэтыя сродкі строга па мэтаваму прызначэнню і па патрабаванню Міністэрства фінансаў і Камітэта па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі прадстаўляць неабходную інфармацыю аб іх выкарыстанні, а таксама справаздачы аб выкананых работах.

8. Міністэрства фінансаў, Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі, адпаведныя кантрольныя органы ажыццяўляюць кантроль за мэтавым расходаваннем бюджэтных сродкаў, выдзеленых на навуковыя і навукова-тэхнічныя работы, і пры выяўленні парушэнняў прымаюць ва ўстаноўленым парадку меры па вяртанню ў бюджэт незаконна выкарыстаных сродкаў, а ў выпадку неабходнасці ўносяць у Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь прапановы аб спыненні фінансавання адпаведных работ. Асобы, якія дапусцілі названыя парушэнні, прыцягваюцца да адказнасці ў адпаведнасці з дзеючым заканадаўствам.

9. Навукова-даследчыя і вопытна-канструктарскія работы, якія фінансуюцца за кошт сродкаў рэспубліканскага бюджэту, у тым ліку тыя, што выконваюцца па дагаворах на стварэнне (перадачу) навукова-тэхнічнай прадукцыі, лічацца бюджэтнымі. У раздзеле "Іншыя ўмовы" гэтых дагавораў указваецца, што работа ажыццяўляецца за кошт сродкаў рэспубліканскага бюджэту са спасылкай на адпаведнае рашэнне органа, які зацвердзіў дзяржаўную навукова-тэхнічную праграму або асобны навукова-тэхнічны праект.

Фінансаванне фундаментальных і пошукавых даследаванняў

10. Прапановы міністэрстваў і іншых цэнтральных органаў кіравання, Акадэміі навук Беларусі, Фонду фундаментальных даследаванняў аб фінансаванні расходаў па правядзенню фундаментальных і пошукавых даследаванняў на плануемы год разам з неабходнымі абгрунтаваннямі накіроўваюцца ў Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі ў адпаведнасці з вызначанымі прыярытэтнымі напрамкамі гэтых даследаванняў.

Прапановы павінны змяшчаць:

праект плана (праграмы) правядзення навукова-даследчых работ у адпаведнай галіне навукі;

праекты планаў правядзення навуковых і навукова-арганізацыйных мерапрыемстваў (семінараў, канферэнцый і іншых);

праекты планаў падрыхтоўкі да выдання навуковай і навукова-метадычнай літаратуры;

праект каштарыса расходаў на правядзенне навуковых даследаванняў.

Акрамя таго, Акадэмія навук Беларусі, міністэрствы і іншыя цэнтральныя органы кіравання, якія маюць галіновыя акадэміі навук і навуковыя бібліятэкі, што знаходзяцца на самастойным балансе, прадстаўляюць праекты каштарысаў расходаў на ўтрыманне прэзідыумаў гэтых акадэмій і названых бібліятэк.

11. Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі:

разглядае ўнесеныя прапановы і ўключае іх у зводную заяўку на сродкі, патрэбныя для фінансавання навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці;

сумесна з Міністэрствам фінансаў, Міністэрствам эканомікі і Акадэміяй навук Беларусі падрыхтоўвае прапановы па ўстанаўленню нарматыву аб'ёму фінансавання фундаментальных і пошукавых даследаванняў на чарговы год у працэнтах ад агульнага аб'ёму бюджэтных асігнаванняў на навукова-даследчыя і вопытна-канструктарскія работы.

12. Асігнаванні з рэспубліканскага бюджэту на правядзенне фундаментальных і пошукавых даследаванняў прадугледжваюцца ў Прагнозе сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь (раздзел "Ліміты") паасобку для Акадэміі навук Беларусі, Фонду фундаментальных даследаванняў, міністэрстваў і іншых цэнтральных органаў кіравання.

13. Рашэнні аб фінансаванні канкрэтных фундаментальных і пошукавых даследаванняў прымаюцца Акадэміяй навук Беларусі, міністэрствамі і іншымі цэнтральнымі органамі кіравання ў адпаведнасці з зацверджанымі імі планамі (праграмамі) навукова-даследчых работ у межах выдзеленых ім сродкаў на правядзенне такіх даследаванняў. Пералік навукова-даследчых работ з указаннем аб'ёму сродкаў на іх фінансаванне прадстаўляецца ў Акадэмію навук Беларусі і Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі.

Экспертыза канкрэтных фундаментальных і пошукавых даследаванняў праводзіцца Акадэміяй навук Беларусі, міністэрствамі і іншымі цэнтральнымі органамі кіравання, Фондам фундаментальных даследаванняў самастойна ў вызначаным імі парадку.

Фінансаванне дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм і асобных навукова-тэхнічных праектаў

14. Прапановы аб аб'ёмах сродкаў для фінансавання зацверджаных дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм і асобных навукова-тэхнічных праектаў на чарговы год падаюцца (з улікам змянення ўмоў аплаты працы, цэн і тарыфаў на работы, тавары і паслугі на падставе прагнозных паказчыкаў Міністэрства эканомікі) дзяржаўнымі заказчыкамі гэтых праграм і праектаў у Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі.

У аб'ёмах фінансавання дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм могуць прадугледжвацца сродкі на правядзенне пошукавых даследаванняў, звязаных з выкананнем гэтай праграмы (да 10 працэнтаў вызначанага аб'ёму фінансавання), і на навукова-арганізацыйнае суправаджэнне праграмы (да 2 працэнтаў).

Прапановы павінны змяшчаць:

пералік зацверджаных заданняў і этапаў праграм, асобных навукова-тэхнічных праектаў на плануемы год з указаннем аб'ёмаў і крыніц іх фінансавання;

праекты каштарысаў расходаў на выкананне кожнага задання (этапу) праграм і асобных навукова-тэхнічных праектаў на плануемы год, а таксама на выкананне праграмы, асобнага праекта ў цэлым;

праекты планаў правядзення навуковых і навукова-арганізацыйных мерапрыемстваў (семінараў, канферэнцый і іншых) і выдання навукова-метадычнай літаратуры па выніках рэалізацыі навукова-тэхнічных праграм і праектаў.

15. Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі разглядае названыя ў пункце 14 дадзенага Палажэння прапановы і ўключае іх у зводную заяўку на сродкі, патрэбныя для фінансавання навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці, з улікам затрат на правядзенне дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм і асобных навукова-тэхнічных праектаў.

16. Асігнаванні з рэспубліканскага бюджэту на фінансаванне дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм і асобных навукова-тэхнічных праектаў прадугледжваюцца ў прагнозе сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь (раздзел "Пастаўка прадукцыі (работ, паслуг) для дзяржаўных патрэб") паасобку для кожнага дзяржаўнага заказчыка, кожнай навукова-тэхнічнай праграмы, канкрэтных яе заданняў і кожнага навукова-тэхнічнага праекта.

17. Дзяржаўныя заказчыкі дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм і асобных навукова-тэхнічных праектаў ажыццяўляюць фінансаванне галоўных арганізацый — выканаўцаў работ па праграмах і праектах у адпаведнасці з палажэннем аб парадку фарміравання і рэалізацыі дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм і асобных навукова-тэхнічных праектаў, што зацвярджаюцца Кабінетам Міністраў Рэспублікі Беларусь.

18. Фінансаванне навукова-тэхнічных праграм і асобных навукова-тэхнічных праектаў, якія з'яўляюцца састаўной часткай зацвярджаемых Вярхоўным Саветам Рэспублікі Беларусь дзяржаўных праграм па вырашэнню важнейшых праблем, звязаных з развіццём матэрыяльнай і духоўнай культуры народа рэспублікі, ажыццяўляецца ў межах асігнаванняў, прадугледжаных на рэалізацыю гэтых дзяржаўных праграм, а таксама часткова за кошт сродкаў рэспубліканскага бюджэту, прызначаных на фінансаванне навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці ў адпаведнасці з дадзеным Палажэннем.

Раздзелы гэтых праграм па выкананню навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ ва ўстаноўленым парадку разглядаюцца і зацвярджаюцца як дзяржаўныя навукова-тэхнічныя праграмы або асобныя навукова-тэхнічныя праекты.

Фінансаванне навукова-даследчых работ галіновага прызначэння некаторых міністэрстваў і іншых цэнтральных органаў кіравання

19. Міністэрствам і іншым цэнтральным органам кіравання могуць выдзяляцца сродкі на навукова-даследчыя і вопытна-канструктарскія работы, накіраваныя на забеспячэнне дзейнасці гэтых міністэрстваў і іншых цэнтральных органаў кіравання, што выконваюцца падведамнымі ім навуковымі ўстановамі.

Пералік міністэрстваў і іншых цэнтральных органаў кіравання, якім могуць быць выдзелены сродкі на названыя мэты, вызначаецца Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі па ўзгадненню з Міністэрствам фінансаў і Міністэрствам эканомікі.

Прапановы аб фінансаванні расходаў на правядзенне навукова-даследчых і вопытна-

канструктарскіх работ галіновага прызначэння разам з зацверджанымі планамі гэтых работ, неабходнымі абгрунтаваннямі і экспертнымі заключэннямі накіроўваюцца ў Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі для ўключэння названых работ у зводную заяўку на сродкі, патрэбныя для фінансавання навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці.

20. Асігнаванні з рэспубліканскага бюджэту на фінансаванне навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ галіновага прызначэння прадугледжваюцца ў Прагнозе сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь (раздзел "Ліміты") паасобку для кожнага міністэрства і іншага цэнтральнага органа кіравання.

21. Рашэнні аб фінансаванні канкрэтных праектаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ прымаюцца міністэрствамі і іншымі цэнтральнымі органамі кіравання самастойна ў межах сродкаў, прадугледжаных ім на гэтыя мэты ў Прагнозе сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь на чарговы год.

Парадак правядзення экспертызы навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ галіновага прызначэння і іх фінансавання зацвярджаецца міністэрствамі і іншымі цэнтральнымі органамі кіравання па ўзгадненню з Міністэрствам адукацыі і навукі, Міністэрствам фінансаў і Міністэрствам эканомікі.

Фінансаванне расходаў, звязаных з міжнародным навукова-тэхнічным супрацоўніцтвам

22. Фінансаванне расходаў, звязаных з міжнародным навукова-тэхнічным супрацоўніцтвам, ажыццяўляецца ў адпаведнасці з абавязацельствамі, прынятымі Рэспублікай Беларусь па міжнародных дагаворах і іншых рашэннях аб навукова-тэхнічным супрацоўніцтве, а таксама ў адпаведнасці з планамі правядзення мерапрыемстваў па гэтаму супрацоўніцтву.

23. Прапановы аб фінансаванні расходаў, звязаных з міжнародным навукова-тэхнічным супрацоўніцтвам, накіроўваюцца ў Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі міністэрствамі і іншымі цэнтральнымі органамі кіравання, Акадэміяй навук Беларусі, аб'яднаннямі, прадпрыемствамі, арганізацыямі і ўстановамі, якія ва ўстаноўленым парадку прызначаны адказнымі за выкананне абавязацельстваў Рэспублікі Беларусь па міжнародных дагаворах.

Прапановы павінны змяшчаць:

спасылку на дагавор, па якому Рэспублікай Беларусь прыняты абавязацельствы па ўдзелу ў мерапрыемстве або ў фінансаванні дзейнасці міжнароднага органа (арганізацыі) ці ў рэалізацыі міжнародных навукова-тэхнічных праграм і праектаў (такія праграмы і праекты прыкладаюцца);

рашэнне міжнароднага органа (арганізацыі) аб правядзенні мерапрыемства з указаннем сумы ўзносу Рэспублікі Беларусь;

абгрунтаванне і каштарыс расходаў на правядзенне мерапрыемства або рэалізацыю міжнародных навукова-тэхнічных праграм і праектаў.

Зводны пералік (план) мерапрыемстваў па забеспячэнню міжнароднага навукова-тэхнічнага супрацоўніцтва фарміруе Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі ў адпаведнасці з названымі прапановамі.

24. Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі разглядае ўказаныя ў пункце 23 дадзенага Палажэння прапановы і ўключае іх у зводную заяўку на патрабуемыя сродкі для фінансавання навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці.

25. Асігнаванні з рэспубліканскага бюджэту на фінансаванне расходаў, звязаных з міжнародным навукова-тэхнічным супрацоўніцтвам на аснове міжнародных дагавораў, прадугледжваюцца ў Прагнозе сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь (раздзел "Ліміты") агульнай сумай для кожнага міністэрства і іншага цэнтральнага органа кіравання, Акадэміі навук Беларусі, аб'яднання, прадпрыемства, арганізацыі і ўстановы, прызначаных адказнымі за рэалізацыю міжнародных абавязацельстваў Рэспублікі Беларусь.

Фінансаванне мерапрыемстваў па падрыхтоўцы, павышэнню кваліфікацыі і атэстацыі навуковых кадраў

26. Прапановы па фінансаванню мерапрыемстваў, звязаных з падрыхтоўкай і павышэннем кваліфікацыі навуковых, навукова-педагагічных і інжынерна-тэхнічных кадраў навуковых устаноў, утрыманнем дактарантуры і аспірантуры ў такіх установах, падрыхтоўваюцца міністэрствамі і іншымі цэнтральнымі органамі кіравання, Акадэміяй навук Беларусі і разам з адпаведнымі абгрунтаваннямі, планамі правядзення гэтых мерапрыемстваў і каштарысамі расходаў на іх накіроўваюцца ў Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі, які разглядае іх і ўключае ў зводную заяўку на сродкі, патрэбныя для фінансавання навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці.

27. Асігнаванні з рэспубліканскага бюджэту на гэтыя мэты прадугледжваюцца ў Прагнозе сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь (раздзел "Ліміты") агульнай сумай для кожнага міністэрства і іншага цэнтральнага органа кіравання і Акадэміі навук Беларусі.

Міністэрствы і іншыя цэнтральныя органы кіравання, Акадэмія навук Беларусі ажыццяўляюць фінансаванне мерапрыемстваў, звязаных з падрыхтоўкай і павышэннем кваліфікацыі навуковых, навукова-педагагічных і інжынерна-тэхнічных кадраў навуковых устаноў, у межах прадугледжаных на гэтыя мэты сродкаў і ў адпаведнасці з зацверджанымі імі планамі і каштарысамі расходаў.

28. Прапановы па фінансаванню мерапрыемстваў, звязаных з атэстацыяй кадраў вышэйшай навуковай кваліфікацыі, падрыхтоўваюцца Вышэйшай атэстацыйнай камісіяй пры Кабінеце Міністраў Рэспублікі Беларусь на падставе прапаноў арганізацый і ўстаноў, у якіх дзейнічаюць саветы па абароне дысертацый, і з улікам расходаў на правядзенне экспертызы дысертацый у названай камісіі.

Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі ўключае ўказаныя прапановы ў зводную заяўку на сродкі, падтрэбныя для фінансавання навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасці.

29. Асігнаванні з рэспубліканскага бюджэту на фінансаванне мерапрыемстваў, звязаных з атэстацыяй кадраў вышэйшай навуковай кваліфікацыі, прадугледжваюцца ў Прагнозе сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь (раздзел "Ліміты") агульнай сумай для Вышэйшай атэстацыйнай камісіі пры Кабінеце Міністраў Рэспублікі Беларусь.

Бюджэтныя сродкі (з улікам асваення сродкаў у мінулым перыядзе) пераводзяцца Міністэрствам фінансаў на бягучы рахунак Вышэйшай атэстацыйнай камісіі пры Кабінеце Міністраў Рэспублікі Беларусь, якая пералічвае неабходныя асігнаванні арганізацыям і ўстановам, у якіх створаны саветы па абароне дысертацый.

Фінансаванне іншых напрамкаў, звязаных з навуковай і навукова-тэхнічнай дзейнасцю

30. Рашэнні аб выдзяленні сродкаў на разавую дапамогу асобным вучоным і навуковым калектывам, навукова-даследчым і вышэйшым навучальным установам у мэтах развіцця іх матэрыяльна-тэхнічнай базы і распрацоўкі прынцыпова новых тэхналогій і абсталявання, а таксама на аплату працэнтаў па банкаўскіх крэдытах і пры неабходнасці пагашэння пазыковай запазычанасці навуковых устаноў прымае Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь па прадстаўленню Міністэрства адукацыі і навукі і Міністэрства фінансаў.

ПАЛАЖЭННЕ аб парадку фарміравання і рэалізацыі дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм

Агульныя палажэнні

1. Дадзенае Палажэнне вызначае мэты распрацоўкі дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм (далей — праграм), парадак іх фарміравання і ўнясення ў іх дапаўненняў і змяненняў, а таксама парадак кантролю за ходам выканання праграм і прыёмкі завершаных работ.

2. Праграмы з'яўляюцца асноўнай формай рэалізацыі найбольш важных тэхнічных, эканамічных, сацыяльных і іншых праблем па прыярытэтных напрамках навукова-тэхнічнай дзейнасці, канцэнтрацыі рэсурсаў навукова-тэхнічнага і вытворчага комплексаў на ўказаных напрамках і паскарэння на гэтай аснове развіцця навукаёмістых галін гаспадаркі рэспублікі і сацыяльнай сферы.

3. Праграма — гэта комплекс узаемазвязаных рэсурсамі, выканаўцамі і тэрмінамі выканання навукова-даследчых, вопытна-канструктарскіх, праектных і тэхналагічных работ, мерапрыемстваў па падрыхтоўцы вытворчасці, распрацовак арганізацыйна-эканамічнага характару, накіраваных на вырашэнне адзінай сацыяльна-эканамічнай і навукова-тэхнічнай праблемы.

Праграма распрацоўваецца на перыяд, неабходны для поўнага дасягнення пастаўленых у ёй мэт, але не больш чым на 5 гадоў.

Канчатковымі мэтамі праграмы з'яўляюцца стварэнне і асваенне ў вытворчасці новай тэхнікі, тэхналогій і матэрыялаў, што садзейнічаюць выхаду айчыннай вытворчасці на сусветны ўзровень, вырашэнню першарадных задач развіцця аховы здароўя, нацыянальнай культуры і іншых галін сацыяльнай і эканамічнай сферы.

Ствараемыя ў адпаведнасці з праграмай тэхніка і тэхналогіі павінны грунтавацца на навейшых навуковых дасягненнях і к пачатку іх асваення ў вытворчасці быць канкурэнтаздольнымі, пашыраць экспартныя магчымасці вытворцаў прадукцыі, забяспечваць скарачэнне імпарту тэхнікі і тэхналогій, комплекснае вырашэнне іншых важнейшых сацыяльна-эканамічных праблем развіцця рэспублікі.

Міністэрствы і іншыя цэнтральныя органы кіравання, аб'яднанні, прадпрыемствы, арганізацыі і ўстановы павінны пацвердзіць сваю зацікаўленасць у распрацоўцы праграмы і прыняць абавязацельствы па яе частковаму фінансаванню.

4. Арганізацыйнае і навукова-метадычнае кіраўніцтва фарміраваннем і рэалізацыяй праграм ажыццяўляецца Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі.

Фарміраванне праграм

5. Асноўнымі этапамі фарміравання праграм з'яўляюцца:

вызначэнне галоўных сацыяльна-эканамічных і навукова-тэхнічных праблем агульнадзяржаўнага і міжгаліновага характару па прыярытэтных напрамках навукова-тэхнічнай дзейнасці, зацверджаных Вярхоўным Саветам Рэспублікі Беларусь, па якіх неабходна распрацоўка праграм;

правядзенне конкурсу канцэпцый праграм, прапаноўваемых для вырашэння галоўных сацыяльна-эканамічных і навукова-тэхнічных праблем, падрыхтоўка праекта пераліку праграм і яго зацвярджэнне;

правядзенне конкурснага адбору праектаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ, прапаноўваемых для ўключэння ў якасці заданняў праграм, іх дзяржаўная навукова-тэхнічная экспертыза;

падрыхтоўка праграм у адпаведнасці з патрабаваннямі, вызначаемымі Міністэрствам адукацыі і навукі, зацвярджэнне праграм.

6. Галоўныя сацыяльна-эканамічныя і навукова-тэхнічныя праблемы агульнадзяржаўнага і міжгаліновага характару, па якіх неабходна распрацоўка праграм, вызначаюцца каардынацыйнымі саветамі па прыярытэтных напрамках навукова-тэхнічнай дзейнасці.

Склад каардынацыйных саветаў і палажэнне аб іх зацвярджаюцца Кабінетам Міністраў Рэспублікі Беларусь.

Каардынацыйныя саветы ўносяць прапановы аб неабходнасці распрацоўкі праграм па асобных праблемах агульнадзяржаўнага і міжгаліновага характару ў Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі, які абагульняе іх.

7. У адпаведнасці з вызначанымі праблемамі агульнадзяржаўнага і міжгаліновага характару Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі праводзіць конкурс канцэпцый праграм, прапаноўваемых для вырашэння гэтых праблем. У якасці конкурсных камісій выступаюць каардынацыйныя саветы па прыярытэтных напрамках навукова-тэхнічнай дзейнасці.

Канцэпцыя праграмы павінна ўтрымліваць:

абгрунтаванне мэт распрацоўкі і структуры праграмы;

аналіз стану і сусветных тэндэнцый развіцця адпаведнага напрамку (праблемы) навукова-тэхнічнай дзейнасці;

ацэнку прынцыповай навізны прапануемых да распрацоўкі тэхнікі, тэхналогій і матэрыялаў;

абгрунтаванне неабходнасці пэўнай прадукцыі і аб'ёмаў яе вытворчасці (прымянення) з улікам экспартных магчымасцей, а таксама ўказанне прадпрыемства, якое будзе выпускаць гэту прадукцыю;

аналіз наяўнасці ў рэспубліцы навуковага зачыну, неабходнай канструктарска-тэхналагічнай і вытворчай базы;

аналіз эканамічнай і сацыяльнай эфектыўнасці рэалізацыі прапануемай праграмы;

прагноз вынікаў, у тым ліку экалагічных, рэалізацыі праграмных мерапрыемстваў;

ацэнку рэсурсаў, патрабуемых для дасягнення мэт праграмы;

прапановы па арганізацыйных формах і крыніцах фінансавага і рэсурснага забеспячэння праграмы, а таксама па вызначэнню галаўной арганізацыі — выканаўцы работ па праграме (пастаўшчыка навукова-тэхнічнай прадукцыі).

Распрацоўка канцэпцыі праграмы ажыццяўляецца за кошт сродкаў заяўнікаў.

У конкурсе могуць удзельнічаць аб'яднанні, прадпрыемствы, арганізацыі і ўстановы незалежна ад форм уласнасці і падпарадкаванасці. Да разгляду конкурснай камісіяй прымаюцца прапановы, падтрыманыя міністэрствамі і іншымі цэнтральнымі органамі кіравання, аб'яднаннямі, прадпрыемствамі, арганізацыямі і ўстановамі, фондамі спецыяльнага прызначэння, якія ў адпаведнасці з дзеючым заканадаўствам могуць выступаць дзяржаўнымі заказчыкамі работ адпаведнай праблематыкі. Дзейнасць дзяржаўнага заказчыка рэгулюецца Палажэннем аб дзяржаўным заказчыку дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм, зацвярджаемым Міністэрствам адукацыі і навукі.

Канцэпцыі праграм, што прайшлі конкурсны адбор, з прыкладзенымі да іх заключэннямі конкурсных камісій і дзяржаўных заказчыкаў праграм уносяцца ў Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі, які па выніках конкурсу падрыхтоўвае праект пераліку праграм, прапануемых для распрацоўкі.

Праект пераліку праграм, узгоднены з Міністэрствам эканомікі, прадстаўляецца Міністэрствам адукацыі і навукі ў Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь на зацвярджэнне. Пры гэтым па кожнай прапануемай праграме ўказваюцца:

асноўная мэта распрацоўкі праграмы;

дзяржаўны заказчык праграмы і галаўная арганізацыя — выканаўца работ па праграме (пастаўшчык навукова-тэхнічнай прадукцыі);

тэрміны распрацоўкі і рэалізацыі праграмы;

прыкладная вартасць работ і крыніцы фінансавання праграмы.

8. Пасля зацвярджэння Кабінетам Міністраў Рэспублікі Беларусь пераліку праграм дзяржаўныя заказчыкі іх сумесна з Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі аб'яўляюць конкурс праектаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ, прапануемых для ўключэння ў праграмы ў якасці заданняў, і праводзяць дзяржаўную навукова-тэхнічную экспертызу гэтых праектаў.

У якасці конкурсных камісій выступаюць навукова-тэхнічныя саветы па праграмах, якія пасля зацвярджэння пераліку праграм ствараюцца дзяржаўнымі заказчыкамі іх па ўзгадненню з Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі. З ліку членаў савета назначаецца навуковы кіраўнік праграмы (старшыня савета). Работа савета і навуковага кіраўніка праграмы арганізуецца ў адпа-

(Заканчэнне на 12-й стар.)

ПАЛАЖЭННЕ аб парадку фарміравання і рэалізацыі дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм

(Заканчэнне. Пачатак на 11-й стар.)

веднасці з палажэннем аб навукова-тэхнічным савеце па праграме, якое зацвярджаецца Міністэрствам адукацыі і навукі.

Дзяржаўны заказчык праграмы па прадстаўленню навукова-тэхнічнага савета па праграме разглядае прайшоўшыя конкурсны адбор праекты навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ, прапанаваныя для ўключэння ў праграму ў якасці заданняў, і разам з неабходнымі абгрунтаваннямі накіроўвае іх у Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі для правядзення ў адпаведнасці з дзеючым заканадаўствам дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы.

Канчатковыя вынікі конкурсу і экспертызы праектаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ падводзяцца Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі сумесна з дзяржаўным заказчыкам праграмы.

9. Па выніках конкурсу праектаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ і іх экспертызы дзяржаўны заказчык праграмы сумесна з Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі фарміруе канчатковы праект праграмы ў адпаведнасці з патрабаваннямі, што ўстанаўліваюцца Міністэрствам адукацыі і навукі. Міністэрства адукацыі і навукі ўносіць яго ў Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь на зацвярджэнне.

Да праекта праграмы прыкладаюцца матэрыялы па выніках конкурснага адбору і экспертызы праектаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ, прапанаваных для ўключэння ў праграму ў якасці яе заданняў.

Арганізацыя выканання праграм

10. Пасля зацвярджэння праграмы дзяржаўны заказчык яе ў адпаведнасці з дзеючым заканадаўствам заключае з галаўной арганізацыяй — выканаўцам работ па праграме кантракт на іх выкананне.

11. Галаўная арганізацыя — выканаўца работ па праграме пасля заключэння кантракта падпісвае з арганізацыямі — непасрэднымі выканаўцамі работ па праграме дагаворы на выкананне кожнага яе задання.

Дагаворы паміж галаўной арганізацыяй і арганізацыямі — непасрэднымі выканаўцамі заключаюцца ў адпаведнасці з тыпавым дагаворам на стварэнне (перадачу) навукова-тэхнічнай прадукцыі, які зацвярджаецца Міністэрствам адукацыі і навукі сумесна з Міністэрствам эканомікі і Міністэрствам фінансаў.

12. Каардынацыя дзейнасці арганізацый — выканаўцаў работ па праграме, разгляд пытанняў, што ўзнікаюць у ходзе выканання праграмы, кантроль за навукова-тэхнічным узроўнем распрацоўваемай тэхнікі, тэхналогій і матэрыялаў ажыццяўляюцца навукова-тэхнічным саветам па праграме.

Парадак змянення і дапаўнення праграм

13. Змяненне праграмы — гэта ўдакладненне аб'ёмаў яе фінансавання, тэхнічных параметраў ствараемых аб'ектаў новай тэхнікі і тэхналогій, складу арганізацый-выканаўцаў, адказных за іх распрацоўку і асваенне, аб'ёмаў выпуску распрацоўваемых вырабаў (укаранення тэхналогій) па гадах, тэрмінаў выканання праграмы, выключэнне з зацверджанай праграмы асобных яе заданняў або ўключэнне новых, неабходнасць у якіх узнікла ў ходзе выканання праграмы.

14. Рашэнні аб змяненні аб'ёмаў фінансавання, канчатковых вынікаў і тэрмінаў выканання праграмы, аб'ёмаў выпуску распрацоўваемай тэхнікі, а таксама аб уключэнні новых або выключэнні асобных заданняў праграмы прымаюцца Кабінетам Міністраў Рэспублікі Беларусь па прадстаўленню Міністэрства адукацыі і навукі і дзяржаўнага заказчыка праграмы.

Прадстаўленне павінна ўтрымліваць дакладнае вызначэнне характару прапаноўваемых змяненняў з абгрунтаваннем іх неабходнасці.

Рашэнні, не звязаныя з гэтымі пытаннямі, прымаюцца Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі па прадстаўленню дзяржаўнага заказчыка адпаведнай праграмы.

Парадак кантролю за ходам выканання праграм

15. Кантроль за ходам выканання праграм ажыццяўляецца дзяржаўнымі заказчыкамі іх і навукова-тэхнічнымі саветамі па адпаведных праграмах. Аб стане выканання работ па праграмах дзяржаўныя заказчыкі праграм паведамляюць Камітэту па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі два разы ў год: па выніках першага паўгоддзя — да 15 ліпеня бягучага года і па выніках года — да 25 студзеня наступнага за справаздачным года. Формы прадстаўлення і паказчыкі ўказаных справаздач ўстанаўліваюцца для дзяржаўных заказчыкаў праграм Міністэрствам адукацыі і навукі.

Міністэрства адукацыі і навукі да 25 лютага бягучага года накіроўвае ў Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь справаздачы аб выкананні праграм па выніках мінулага года.

Перыядычна Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі сумесна з Міністэрствам фінансаў арганізуе праверку ходу выканання праграм. Праверцы падлягаюць правільнасць выкарыстання выдзеленых асігнаванняў і адпаведнасць зробленых расходаў іх мэтаваму прызначэнню, абгрунтаванасць выкарыстання фінансавых сродках па артыкулах расходаў, стан выканання аб'ёмаў работ, прадугледжаных на адпаведны перыяд. У выпадку неліквідацыі ва ўстаноўленыя тэрміны недахопаў, выяўленых у ходзе кантрольных праверак, Міністэрства фінансаў і Міністэрства адукацыі і навукі ўносяць у Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь прапановы аб спыненні далейшага фінансавання работ па праграме (заданню) і прымаюць меры па вяртанню ў бюджэт адпаведных сродкаў.

Парадак прыёмкі работ па праграме

16. Прыёмку вынікаў работ па заданнях праграмы арганізуе дзяржаўны заказчык яе ў адпаведнасці з умовамі і ў тэрміны, што абумоўлены ў дагаворы на выкананне праграмы. Вынікі прыёмкі афармляюцца актам, які прадстаўляецца ў Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі.

Для ацэнкі выканання праграмы ў цэлым Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі стварае прыёмачную камісію з уключэннем у яе склад кваліфікаваных спецыялістаў міністэрстваў і іншых цэнтральных органаў кіравання, навуковых арганізацый, прадпрыемстваў—спажыўцоў створанай прадукцыі. Камісія падае ў Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі абгрунтаванае заключэнне па выніках выканання праграмы і рэкамендацыі аб мэтазгоднасці прадаўжэння работ па вырашэнню асобных праблем у дадзенай галіне.

Прапановы па адпаведных пытаннях Міністэрства адукацыі і навукі ўносіць у Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь.

ПАЛАЖЭННЕ аб парадку арганізацыі і правядзення дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы праектаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ

Агульныя палажэнні

1. Дадзенае Палажэнне вызначае парадак арганізацыі і правядзення дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы праектаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ, якія прапануюцца да рэалізацыі за кошт сродкаў рэспубліканскага бюджэту ў складзе дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм як заданні або як асобныя навукова-тэхнічныя праекты.

2. Дзяржаўная навукова-тэхнічная экспертыза ўяўляе сабой сістэму дзеянняў па аналізу і ацэнцы праектаў навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ і падрыхтоўцы абгрунтаваных заключэнняў па іх у мэтах прыняцця рашэння аб мэтазгоднасці правядзення ўказаных работ за кошт сродкаў рэспубліканскага бюджэту.

3. Дзяржаўная навукова-тэхнічная экспертыза праводзіцца дзяржаўнымі экспертнымі саветамі (далей — саветамі), якія ствараюцца Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі. Для правядзення гэтай экспертызы прыцягваюцца на дагаворнай (кантрактнай) аснове вядучыя навуковыя ўстановы, грамадскія арганізацыі вучоных, а таксама ў якасці дзяржаўных экспертаў асобныя высокакваліфікаваныя спецыялісты і вучоныя, у тым ліку замежныя.

Савет у сваёй дзейнасці кіруецца палажэннем аб дзяржаўным экспертным савеце, якое зацвярджаецца Міністэрствам адукацыі і навукі сумесна з Міністэрствам фінансаў і Міністэрствам эканомікі.

4. Міністэрства фінансаў і Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі штогод прадугледжваюць сродкі на аплату працы дзяржаўных экспертаў і пакрыццё іншых расходаў, звязаных з правядзеннем дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы. На гэтыя мэты выкарыстоўваюцца сродкі, прадугледжаныя ў Прагнозе сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь на выкананне дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм і асобных навукова-тэхнічных праектаў.

Парадак выкарыстання названых сродкаў вызначаецца Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі па ўзгадненню з Міністэрствам фінансаў.

5. Для частковага пакрыцця расходаў, звязаных з правядзеннем дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы, кожны заяўнік навукова-тэхнічнага праекта, што прапаноўваецца для ўключэння ў склад дзяржаўнай навукова-тэхнічнай праграмы або як асобны, пералічвае Камітэту па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі заявачны ўзнос у памеры 0,5 працэнта папярэдняга кошту праекта. У выпадку адмовы заяўніка ад пераліку ўказанага ўзносу праект, што прапаноўваецца, можа не разглядацца, аб чым названы Камітэт абавязаны паведаміць заяўніку.

Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі ў асобных выпадках можа прыняць рашэнне аб вызваленні заяўніка ад платы ўзносу на правядзенне экспертызы праекта або паніжэнні яго памеру.

Калі па выніках экспертызы і конкурсу заяўнікі праекта атрымліваюць грашовыя сродкі на яго рэалізацыю, то ўнесеная раней сума заявачнага ўзносу ўключаецца ў адпаведную суму расходаў. Заявачныя ўзносы па адхіленых праектах не вяртаюцца.

Парадак правядзення дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы

6. Для правядзення дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы дзяржаўны заказчык адпаведнай дзяржаўнай навукова-тэхнічнай праграмы ці асобнага навукова-тэхнічнага праекта прадстаўляе ў Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі навукова-тэхнічныя праекты, што прапаноўваюцца ў склад праграмы, а таксама асобныя навукова-тэхнічныя праекты, што прайшлі папярэдні конкурсны адбор, арганізаваны гэтым заказчыкам.

7. Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі даручае савету па адпаведнаму навукова-тэхнічнаму напрамку правядзенне дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы праектаў, што прапаноўваюцца заказчыкам. Пры гэтым праводзіцца аналіз аб'ёмаў і крыніц фінансавання кожнага праекта, удакладняюцца пытанні ўзгаднення праектаў з мяркуемымі вытворцамі прадукцыі, выключэння магчымага дубліравання з асобнымі навукова-тэхнічнымі праектамі або заданнямі зацверджаных дзяржаўных навукова-тэхнічных праграм, якія ўжо фінансуюцца з рэспубліканскага бюджэту.

Для правядзення экспертызы кожнага праекта, што прапаноўваецца ў склад дзяржаўнай навукова-тэхнічнай праграмы, ці асобнага навукова-тэхнічнага праекта савет прыцягвае не менш як двух дзяржаўных экспертаў, якія з'яўляюцца спецыялістамі ў адпаведным навукова-тэхнічным напрамку.

8. Дзяржаўныя эксперты падрыхтоўваюць заключэнне, якое павінна ўтрымліваць адназначныя вывады аб мэтазгоднасці рэалізацыі асобнага навукова-тэхнічнага праекта або ўключэння яго ў склад дзяржаўнай навукова-тэхнічнай праграмы і адпавядаць патрабаванням, устаноўленым Міністэрствам адукацыі і навукі.

Дзяржаўны эксперт нясе адказнасць за своечасовае і дабраякаснае правядзенне экспертызы ў адпаведнасці з дзеючым заканадаўствам.

9. Заключэнне дзяржаўных экспертаў аб мэтазгоднасці ўключэння навукова-тэхнічнага праекта ў склад дзяржаўнай навукова-тэхнічнай праграмы або рэалізацыі асобных навукова-тэхнічных праектаў разглядаецца на пасяджэнні савета.

З мэтай больш дэталёвай прапрацоўкі праектаў перад разглядам іх на пасяджэнні савета яны могуць папярэдне абмяркоўвацца на пасяджэннях спецыяльна сфарміраваных секцый савета (некалькімі членамі савета і прыцягнутымі экспертамі).

Пры наяўнасці адмоўнага заключэння па праекту двух дзяржаўных экспертаў ён адхіляецца ад разгляду на пасяджэнні савета. Праекты, якія атрымалі супярэчлівую (станоўчую і адмоўную) або станоўчую ацэнку экспертаў, разглядаюцца на пасяджэнні савета ва ўстаноўленым парадку.

10. Пасяджэнне савета лічыцца правамоцным пры ўмове прысутнасці на ім не менш як 2/3 яго членаў.

Рашэнне савета па разглядаемых навукова-тэхнічных праектах лічыцца прынятым, калі за яго прагаласавала больш за палавіну прыняўшых удзел у галасаванні членаў савета, пры гэтым члены савета, якія з'яўляюцца работнікамі арганізацыі — заяўніка праекта, не галасуюць.

11. Тэрмін правядзення дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы праектаў не павінен перавышаць двух месяцаў з дня паступлення іх у савет.

12. Заключэнне аб выніках дзяржаўнай навукова-тэхнічнай экспертызы, падпісанае старшынёй савета, накіроўваецца ў Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі і дзяржаўным заказчыкам навукова-тэхнічнага праекта.

У выпадку нязгоды заяўніка праекта з вынікамі экспертызы ён мае права абскардзіць іх у Камітэт па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі. Пры гэтым Камітэт можа накіраваць праект на паўторную экпертызу ці стварыць спецыяльную камісію для яго разгляду.

Парадак аплаты працы экспертаў

13. Аплата працы дзяржаўных экспертаў праводзіцца Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі на падставе рашэння адпаведнага савета з улікам фактычна затрачанага часу на правядзенне экспертызы (зыходзячы са складанасці работ, якія падлягаюць экспертызе) у памеры да 40 працэнтаў мінімальнай заработнай платы ў гадзіну.

Парадак аплаты працы дзяржаўных экспертаў вызначаецца Камітэтам па навуцы і тэхналогіях Міністэрства адукацыі і навукі па ўзгадненню з Міністэрствам працы і Міністэрствам фінансаў.

Лента бумажная компьютерная в стопе		
ЛБК-1-134x12"	без перфорации, Беларусь, 2000 листов	12.65
ЛБК-1-210x12"	Сойма Прес, 4000 листов	36
ЛБК-1-240x12"	Кюмм Дата, 2000 листов	26
ЛБК-2-240x12"	2 слоя самокопировальная, 900 комплектов	53
ЛБК-3-240x(6+6)"	3 слоя, самокопировальная, 1200 комплектов	54
ЛБК-1-375x12"	Латвия, 2000 листов	28.5
ЛБК-1-390x12"	Латвия, 2000 листов	29.3
ЛБК-3-380x11"	Латвия, 3 слоя с копиркой, 940 комплектов	30
ЛБК-1-420x12"	Сойма Прес, 2000 листов	36
ЛБК-2-420x12"	2 слоя, самокопировальная, 1000 комплектов	93.9
ЛБК-2-420x12"	Латвия, 2 слоя с копиркой, 860 комплектов	42.5
ЛБК-4-420x12"	Латвия, 4 слоя, с копиркой, 450 комплектов	44.5
ЛБК-4-420x12"	4 слоя, самокопировальная, 500 комплектов	93.9
Лента бумажная компьютерная в рулонах		
Рулон 210	Беларусь, 120 м	3.58
Рулон 420	Беларусь, 120 м	7.2
Лента кассовая и для калькуляторов		
ЛК-40-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.4
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.43
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.47
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.65
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.71
Бумага писчая и для копировальных аппаратов		
Формат А4	Дата Копи, 500 листов	6.9
Формат А3	Дата Копи, 500 листов	13.8
Термобумага		
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.8
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.88
210мм-100м-12мм	Финляндия, для телефактов, оптовая	6.42
57мм-30м-12мм	Финляндия, для кассовых аппаратов	0.77
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров		



г. БРЕСТ

г.Брест (0162) 41-64-07, 22-30-41
г.Гомель (0232) 49-76-04
г.Минск (0172) 30-78-15
г.Могилев (0222) 234438

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Крошка мраморная	тыс.руб.	690/т	организ. (01773) 453-82	
ХИМИЯ				
Пенообразователь ПО-6К		510/т	организ. (01773) 453-82	
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА				
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, циферблаты. тыс.руб.	60	V&K	78-24-10
ИГРОВЫЕ ПРИСТАВКИ				
KEN-BOY	гар.6 мес.	14/16	БАФИ	23-52-25, 23-66-79
KEN-KID	гар.6 мес.	21/25		
LIFA-2	гар.6 мес.	17/18		
MEGA-KEN	гар.6 мес.	100/120		
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Оформление таможенных документов, растаможивание			МЕДХОР	24-33-93
Ремонт матричных, струйных, лазерных принтеров и копировальных аппаратов			Р.Т.С.	36-33-32
Ремонт мониторов, принтеров, компьютеров, телефаксов			БЕЛХАНТ	23-83-78
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, компьютеров			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Изготовление и ремонт тентов, каркасов			Реддавей и К	75-87-53
Изготовление визиток, бланков, бэджей, наклеек, этикеток, ярлыков			БИС	26-25-60
Изготовление буклетов, проспектов, календарей, плакатов, рекламных листовок				
Проведение рекламных кампаний, размещ.рекл.				
Размещение рекламы в журнале "СИТИ. Деловой город"			ЭКО-ревю	68-28-31
Печати и штампы			Нестор-Пресс	34-94-27

Реклама в Прибалтике, России, Украине, Беларуси			Нестор-Пресс	34-94-27
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки				
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	39-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах				
Типографские услуги				
Юридические услуги	субъектам хозяйствования		Правовой альянс	62-51-00

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ		
Электронные кассовые аппараты	ЭКР2101,10отд.,3.5кг,аккум.,госреестр тыс.руб.	6500
	CRF1000,2ленты,8отд.,9разр.,госреестр тыс.руб.	6300
	ЭРА 101,2ленты,9отд.,9разр.,соотв.треб. Госреестра тыс.руб.	4840
Денежный ящик	для кассовых аппаратов любых моделей тыс.руб.	880
Расходные материалы	для касс,этикет-пистолета,упаковочного пистолета,факса тыс.руб.	4.5—32.6
Устройства определения подлинности	CASH SCAN, для опред.подлинности долл.США тыс.руб.	1690,5
	REGULA 4003, 4 вида контроля тыс.руб.	3380
Источники бесперебойного питания APC	Back-UPS 250-1250Вт, со склада, 2г.г.	175—832
	Back-UPS Pro 280-650Вт, 2г.г.	220—440
	Smart-UPS 250-2000Вт, 2г.г.	348—1784
	Line-R, фильтр-стабилизатор,160В-287В, 600-1250VA, 2 г.г.	253—300
	Matrix 3000VA, 2г.г.	5220
Сетевые фильтры	Surge Arrest, 5 евророзеток, 2.2 кВт	37
	PowerManager, контроль 4-х периферийных устройств	120
	Pilot 350, 5 розеток, 2.2 кВт	25
Программное обеспечение для UPS APC	PowerChute for Novell NetWare	100
	PowerChute PLUS for Windows NT	100
	PowerDoctor for MS-DOS	100
	UPS monitoring Board for Novel	92
Источники бесперебойного питания БАРС	АИП 250, пр-во РБ, 2г.г. тыс. руб.	1650
	АИП 400-1200А,авт.регул.напряж.,пр-во РБ,2г.г. тыс. руб.	2050—6660
	АИП 400У-1250У,унифицированный,пр-во РБ,2г.г. тыс. руб.	2830—7990
	БИП 600-3000,on-line,модульный,пр-во РБ,2г.г. тыс. руб.	8580—35300
	БИП У 600-15К,on-line,униф.,модульн.,пр-во РБ,2г.г. тыс. руб.	10390-163600
ПО для БАРС	SW2.2/V6.1 for UNIX тыс. руб.	68.7-1810
Защита портов ПК	ProtectNet P10B2, для коаксиала	35
	ProtectNet P10BT, для витой пары	35

66-84-82
66-01-22
66-44-04
Минск, Чернышевского, 10А, офис 511

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	25	GoldenSoft	64-99-74
Бланки бухгалтерские	40 наименований со склада и под заказ		Нестор-Пресс	34-94-27
Бухгалтерские услуги			Геосистема	26-54-07
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Консигнация	Windows, все о консигнации	договор.	ЭЛТИС	77-06-59
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	ОРГ СЕРВИС	25-32-22, 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.хх" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	от 300		
ПО "БЭСТ 3.хх" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли	900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")		договор.		
Зарплата	призер республ.конкурса, поставка "под ключ"		НИИЗВМ-сервис	36-12-05, 36-00-45
Путевой лист	обработка пут.листов авто- и маш.-тракторного парка			
Основные	учет, движение, переоценка, запросная система			
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS	80	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13, 29-08-61
	сетевая версия	495		
Продажа и обучение "1С бухгалтерия" и "1С зарплата" (Dos, Windows, сеть)		40—360	САНТКОМ	58-60-72
НОВИНКА В МИНСКЕ: мощный и простой бухпакет ABACUS		150—820		
Поможем выбрать и купить копьютеры, мебель под них, объед.в сеть		10—25		

Компьютер — это здорово! А здоровье?..

(Окончание. Начало в N 1)

КОМПЛЕКС 8

1-ое упражнение
И.п. — основная стойка.
1. Прямые руки развести в стороны ладонями вверх, сделать вдох.
2. Скрестив руки перед грудью, крепко обнять себя за плечи и сделать выдох.
3—4. Выполнить то же самое.
Повторить 4—6 раз.

2-ое упражнение
И.п. — руки к плечам.
1—4. Круговые движения локтями вперед.
5—8. То же назад. Дышать равномерно.
Повторить 4—6 раз.

3-е упражнение.
И.п. — основная стойка.
1. Плечи высоко поднять вверх, вдох.
2. Плечи резко опустить, "сбросить" вниз, расслабить руки, выдох.
Повторить 4—5 раз.

КОМПЛЕКС 9

1-ое упражнение.
И.п. — стоя, ноги вместе, руки опущены (основная стойка). Максимальное напряжение мышц ног снизу вверх и расслабление.

Повторить 3 раза.

2-ое упражнение. Максимальное напряжение мышц плечевого пояса (от кистей рук к мышцам плечевого пояса и спины) — расслабление.
Повторить 3 раза.

3-е упражнение. Массаж лба в течение 1 мин. Легкое поглаживание лба, его области над бровями в направлении к вискам.

КОМПЛЕКС 10

1-ое упражнение. Вращение головой влево—вправо (темп быстрый).

2-ое упражнение. Вращение головой вперед—назад (темп умеренный).

3-е упражнение. Вращение головой с максимальным расслаблением мышц шеи. Голова "катится" по корпусу сначала в левую, затем в правую сторону (очень медленно). Не более 2 раз.

4-ое упражнение. Самомассаж шеи и затылка в течение 1 мин. Поглаживать затылок и шею в направлении к туловищу.

Психофизиологическая разгрузка

При проведении психофизиологической разгрузки рекомендуется включать некоторые элементы аутогенной тренировки. Этот метод основан на сознательном применении комплекса взаимосвязанных приемов психической саморегуляции и несложных физических упражнений со словесным самовнушением. Главное внимание при этом уделяется приобретению и закреплению навыков мышечного расслабления.

В рекомендуемом сеансе выделяется 3 периода, соответствующие фазам восстановительного процесса.

1-й период — отвлечение работников от производственной обстановки. Он соответствует фазе остаточного возбуждения. В этот период звучит медленная мелодичная музыка, пение птиц. Немаловажное значение имеет цветовое оформление и интерьер комнаты психологической разгрузки. Приняв удобную позу, работники адаптируются и психологически готовятся к последующим периодам.

2-й период — успокаивающий — соответствует фазе восстановительного торможения. Для этого периода предлагается проецирование фотослайдов с изображением цветущего луга, березовой рощи, гладкой поверхности пруда и т.д. Через наушники транслируется спокойная музыка, а на ее фоне произносятся успокаивающие формулы аутогенной тренировки:

— **"Я полностью расслаблен, спокоен"** (3 раза);

— **"Мое дыхание ровное, спокойное"** (3 раза);

— **"Мое тело тяжелое, горячее, расслабленное, я абсолютно расслаблен, лоб холодный, голова легкая"** (3 раза).

Формулы произносятся негромко, медленно. Интонация голоса спокойная. В качестве функционального освещения применяется зеленый свет. Яркость света должна постепенно снижаться в течение периода, а в конце его свет выключается совсем на 1—2 мин. Экран тоже гаснет.

3-й период — активизация — соответствует фазе повышенной возбудимости. Проводятся мероприятия возбуждающего характера: красный свет переменной яркости, бодрая музыка, мобилизирующие формулы аутогенной тренировки:

— (глубокий вдох, длинный глубокий выдох) **"Я бодр, свеж, весел, у меня хорошее настроение"** (3 раза);

— (глубокий вдох, длинный глубокий выдох) **"Я полон энергии, я готов действовать"** (3 раза).

В начале этого периода свет выключен, затем на экране появляется красное пятно, размеры и яркость которого постепенно увеличиваются. В конце периода звучит бодрая музыка.

Такие сеансы могут состоять из двух периодов. В этих случаях музыкальное сопровождение проводится по единой программе через индивидуальные наушники. Сеанс длится 10 мин.

В ряде случаев психофизиологической разгрузки на фоне музыкальных программ звучат отдельные фразы внушения отдыха, хорошего самочувствия и на заключительном этапе — бодрости.

После сеансов психофизиологической разгрузки у работающих снижается чувство усталости, отмечается бодрость, хорошее настроение. Общее состояние заметно улучшается.

Иван СКУРАТОВИЧ,

зам.нач.управления Минтруда

Информирует Минэкономики

Финансовое положение предприятий и организаций по-прежнему характеризуется ростом взаимной задолженности и снижением рентабельности. Она в целом по народному хозяйству снизилась с 14,6% в январе 1995г. до 10,3% в январе—октябре, в том числе в промышленности с 15,9 до 10,8%. Наиболее доходным оказался транспорт (20,4%), заготовительные организации (18,8%). Предприятия торговли и общественного питания работали с убытком, хотя положение в отрасли несколько улучшилось: с январских — 10,4% уменьшилось до осенних — 0,5%.

Выше, чем в среднем по промышленности, прибыльность на предприятиях швейной промышленности (19,7%), электротехнической (16,9%), химической (15,1%), деревообрабатывающей (12,4%).

По-прежнему высока доля убыточных предприятий и организаций, хотя их количество в целом по республике уменьшилось на 147 и достигло к октябрю 1511, или 17,4% от учтенного числа предприятий.

На социально-экономическую ситуацию продолжают оказывать негативное влияние неплатежи. Дебиторская и кредиторская задолженности увеличились в 2,5 раза. Почти 30% всех наших долгов "потянули" энергоресурсы.

Предприятия Беларуси задолжали партнерам в других государствах 8,1 трлн.руб., или 14% от общей суммы кредиторской задолженности, в том числе 7,6 трлн. (93%) — россиянам. Причем 72% из всех долгов — "газовые".

* * *

Затраты на производство как в промышленности, так и в сельском хозяйстве росли в минувшем году за счет увеличения стоимости энергоносителей, топлива, сырья, материалов и накладных расходов, приходящихся на единицу продукции. Так, удельный вес затрат на произведенную продукцию в выручке от реализации по сельскому хозяйству вырос с 74% до 87% по сравнению с девятью месяцами 1994 года, а по промышленности — с 82% до 84%.

Высокая стоимость импортируемого сырья, неконкурентоспособность продукции, ее чересчур дорогая цена приводят к понижению спроса на производимые товары и услуги. Плюс к тому деньги за проданную продукцию не поступают на расчетные счета из-за их отсутствия как у населения, так и у предприятий.

* * *

Строительный сектор переживает сегодня не лучшие времена. Из года в год сокращаются объемы капитальных вложений на возведение объектов производственного строительства.

С привлечением средств республиканского бюджета ведется строительство первой очереди Белорусского цементного завода; АП "Волковысkцементошифер" (перенос цемзавода на новую площадку; АО "Гомельстекло" (реконструкция производства листового стекла); ПО "Гранит" (пятая технологическая линия). Срок ввода всех объектов — 1996 год.

В целях повышения эффективности использования госкапвложений из республиканского бюджета и направляемых на строительство объектов и создание производственных мощностей, включенных в состав республиканских нужд, правительство предполагает, начиная с наступившего года, вести их возведение на конкурсной основе. Будут проводиться инвестиционные тендеры высокоэффективных проектов. Срок их окупаемости, как правило, не должен превышать двух лет.

* * *

Опыт хозяйствования передовых промышленно развитых стран наглядно демонстрирует жизненность и эффективность многоукладной рыночной экономики, базирующейся на различных формах собственности, конкуренции, личной инициативе и предпринимательской активности. Появляются подобные "элементы" и в отечественной строительной индустрии. От насчитывавшихся в 1991 году 1070 государственных строительно-монтажных организаций к осени 1995 года осталось 350. Приоритетной формой в прошлом году оставалось арендное предприятие. Их в республике 278, или вдвое больше, чем пять лет назад.

Сейчас в отрасли действуют 77 акционерных обществ, 3 кооператива-треста, 22 организации потребкооперации, 40 коллективных предприятий и 230 организаций со смешанной формой собственности. Развивается малый и средний бизнес. Количество МП и ООО за тот же период возросло с 93 до 1178.

С расширением доли негосударственного сектора в республике формируются условия развития предпринимательства, создания рынка инвестиционных подрядов на строительство, постепенно реализуются принципы свободного выбора партнеров и конкуренции. Однако опыт работы рыночных структур показывает, что они испытывают те же трудности, что и их "казенные" коллеги. Что свидетельствует о необходимости государственной поддержки новых хозяйственных отношений.

О введении в действие Номенклатуры товаров, подконтрольных Белорусской государственной инспекции по карантину растений

Извлечение из приказа ГТК РБ N 343-ОД от 24.11.1995г.

1. Распространить действие п.1 приказа Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 28.03.1995г. N 75-ОД (регистрационный N 814/12 от 3.04.95г.) на введенную приказом Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 24 октября 1995г. N 169 номенклатуру товаров, подконтрольных Белорусской государственной инспекции по карантину растений (см.приложение).

НОМЕНКЛАТУРА товаров, подконтрольных Белорусской государственной инспекции по карантину растений

УТВЕРЖДЕНА приказом Минсельхозпрода Республики Беларусь N 169 от 24.10.1995г.
Зарегистрирована в Реестре Государственной регистрации 20.12.95г., рег.N 1191/12

Наименование товаров	Код Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности
I. Семена и посадочный материал сельскохозяйственных, лесных и декоративных культур, растения и их части	
1. Луковицы, клубни, корневые клубни, клубнелуковицы, розетки корней и ризомы, находящиеся в состоянии вегетативного покоя, вегетации или цветения; растения и корни цикория	0601
2. Деревья, кусты и кустарники всех видов (лесные, плодовые, декоративные и т.д.), включая материал для прививки	0602
3. Растения и рассада всех видов для посадки	0602
4. Живые корни растений	0602
5. Черенки без корней, привои и побеги, усы, плети и ростки	0602
6. Грибницы (мицелий), в том числе с землей и растительным материалом	0602
7. Срезанные цветы и бутоны, свежие, засушенные, пропитанные или обработанные другими способами	0603
8. Листья, ветки и другие части растений без цветов и бутонов	0603
9. Срезанные ветки деревьев, кустов или кустарников с цветами или бутонами	0604
10. Травы, мхи и лишайники (свежие, засушенные, пропитанные или обработанные другими способами)	0604
11. Новогодние елки (натуральные с отпиленными корнями)	0604
12. Картофель семенной	070110
13. Лук-севок	070310110
14. Кукуруза сахарная гибридная для посева	071290110
15. Горох для посева	071310110, 071310190
16. Нут для посева (бараний горох)	071320100
17. Фасоль для посева	071331100, 071332100, 071333100, 071339100
18. Чечевица для посева	071340100
19. Кормовые бобы и прочие бобовые для посева	071350100, 071390100
20. Пшеница твердая и прочая семенная	100110100, 100190100, 100190910
21. Ячмень семенной	100300100
22. Овес семенной	100400100
23. Кукуруза семенная	100510
24. Рис для посева	100610100
25. Сорго-гибриды для посева	100700100
26. Соя для посева	120100100
27. Арахис для посева	120210100
28. Семена льна для посева	120400100
29. Семена рапса для посева	120500100
30. Семена подсолнечника для посева	120600100
31. Семена и плоды прочих масличных культур	1207
32. Семена для посева: свеклы, люцерны, клевера, овсяницы, мятлика лугового, рейграса, тимофеевки луговой, семена овощных культур, семена лесных деревьев и прочие	1209
II. Свежие и сушеные плоды и овощи	
1. Картофель	070190, 0712
2. Томаты	0702, 0712
3. Лук репчатый, лук-шалот, лук-порей, чеснок и прочие луковичные овощи	070310, 070310190, 070320000, 070390000
4. Капуста кочанная, цветная, кольраби, брюкола и прочая	0704
5. Салат латук и цикорий	0705
6. Морковь, репа, свекла столовая, козлобородник, сельдерей корневой, редис и прочие корнеплоды	0706
7. Огурцы и корнишоны	0707
8. Бобовые овощи	0708, 0713
9. Прочие овощи свежие (артишоки, спаржа, баклажаны, сельдерей, грибы и трюфели, перец, шпинат, сладкая кукуруза в початках или в зернах, тыквы и кабачки, маслины, оливки, ревень, кардон, фенхель, каперсы, щавель и т.д.)	0709
10. Сушеные овощи, прочие	0712
11. Батат	071420100
12. Орехи кокосовые, кешью, бразильские	0801
13. Орехи (миндаль, лесной, грецкие, каштаны, фисташки)	0802
14. Бананы	0803
15. Финики, инжир, ананасы, авокадо, гуава, манго и мангостан	0804
16. Цитрусовые плоды	0805
17. Виноград	0806
18. Дыни, арбузы и папайя	0807
19. Яблоки, груши и айва	0808
20. Абрикосы, вишня и черешня, персики, сливы и терн	0809
21. Прочие плоды (земляника, малина, ежевика, смородина, крыжовник, киви, клюква и т.д.)	0810
22. Плоды сушеные (сухофрукты) (абрикосы, чернослив, яблоки, персики, груши, смеси орехов или сушеных плодов)	0813
23. Свекла сахарная и сахарный тростник	121291—121292
III. Продовольственное, фуражное и техническое зерно, копра, солод, лекарственное и растительное сырье и другая продукция растительного происхождения	
1. Пшеница	1001
2. Рожь	1002
3. Ячмень	1003
4. Овес	1004
5. Кукуруза	1005
6. Рис	1006
7. Сорго зерновые	1007
8. Гречиха, просо и прочие зерновые	1008
9. Солод	1107
10. Соя	1201
11. Мука и шрот из семян или плодов масличных культур	1208
12. Шишки хмеля, свежие или сушеные; лупулин	1210
13. Растения, их отдельные части, включая семена и плоды, используемые в парфюмерных, фармацевтических, инсектицидных, фунгицидных целях (свежие или сушеные)	1211
14. Бобы рожкового дерева, морские и другие водоросли, косточки и ядра плодов, другие продукты растительного происхождения	1212
15. Солома и мякина зерновых	1213
16. Сено, люцерна, клевер, эспарцет, капустка кормовая, люпин, вика, брюква, свекла листовая и аналогичные кормовые средства	1214
17. Шеллак, природные камеди, смолы	1301
18. Материалы растительного происхождения (бамбук, ротанг, тростник, ситник, ива, раффия)	1401
19. Материалы растительного происхождения, используемые для набивки (капок, растительное волокно, взморник морской)	1402
20. Материалы растительного происхождения, используемые главным образом для производства щеточных изделий и метелок (сорго веничное, пиассава, корни пырея ползучего, икстль)	1403
21. Материалы растительного происхождения (для крашения или дубления, хлопковый линт, эспарто, сырые стебли ракитника, люфа — растительная губка, лишайники, ворсянка, листья бетеля, кора мыльного дерева и т.д.)	1404
22. Тапиока и ее заменители	1903
23. Мертвые одноклеточные организмы (как бактерии и одноклеточные водоросли), используемые для корма животных	210220
24. Отруби, высевки, месятки и другие отходы просеивания, помола или других способов переработки зерна хлебных злаков или бобовых культур	2302
25. Жмыхи и другие твердые отходы, полученные в результате экстракции соевого масла	2304
26. Жмыхи и другие твердые отходы, полученные в результате экстракции арахисового масла	2305
27. Жмыхи и другие твердые отходы, полученные в результате экстракции льняных, подсолнечных, рапсовых семян, кокосового ореха или коры, семян хлопчатника, кунжута, оливкового масла	2306
28. Продукты растительного происхождения и растительные отходы, растительные остатки и побочные продукты, используемые в кормлении животных	2308
29. Удобрения растительного происхождения, загрязненные отходы шерсти, навоз, непригодные для какого-либо другого использования, кроме как в качестве удобрения	3101
30. Компост, состоящий из гнилых растительных отходов	3101
31. Остатки и отходы очистки шерсти	3101
32. Шкуры крупного рогатого скота или животных семейства лошадиных недубленые, не выделанные, спилок или неспилок	4101
33. Шкуры овец или ягнят недубленые, не выделанные под пергамент	4102
34. Прочие виды кожевенного сырья недубленого, не выделанные под пергамент	4103
35. Обрезь и другие отходы натуральной или искусственной кожи, кожевенные пыль, пудра, мука	4110
36. Шерсть не подвергнутая кардо- или гребнечесанию	5101
37. Волос животных, тонкий или грубый, не подвергнутый кардо- и гребнечесанию	5102
38. Отходы шерсти, тонкого или грубого волоса животных	5103
39. Волокно хлопковое, нечесанное	5201
40. Отходы хлопка	5202
41. Волокно хлопковое, чесанное	5203
42. Волокно льняное, необработанное или обработанное, очесы и прочие отходы льна	5301
43. Волокно пеньковое, необработанное или обработанное, очесы и прочие отходы	5302
IV. Обрушенный рис, мука, крупа, кофе-зерно, какао-бобы, табак-сырец и пряности	
1. Кофе-зерно	0901
2. Перец сушеный, дробленый или молотый	0904
3. Ваниль	0905
4. Корица	0906
5. Гвоздика	0907
6. Мускатный орех, мацис и кардамон	0908
7. Семена аниса, бадьяна, фенхеля, кориандра, тмина	0909
8. Имбирь, шафран, куркума, тимьян, лавровый лист, карри и прочие пряности	0910
9. Обрушенный рис	100630
10. Мука пшеничная или пшенично-ржаная	1101
11. Мука ржаная, кукурузная, рисовая, ячменная, овсяная и прочая	1102
12. Крупа и гранулы зерновых	1103
13. Зерно, обработанное другими способами (шелушеное, плющеное, переработанное в хлопья, обрушенное, в виде сечки или дробленое)	1104
14. Мука, крупа, хлопья и гранулы картофельные	1105
15. Мука и крупа из сушеных бобовых, овощей, из сердцевины саговой пальмы, из корнеплодов или клубнеплодов	1106
16. Какао-бобы	1801
17. Табачное сырье	2401
V. Культуры живых грибов, бактерий, вирусов, нематод и клещей, насекомых, являющихся возбудителями и переносчиками	
1. Вирус растительного происхождения, культуры микроорганизмов	3002
2. Среды культурные готовые для выращивания микроорганизмов	3821
3. Насекомые живые	010600990
VI. Коллекции насекомых, возбудителей болезней растений и образцы наносимых ими повреждений, а также гербарии и коллекции семян	
1. Мертвые животные, относящиеся к любому виду, законсервированные в сухой или жидкой среде, чучела животных для коллекций	9705
2. Насекомые в коробках	9705
3. Семена и растения, засушенные или законсервированные в жидкости, гербарии	9705
VII. Тара, древесина, отдельные промышленные товары, упаковочные материалы и изделия из растительных материалов, которые могут быть переносчиками вредителей, болезней растений и сорняков, монолиты и образцы почв	
1. Древесина топливная, щепа или стружка древесная, опилки и отходы древесные	4401
2. Лесоматериалы необработанные, окоренные или неокоренные, начерно брусованные или небрусованные	4403
3. Лесоматериалы продольно распиленные или расколотые толщиной более 6 мм	4407
4. Пиломатериалы в виде профилированного погонажа	4409
5. Ящики, клетки, барабаны и аналогичная тара из древесины	4415
6. Плетенки и аналогичные изделия из материалов для плетения растительного происхождения	4601
7. Масса древесная	4701

? Справочное  бюро "НЭГ" !

Зарплата при особых условиях труда

— Как оплачивается труд с неблагоприятными условиями?

— В соответствии со ст. 82 КЗоТ при производстве тяжелых и работ с вредными условиями, а также в местностях со сложным климатом устанавливается повышенная оплата труда. Это достигается за счет применения соответствующих доплат и надбавок, которые могут устанавливаться как в процентном выражении так и в абсолютных фиксированных размерах.

— Какие доплаты предусмотрены за работу в тяжелых и вредных условиях производства?

— Они устанавливаются за фактически отработанное на конкретном рабочем месте время. Для определения размера такой доплаты наниматель на основании данных аттестации рабочих мест и инструментальных замеров определяет перечень работ и рабочих мест с имеющимися отклонениями от нормативных условий, который с конкретными размерами доплат включается в коллективный договор и ежегодно, по мере механизации ручного труда, улучшения его организации и условий, а также рационализации рабочих мест, уточняется.

Доплаты за работу во вредных и особо вредных условиях целесообразно устанавливать в процентах от тарифной ставки первого разряда и выплачивать независимо от квалификации рабочих (их тарифных разрядов и соответствующих им коэффициентов) в одинаковом размере. Это обусловлено тем, что любой рабочий одинаково подвергается воздействию вредной среды. Следовательно, и компенсация должна быть равной.

Дифференциацию доплат нужно проводить только с учетом различной степени вредности по результатам аттестации, что должно быть предусмотрено коллективным договором.

На участках, в цехах и производствах, где более половины рабочих получают доплату за вредные условия труда, мастерам, начальникам участков, цехов, другим специалистам и служащим, если их постоянная занятость во вредных условиях составляет не менее 50% рабочего времени, также могут быть установлены доплаты.

Для рабочих, занятых во вредных условиях на предприятиях специфических отраслей, например, химической, нефтехимической, химико-фармацевтической и микробиологической, а также промышленности по переработке нефти, сланцев, газа, производству минеральных удобрений и нефтепродуктов могут применяться повышенные по сравнению с рабочими, занятыми на производствах с нормальными условиями труда, тарифные ставки.

Для рабочих, занятых на работах с тяжелыми и особо тяжелыми условиями труда, доплаты целесообразно устанавливать в процентах к их тарифным ставкам и окладам, поскольку исполнение ими своих обязанностей связано с повышенными трудозатратами.

Рабочим, занятым на конвейерных, поточных и автоматических линиях, а также на подобных им производствах, могут устанавливаться доплаты за интенсивность труда.

При всех расчетах, связанных с оплатой труда, доплаты за вредные, тяжелые условия следует включать в тарифные ставки и сдельные расценки, а при повременной — начислять за время фактической работы на рабочих местах с неблагоприятными условиями и повышенной интенсивностью труда.

— Каков порядок установления доплат за работу в неблагоприятных условиях работникам предприятий, учреждений и организаций, финансируемых из бюджета?

— Для них предусмотрены доплаты в размере 0,26—0,58% месячной минимальной зарплаты за каждый час работы в соответствии со степенью вредности на конкретных рабочих местах.

— Как производится оплата труда работников в зонах радиоактивного загрязнения?

— Для них устанавливаются абсолютные размеры доплат, дифференцированные в зависимости от уровня радиоактивного загрязнения той или иной зоны и характера выполняемых работ, в минимальном и максимальном пределах, что предусмотрено ст.33 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС".

Постановлением правительства утвержден перечень видов работ, при выполнении которых фиксированные доплаты начисляются в максимальном размере. За невключенные в него работы доплаты производятся в минимальном размере, предусмотренном для зоны с соответствующим уровнем радиоактивного загрязнения.

Руководители и специалисты, обеспечивающие выполнение перечисленных в перечне работ, могут получать фиксированные доплаты в максимальном размере за рабочие месяцы, в течение которых они находились в местах их производства более 50% рабочего времени, что должно быть подтверждено данными учета и функциональными обязанностями, а также внутренним трудовым распорядком.

Устанавливаемые фиксированные доплаты за работу в зонах радиоактивного загрязнения подлежат индексации в общей сумме заработка.

Такой же порядок оплаты труда распространяется и на командированных или временно работающих в зонах радиоактивного загрязнения за фактически отработанное в этих условиях время.

При запрещении производства сельхозпродукции в зонах первоочередного отселения, где уровень радиации составляет более 40 ки.кв.км, а также последующего отселения (от 15 до 40 ки.кв.км) работникам, имеющим к этому отношение, вынужденный простой компенсируется в размере 70% средней зарплаты по прежней работе до момента отселения.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

❑ Дополнительный присоединяется к ежегодному

В "НЭГ" N 50 дана консультация о предоставлении дополнительного отпуска работающим на ЭВМ. В ней указывается, что он присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска. А как быть, если у нас Чернобыльская зона и основной отпуск составляет 37 календарных дней, 6 дней дополнительного отпуска присоединяются к 37 дням или вообще не даются, так как основной отпуск более 24 дней?

А.КРЫВУЛЕЦ,
юрисконсульт Микашевичского завода спецжелезобетона

В соответствии с п.126 раздела XLIII "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства" Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск (введен в действие с 1.01.95г.), утвержденного постановлением Госкомтруда Республики Беларусь от 29 июля 1994 г., зарегистрированного в Реестре Государственной регистрации 30 сентября 1994 г., регистрационный N 565/12, работники, постоянно работающие на вычислительных машинах, имеют право на дополнительный отпуск продолжительностью 6 рабочих дней, если они заняты в этих условиях полный рабочий день, установленный для работников данного производства, цеха, профессии или должности. Под полным рабочим днем понимается выполнение работы в условиях, предусмотренных Списком, в течение не менее 80 процентов рабочего времени (п.6 "Порядка применения Списка...", утвержденного постановлением Министерства труда Республики Беларусь от 20 марта 1995 г. N 28, зарегистрированного в Реестре Государственной регистрации 27 марта 1995 г., регистрационный N 809/12). До 1 января 1995 г. работникам, постоянно работающим на вычислительных машинах, дополнительный отпуск в размере 6 рабочих дней предоставлялся в соответствии с постановлением Государственного комитета Совета Министров СССР по труду и социальным вопросам и президиума Всесоюзного центрального совета профессиональных союзов, N 670/п-II от 15 ноября 1987 г.

Продолжительность ежегодного оплачиваемого отпуска работников, постоянно работающих на вычислительных машинах (независимо от их типа) в зонах радиоактивного загрязнения и имеющих согласно Списку право на дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда продолжительностью 6 рабочих дней, определяется суммированием ежегодного отпуска, предусмотренного п.2 ст.24 Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС (37 календарных дней) и дополнительного отпуска (6 рабочих дней).

Иван СКУРАТОВИЧ,
заместитель начальника управления Минтруда

При утрате профессиональной трудоспособности

— В результате заболевания, связанного с выполнением работ по ликвидации последствий катастрофы на ЧАЭС, мне установлена утрата профессиональной трудоспособности в размере 25%. За какой период должен исчисляться среднемесячный заработок для определения индивидуального коэффициента? Подлежат ли индексации суммы возмещения? Кто должен производить эти выплаты?

Г.ТЕРЕБЕЙ, г.Пинск

— Лицам, имеющим право на возмещение вреда в соответствии с п.15 ст. 19 Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", среднемесячный заработок для определения размера возмещения вреда исчисляется за 12 последних месяцев работы (по выбору гражданина) предшествующих: окончанию участия в работах по ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС; выявлению заболевания, впоследствии приведшего к утрате профессиональной трудоспособности; утрате либо снижению профессиональной трудоспособности.

Из числа месяцев, за которые подсчитывается сренемесячный заработок, исключаются (по желанию гражданина) неполные месяцы работы в связи с ее началом или прекращением не с первого числа и месяцы (в том числе неполные) отпуска, предоставляемого в связи с уходом за ребенком в возрасте до трех лет, а также время работы, в течение которого гражданин являлся инвалидом или получал возмещение вреда, причиненного увечьем, осуществлял уход за инвалидом первой группы, ребенком-инвалидом в возрасте до 16 лет или престарелым, нуждающимся в постороннем уходе по заключению лечебного учреждения. При этом исключенные месяцы заменяются предшествующими месяцами.

Компенсации за ущерб здоровью лицам, пострадавшим вследствие чернобыльской катастрофы, подлежат индексации (ст. 76 закона), что производится независимо от других видов доходов в месяце наступления такого права.

Суммы возмещения вреда выплачиваются по месту работы из любых имеющихся у нанимателя средств с последующим возмещением этих расходов местным финансовым органом за счет средств, выделяемых из республиканского бюджета на ликвидацию последствий аварии на Чернобыльской АЭС.

Подробный комментарий определения размера возмещения вреда опубликован в "НЭГ" N14–16 за 1995 г. под заголовком "Несчастный случай в денежном выражении".

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист Минтруда

Если водитель проводит ремонт

Согласно статье 83 КЗоТ раздел "Надбавки к заработной плате" водителям выплачивается надбавка за высокие квалификационные классы, в размере 25% — первого класса, 10% — второго класса за время, отработанное в качестве водителя. Например: водитель в октябре месяце выезжал на линию 12 дней, т.е. имеется 12 путевых листов, а 10 дней вел ремонт.

***Вопрос первый:** как правильно начислить надбавку в размере 25% водителю: за 12 рабочих дней (когда он работал в качестве водителя) или за месяц, с учетом дней ремонта?*

***Вопрос второй:** как оплачивается водителю время ведения ремонта (водитель сам ремонтирует автомашину)?*

И.КЕМОВА,
начальник планово-экономического отдела Могилевских тепловых сетей

На предприятиях, работающих на принципах хозяйственного расчета, условия и порядок оплаты труда работников, в том числе и установление надбавок за классность определяются нанимателем и оговариваются в коллективных договорах (соглашениях).

Водителям первого класса, работающим на грузовых и легковых автомобилях, а также автобусах надбавка за классность устанавливается в размере 25%, а второго класса — 10% тарифной ставки. Выплачивается она за время, фактически отработанное в качестве водителя. При этом как при повременной, так и при сдельной оплате труда надбавку за классность следует начислять исходя из их тарифных ставок.

Эта надбавка не начисляется в случаях, когда за водителем сохраняется средний заработок (оплата за дни отпуска, за дни временной нетрудоспособности и в других случаях, предусмотренных законодательством) или если оплата производится по тарифным ставкам ремонтных рабочих.

Техническое обслуживание и текущий ремонт автомобилей должны проводиться, как правило, без привлечения водителей. Переводить их на работы, не обусловленные трудовым договором, наниматель имеет право в случае производственной необходимости. В соответствии со статьей 26 КЗоТ перевод по этой причине производится на срок до одного месяца и труд оплачивается в соответствии с выполняемой работой, но не ниже среднего заработка по своей должности.

В случае перевода простаивающих водителей (в связи с неисправностью или некомплектностью закрепленных за ними автомобилей, отсутствием занятости по специальности и т.п.) на работу по ремонту и техническому обслуживанию машин на все время простоя оплата их труда, как правило, производится в соответствии с выполняемой работой. При этом им присваиваются квалификационные разряды слесаря по ремонту автомобилей в соответствии с квалификационными характеристиками по ЕТКС. Если заработная плата водителя в соответствии с выполняемой работой окажется ниже средней заработной платы в прежней должности, то ему может быть предусмотрена доплата: при выполнении норм выработки — до средней заработной платы на прежней работе; при невыполнении норм выработки или переводе на повременно оплачиваемую работу — до тарифной ставки прежней должности. Во всех случаях перевод водителей на работу по ремонту и техническому обслуживанию автомобилей оформляется в установленном порядке.

На предприятиях и в организациях с числом автомобилей до 15, где нет необходимости содержать специальный штат ремонтных и обслуживающих рабочих, и водители полностью осуществляют работы по ремонту и техническому обслуживанию автомобилей в свое рабочее время (если не представляется возможным выполнить эти работы на станции централизованного обслуживания или на транспортном предприятии), их оплата за время выполнения этих работ может производиться по установленным для них условиям: с выплатой надбавки за классность и доплаты за ненормированный рабочий день, если таковой установлен.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

ПОЛОЖЕНИЕ о Министерстве юстиции Республики Беларусь

1. Министерство юстиции Республики Беларусь (далее — Минюст) является центральным органом управления и подчиняется Кабинету Министров Республики Беларусь.

2. В систему Минюста входят:

управления юстиции областных и Минского городского исполкомов;

государственные нотариальные конторы;

Научно-исследовательский институт проблем криминологии, криминалистики и судебной экспертизы.

3. Минюст в своей деятельности руководствуется актами законодательства Республики Беларусь и настоящим Положением.

4. На Минюст возлагаются следующие основные задачи:

4.1. участие в правовом обеспечении нормотворческой деятельности Верховного Совета Республики Беларусь, Президента Республики Беларусь и Кабинета Министров Республики Беларусь;

4.2. организационно-правовое обеспечение судебно-правовой реформы;

4.3. обеспечение необходимых условий для функционирования областных, Минского городского, районных (городских) судов при соблюдении принципа независимости судей и подчинения их только закону;

4.4. организация исполнения судебных и иных решений, исполнение которых в соответствии с законом возложено на судебных исполнителей;

4.5. государственная регистрация нормативных актов министерств, иных центральных органов управления и Национального банка Республики Беларусь;

4.6. представление интересов Республики Беларусь в пределах своей компетенции в деятельности на международном уровне;

4.7. регистрация политических партий, профессиональных союзов и других общественных объединений, осуществление контроля за соблюдением ими их уставов;

4.8. организация и развитие системы юридических услуг, необходимой для реализации прав и законных интересов граждан;

4.9. организация работы по развитию и совершенствованию правовой информации;

4.10. организация научно-исследовательской работы в области криминологии, криминалистики и судебной экспертизы, содействие развитию правовой науки, обеспечение внедрения научно-методических рекомендаций в практику судов и других органов юстиции;

4.11. обеспечение кадрами судов и других органов юстиции, повышение квалификации кадров;

4.12. материально-техническое и финансовое обеспечение областных, Минского городского, районных (городских) судов и подведомственных органов юстиции.

5. Минюст в соответствии с возложенными на него задачами:

5.1. разрабатывает по поручению Верховного Совета Республики Беларусь, Президента Республики Беларусь, Кабинета Министров Республики Беларусь и по собственной инициативе, а также совместно с другими государственными органами проекты законодательных и иных нормативных актов;

5.2. дает заключения о проектах законодательных актов Республики Беларусь, указов Президента Республики Беларусь и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь;

5.3. обобщает практику применения законодательства по вопросам, относящимся к компетенции Министерства, разрабатывает предложения по совершенствованию законодательства и вносит их на рассмотрение в Кабинет Министров Республики Беларусь;

5.4. осуществляет работу по систематизации и подготовке предложений о кодификации законодательства и содействует ее совершенствованию, ведет банк нормативных актов Республики Беларусь, участвует в подготовке к выпуску кодексов и сборников законодательства Республики Беларусь;

5.5. разрабатывает и осуществляет меры, направленные на совершенствование организации работы судов и укрепление независимости судей;

5.6. осуществляет с участием соответствующих судов подбор и подготовку кандидатов в судьи;

5.7. организует работу по материально-техническому обеспечению областных, Минского городского, районных (городских) судов и созданию надлежащих условий для их деятельности, ведению судебной статистики, а также материально-техническому обеспечению конференций судей Республики Беларусь;

5.8. организует работу по исполнению решений, определений и постановлений судов по гражданским делам, постановлений по делам об административных правонарушениях, приговоров, определений и постановлений судов по уголовным делам в части имущественных взысканий, а также постановлений и решений других органов, исполнение которых возложено на судебных исполнителей;

5.9. осуществляет в установленном порядке лицензирование отдельных видов юридической деятельности;

5.10. руководит государственным нотариатом, организует его материально-техническое обеспечение, ведет реестр нотариальных контор и нотариусов, занимающихся частной практикой;

5.11. оказывает методическую помощь органам загса;

5.12. сотрудничает с объединениями и организациями адвокатов в интересах развития правовой помощи гражданам и организациям;

оказывает содействие в проведении мероприятий по повышению квалификации адвокатов, а также методическую помощь их коллегиям и иным объединениям;

собирает и изучает статистические данные о деятельности адвокатов, изучает и распространяет положительный опыт их работы;

содействует коллегиям адвокатов в материально-техническом, информационно-правовом обеспечении их деятельности;

принимает меры по защите адвокатов от преследований, необоснованных ограничений и посягательств в связи с их профессиональной деятельностью;

совместно с Белорусским республиканским союзом адвокатов обеспечивает работу Квалификационной комиссии адвокатов;

5.13. изучает состояние правовой работы в министерствах и иных центральных органах управления, на государственных предприятиях, в учреждениях и организациях, оказывает им методическую помощь в совершенствовании и организации этой работы, проводит мероприятия по повышению квалификации работников их юридических служб;

5.14. организует разработку проектов международных договоров по оказанию правовой помощи по гражданским, семейным и уголовным делам, а также конвенций и соглашений по вопросам, связанным с деятельностью судов, государственного нотариата и органов загса, обеспечивает их выполнение, анализирует и обобщает опыт этой работы, оказывает помощь судам, государственным нотариальным конторам и органам загса в ее проведении; принимает участие в подготовке иных международных договоров; дает заключения о проектах международных договоров;

5.15. устанавливает и развивает связи Минюста с органами юстиции других стран и международными юридическими организациями;

5.16. регистрирует политические партии, профессиональные союзы, другие общественные объединения, при необходимости назначает экспертизу их уставов, ведет Государственный реестр зарегистрированных политических партий, профессиональных союзов, других общественных объединений, осуществляет контроль за соответствием их деятельности Конституции Республики Беларусь, действующему законодательству и их уставам, а в случаях, предусмотренных законодательством, выносит письменные предупреждения и готовит представления судам о ликвидации политических партий, профессиональных союзов, других общественных объединений;

5.17. осуществляет государственную регистрацию нормативных актов министерств и иных центральных органов управления, касающихся прав, свобод и обязанностей граждан или носящих межведомственный характер, а также актов Национального банка Республики Беларусь;

5.18. принимает участие в правовом просвещении населения, в том числе с использованием средств массовой информации;

5.19. осуществляет меры по внедрению научно-методических рекомендаций, имеющегося положительного опыта организации работы в практику судов и других органов юстиции;

5.20. организует работу по обеспечению кадрами судов и других органов юстиции, повышение квалификации судей и работников судов, а также других кадров органов юстиции; взаимодействует с соответствующими образовательными учреждениями в подготовке юридических кадров;

5.21. организует научно-исследовательскую работу в области криминологии, криминалистики и судебной экспертизы, содействует развитию правовой науки, руководит деятельностью Научно-исследовательского института проблем криминологии, криминалистики и судебной экспертизы;

5.22. осуществляет в установленном порядке финансирование областных, Минского городского, районных (городских) судов и других подведомственных Министерству органов юстиции, организует и контролирует их финансово-хозяйственную деятельность, бухгалтерский учет и отчетность;

5.23. рассматривает предложения, заявления и жалобы граждан по вопросам, отнесенным к компетенции органов юстиции, принимает меры по совершенствованию этой работы;

5.24. осуществляет иные функции, предусмотренные действующим законодательством.

6. Минюст руководит порученной ему отраслью, как правило, через управления юстиции областных и Минского городского исполкомов, организует деятельность непосредственно подчиненных ему учреждений и организаций.

7. Минюст имеет право:

7.1. запрашивать у министерств и иных центральных органов управления, предприятий, учреждений и организаций, а также должностных лиц информацию и материалы, необходимые для осуществления возложенных на Министерство задач;

7.2. привлекать в установленном порядке специалистов министерств и иных центральных органов управления для рассмотрения вопросов, связанных с совершенствованием законодательства, создавать из числа этих специалистов комиссии (рабочие группы) по разработке проектов законодательных актов, указов Президента Республики Беларусь и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, решению иных вопросов, отнесенных к компетенции Минюста;

7.3. возбуждать в установленном порядке ходатайства о привлечении к дисциплинарной ответственности судей областных, Минского городского, районных (городских) судов;

7.4. устанавливать в пределах своей компетенции прямые связи с органами юстиции других государств и международными юридическими организациями по вопросам деятельности судов и других органов юстиции;

7.5. знакомиться в министерствах и иных центральных органах управления с работой по подготовке, принятию, учету и систематизации подлежащих государственной регистрации их нормативных актов, вносить обязательные для исполнения представления об устранении допущенных ими нарушений установленного порядка принятия и регистрации нормативных актов;

7.6. вносить в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения об отмене нормативных актов министерств и иных центральных органов управления, принятых с нарушением установленного порядка;

7.7. привлекать специалистов и научных работников в качестве экспертов для дачи заключений о нормативных актах министерств и иных центральных органов управления, представленных на государственную регистрацию.

8. Минюст возглавляет Министр, назначаемый на должность и освобождаемый от должности Президентом Республики Беларусь.

Министр имеет заместителей, которые назначаются на должность и освобождаются от должности в соответствии с законодательством.

Численность заместителей Министра определяется Президентом Республики Беларусь по представлению Кабинета Министров Республики Беларусь.

9. Министр юстиции:

руководит Министерством и несет персональную ответственность за выполнение возложенных на Министерство задач и функций;

вносит в установленном порядке в Кабинет Министров Республики Беларусь проекты актов законодательства по вопросам, входящим в компетенцию Министерства;

распределяет обязанности между своими заместителями, руководителями структурных подразделений центрального аппарата Министерства по руководству отдельными направлениями его деятельности;

утверждает структуру и штатное расписание центрального аппарата Министерства в пределах численности и расходов на его содержание, положения о структурных подразделениях центрального аппарата Министерства, а также положения (уставы) о подведомственных ему учреждениях и организациях;

нанимает на работу, в том числе на контрактной основе, работников центрального аппарата Министерства и руководителей подведомственных ему учреждений и организаций;

создает в установленном порядке фонды на представительские цели и иные внеплановые мероприятия;

поощряет в установленном порядке работников органов юстиции, награждает их почетными грамотами, нагрудными знаками;

согласовывает с областными и Минским городским исполкомами предложения о кандидатурах на должности начальников управлений юстиции этих исполкомов;

совместно с председателем Верховного суда Республики Беларусь вносит в соответствии с законодательством представления Президенту Республики Беларусь об организации районных (городских) судов, их количественном составе, кандидатурах председателей, их заместителей и судей этих судов, а также о количественном составе областных и Минского городского судов, составе президиумов (совместно с председателем областного, Минского городского судов), кандидатурах председателей и заместителей председателей данных судов;

входит в местные исполнительные и распорядительные органы с предложениями по созданию надлежащих условий для деятельности судов, подведомственных Министерству учреждений и организаций, социально-бытовом обеспечении их работников;

осуществляет другие права в соответствии с действующим законодательством.

10. Минюст в установленном порядке в пределах своей компетенции издает приказы и инструкции и дает указания, обязательные для исполнения работниками судов и других органов юстиции, учреждений и организаций системы Министерства и иных центральных органов управления, а также должностными лицами и гражданами, на которых они распространяются в соответствии с действующим законодательством. В необходимых случаях приказы и инструкции могут издаваться совместно или по согласованию с другими министерствами и иными центральными органами управления.

11. В Минюсте образуется коллегия, в состав которой входят Министр (председатель коллегии), его заместители (по должности), а также другие руководящие работники и ведущие специалисты системы Министерства.

Численность и персональный состав коллегии утверждаются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Коллегия рассматривает основные вопросы деятельности Министерства, в том числе подведомственных ему учреждений и организаций. Решения коллегии проводятся в жизнь приказами Министра. В случае разногласий между Министром и коллегией при обсуждении вопросов и принятии решений Министр проводит в жизнь свое решение и уведомляет об этом Кабинет Министров Республики Беларусь, а члены коллегии в свою очередь имеют право информировать Кабинет Министров Республики Беларусь о своей позиции.

12. Для рассмотрения научных рекомендаций и предложений по вопросам совершенствования деятельности подведомственных Минюсту учреждений и организаций при Министерстве может создаваться научно-консультативный совет из ученых и высококвалифицированных специалистов. Состав совета и положение о нем утверждаются Министерством.

13. Численность и фонд оплаты труда работников центрального аппарата Минюста утверждаются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

14. Минюст является юридическим лицом, имеет печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь и со своим наименованием.

* * *

Об утверждении Положения о Министерстве юстиции Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 656 от 1 декабря 1995 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить прилагаемое Положение о Министерстве юстиции Республики Беларусь.

2. Признать утратившими силу:

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 25 ноября 1992 г. N 708 "Об утверждении Положения о Министерстве юстиции Республики Беларусь" (СП Республики Беларусь, 1992 г., N 33, ст. 601; 1993 г., N 22, ст. 430);

пункт 7 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1995 г. N 76 "Вопросы политических партий и других общественных объединений в Республике Беларусь" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 4, ст. 97).

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

ДОРОГА К РЫНКУ

Денежное обращение — это, образно говоря, система кровообращения экономического организма. В нем деньги выполняют роль носителя энергетических ресурсов, без которых жизнедеятельность общественного производства прекращается. Между тем проводимая в нашем государстве денежно-кредитная политика обернулась для экономики настоящим кровопусканием. Очевидно, потому, что осуществляется она под флагом весьма “оригинального” монетаризма, исходит из одностороннего представления об экономических процессах — из постулата о том, что главной причиной инфляции является наличие в народнохозяйственном обороте избыточной денежной массы. Ограничение денежной эмиссии, выпуска “пустых денег” у нас рассматривается как главное средство борьбы с инфляцией.

Демонетаризация

— финансовое лекарство или яд?!

ТАКОЙ взгляд отражает экономическую действительность в перевернутом виде. В прямом же изображении картина иная. Несмотря на то, что денежная масса зажата в тиски упомянутой монетарной политики, отпущенные на свободу цены повышают номинальную стоимость товарной продукции при неизменной или уменьшенной ее физической массе. А ее новое денежное выражение настоятельно требует выпуска дополнительного количества обесцененных денег. В этом случае банковской системе не остается ничего иного, как только следовать сложившейся ситуации, не нарушая законов товарно-денежного обращения. Но Нацбанк предпочитает не равновесие, а дисбаланс в предложении денег и товаров в тщетной надежде, что это послужит укрощению инфляции.

Следует отметить, что проводимая отечественными реформаторами монетаристская политика имеет мало общего с теорией истинного монетаризма, в основе которого лежит формула обмена (денег), выражающая количественное соотношение между стоимостью изготовленной продукции, денежной массой и скоростью ее обращения. В условиях равновесия спроса и предложения, превращающего цену товара в относительно стабильную величину, увеличение денег, находящихся в обороте, повышает спрос, за которым не поспевает предложение товаров и услуг. Это ведет к установлению рыночного равновесия на новом уровне, при более высоких ценах. И, наоборот, сокращение денежной массы в определенных пределах, не вызывающих заторы в товарно-денежном обращении, способствует снижению цен. Указанные закономерности не действуют в условиях диктата монополизированных структур на рынке товаров и услуг, где царит произвол производителя, который беспардонно и безнаказанно манипулирует ценами и объемами производства.

В деформированных рыночных отношениях процессы, отражаемые формулой обмена, протекают по-другому. Неравновесие спроса и предложения превращает константную величину этой формулы — цены — в переменную. При этом уменьшение количества денег вызывает главным образом снижение товарного предложения при одновременном росте цен. Таким образом, демонетаризация инициирует и подпитывает инфляцию, подвигая экономику все ближе и ближе к краю пропасти. Это подтверждают и цифры: при десятикратном увеличении цен в 1991—1994г.г. денежная масса возрастала на десятые доли процента. Начисто игнорировались требования о соблюдении народнохозяйственных пропорций. Так, за три года (1991—1993г.г.) рыночного реформирования денежно-кредитная масса по отношению к.ВВП уменьшилась в 3 раза. Экономика республики покатилась от товарного дефицита к денежному, снижая насыщение товарного рынка.

Большую негативную роль в этом процессе сыграла и проводимая банками процентная политика, предусматривающая ставки рефинансирования на уровне инфляции. В течение 1992—1993г.г. проценты за кредит возросли с 8 до 110% годовых и выше, а в начале 1995г. — на 40% в месяц. При таких их размерах каждый рубль кредитных ресурсов за год приносит банковской системе фантастический доход — 8300 руб. Взимаемая банками маржа относится на себестоимость продукции и становится одним из главных факторов, вызывающих рост цен. И все начинается сначала, только на более высоком инфляционном уровне.

В УСЛОВИЯХ денежного дефицита предпринимаются попытки подменить денежное обращение вексельным. При этом его сторонники забывают или не знают, что эффективным средством платежа оно может быть лишь при наличии гарантии своевременного погашения долговых обязательств. Таких гарантий при современном экономическом положении предприятия дать не могут, что обрекает вексельное обращение на малозначимое мероприятие финансовой стабилизации.

Из-за непреходящей и углубляющейся бедности полученную выручку предприятия пускают на покрытие текущих нужд, а не на уплату долгов. По этой же причине они не возвращают вовремя и получаемые кредиты. В результате банки терпят убытки и катятся к банкротству. В апреле 1995г., например, убытки коммерческих банков составляли 75 млрд.руб., а в мае — уже 148 млрд.руб. Следовательно, подорвав финансовое положение предприятий, кредитная система одновременно ввергла и себя в кризисное состояние.

Инфляцию провоцирует также отвлечение денежных средств на рынок ценных бумаг. Оно вытягивает из народнохозяйственного оборота и без того скудные денежные ресурсы, ибо и вовлечение в оборот недвижимости происходит без соответствующего роста денежной массы.

Видимо, осознание того факта, что проводимая денежно-кредитная политика обернулась для народного хозяйства финансовой катастрофой, заставило Нацбанк занять в 1995г. несколько более гибкую позицию по отношению к регулированию денежной массы. Если в 1994г. на 1% роста цен был допущен рост денежной массы на 0,7%, то в 1995г. этот показатель планировалось увеличить вдвое. Но это неявное признание ошибочности ориентации на демонетаризацию экономики является лишь свидетельством шараханья из одной стороны в другую под неизвестным углом отклонения от нормального положения. Вопрос о норме денежной массы в народнохозяйственном обороте остается нерешенным, что обрекает банковскую систему на бессистемную деятельность и неупорядоченную денежно-кредитную политику.

Это даже просматривается в принимаемых Нацбанком постановлениях о нормах резервирования кредитных ресурсов. В начале прошлого года они были уменьшены в 3 раза, что привело к накачке торгового оборота необеспеченными деньгами, затем, с 1 июня, нормы резервирования в иностранной валюте и по рублевым депозитам составили соответственно 8 и 12%, а с 1 июля опять повысились до 10 и 15%.

Все это не только вызывает изменения в финансовом положении коммерческих банков, но и заставляет менять правила кредитного обслуживания заемщиков и вкладчиков, подрывая доверие последних к банковской системе.

Косвенным признаком ошибочности проводившейся денежно-кредитной политики является также решение поднять депозитный процент на уровень инфляции. Четыре года понадобилось, чтобы прийти к решению о необходимости защиты ссудного фонда страны от обесценения, который за это время подвергся настоящей деструкции. Но до последовательных мер по его восстановлению и надлежащей индексации сбережений населения, накоплений и оборотных средств предприятий за предыдущие годы дело так и не дошло.

Политика демонетаризации экономики опирается на постулат инфляционных или “пустых” денег. Это по сути дела единственное обоснование принимаемых у нас псевдомонетаристских решений. А между тем, как уже отмечалось, это отнюдь не пустые деньги. Им противостоит более высокая номинальная стоимость товаров. И каждое ее повышение неизбежно требует дополнительной денежной эмиссии, а при нежелании осуществлять ее в обиход запускается лукавое понятие, оправдывающее рестрикцию (изъятие, сокращение) денежной массы.

ИТАК, согласно экономическим законам товарам должно противостоять эквивалентное количество денег, иначе в товарно-денежном обращении происходит сбой. Эти деньги формируются за счет собственных и заемных средств. До рыночных реформ за счет кредита Госбанка покрывалось до 50% потребности в оборотных средствах предприятий. Но затем незащищенность их денег от инфляционного обесценения привела предприятия к практически полной утрате оборотных средств. Это потребовало замещения их заемными, иначе производство остановилось бы. Однако кредитная система оказалась неподготовленной к такому повороту событий, поскольку одновременно с оборотными средствами обесценению и, в конце концов, фактическому уничтожению подвергся весь ссудный фонд страны. И если бы не произошел перелив накоплений предприятий в коммерческие банки, замещать утраченные оборотные средства было бы и вовсе нечем.

В то же время непомерно высокий банковский процент стал существенным ограничителем использования заемных средств. В таких условиях предприятиям не осталось иного выхода, как стать взаимными кредиторами, брать у друг друга “натурой”, что обернулось беспрецедентным ростом кредиторско-дебиторской задолженности, достигшей фантастической величины. Ныне она примерно равна объему производимого ВВП.

За инфляционной функцией денег лжемонетаристы не видят их антиинфляционную роль. В частности, роль тех денег, которые вовлекаются в инвестиционный оборот и гасят инфляцию. Причем не единожды. Ведь реализация инвестиционных решений заканчивается вводом в действие новых производственных мощностей и дополнительным товарным предложением, отсасывающим избыточные деньги.

Следовательно, полезные экономике инвестиционные деньги необходимо всемерно наращивать. Однако действующая денежно-кредитная политика пошла иным путем и привела к обратному результату — бегству денег из инвестиционной сферы в коммерческий оборот, инициирующий инфляцию.

Проценты за кредит поставили непреодолимый финансовый барьер и перед инвестиционной деятельностью в виде неокупаемой ссудной задолженности инвесторов или коммерческих банков. Если банковский процент оказывается на уровне инфляции в 100% годовых и выше, то указанная задолженность постигнет инвестора, а если ниже — то коммерческие банки. Из этого порочного круга невозможно выйти, если банковский процент будет следовать за темпами гиперинфляции, опустошая и дальше инвестиционную сферу.

К своей чести правительство РБ повело борьбу с инфляцией, с непомерным вздуванием процентов за кредит и за снижение валютного курса белорусского рубля. Под его нажимом Нацбанк начал последовательно снижать ставки рефинансирования. И их падение оказало детонирующее воздействие на инфляцию, которая скоротечно пошла на убыль: с 40% в январе до менее чем 3% в июне 1995г. В данном случае административные меры сработали эффективнее экономических. И это не случайно, ибо вся наша денежно-кредитная политика представляет собой цепь административных решений, возникающих на почве субъективных представлений об экономической действительности. Нацбанк продолжал гнать ввысь процентные ставки даже тогда, когда объективных условий, порождающих инфляцию, не стало — замороженный платежеспособный спрос не позволял (не позволяет и ныне) поглотить даже то скудное товарное наполнение рынка, которое дает полуразрушенное общественное производство.

СЕЙЧАС отечественный рубль потихоньку выходит из того пике, в который его завела прежняя политика Нацбанка, и обретает более реальное стоимостное содержание как денежный эквивалент национального продукта. Но такие “игры”, как свидетельствует действительность, не проходят даром для экономики страны и той же банковской системы, которая сама очутилась на грани коллапса.

Подводя итог изложенному, отметим, что финансовая стабилизация проводилась у нас методами ей противопоказанными. В результате все наши экономические уродства лишь прибавили в “росте и весе”. А рыночные отношения не приблизились к цивилизованным, а отдалились. И, к слову, по сути дела не затронули саму банковскую систему, где господствует монополизм при принятии решений и безудержный диктат распорядителя денежного капитала.

Принятые административные меры пока противостоят банковскому произволу. Полгода курс рубля держался на одном уровне, а инфляция за январь—июнь 1995г. понизилась в 20 раз. И все же это не внушает большого оптимизма: финансовая стабилизация на макроуровне не сопровождается тем же явлением на микроуровне. Наоборот, финансовое положение предприятий резко ухудшилось. Рентабельность производства отраслей народного хозяйства в январе—августе 1995г. составила 10,4% и по сравнению с тем же периодом предыдущего года понизилась в 1,5 раза.

В основе столь крутого падения рентабельности лежит эскалация затрат, которая ставит предприятия на грань банкротства. Она обусловлена в первую очередь ростом цен на сырьевые, энергетические ресурсы, металлы и комплектующие изделия. В то же время республика не в состоянии компенсировать эту эскалацию повышением цен на готовую продукцию, ибо технологическое отставание не позволяет ей выйти на мировой уровень издержек производства и качества выпускаемой продукции. В результате страна недополучает необходимую для накопления и инвестиций часть национального дохода.

Другим фактором экономического истощения является рост внутренних издержек, вызванный перераспределительными процессами, обусловившими отток национального дохода из сферы материального производства в коммерческие и банковские структуры. Плата за пользование банковским кредитом превысила оплату труда и амортизацию вместе взятые. В результате указанного оттока фонд накопления по-прежнему перемещается в торговый оборот, вызывая избыточную денежную массу в сфере товарно-денежного обращения и оголяя сферу инвестиционную.

Выход из создавшегося положения требует деэскалации издержек производства, что в свою очередь потребует глубокой технологической перестройки производства. Но прежде всего, чтобы это стало возможным, необходимо устранить субъективные факторы в проводимой денежно-кредитной политике, которые работают на демонетаризацию, обернувшуюся (надеюсь, теперь это очевидно всем) настоящим кровопусканием для национальной экономики.

Михаил ЯРМОЛОВИЧ,
кандидат экономических наук

ДАКУМЕНТ

Зарплата: парадак атрымання ў банку

Указам Прэзідэнта Беларусі N 483 прадугледжана бясспрэчнае ўтрыманне сродкаў з наймальніка, які мае запазычанасць па выплаце заработнай платы, у памеры пражытачнага мінімума на кожнага работніка, зыходзячы з сярэдняспісачнай іх колькасці.

З мэтай выканання вышэйзгаданага ўказа Нацыянальны банк у сваім пісьме за N 669 выклаў наступныя моманты, якімі трэба кіравацца. Па-першае, наймальнік абавязаны прадставіць у банк копію калектыўнага дагавора або выпіску з яго, дзе вызначаны тэрміны выплаты заработнай платы. Па-другое, для атрымання сродкаў на зарплату ў памеры пражытачнага мінімума наймальнік прадстаўляе ў банк разлік сумы сродкаў, якія падлягаюць выдачы. Такі разлік павінен быць засведчаны пячаткай і подпісамі службовых асоб, якім нададзена права распараджацца рахункам, а таксама прадстаўляе плацежныя паручэнні на пералічэнне падаходнага падатку з заработнай платы, страхавых узносаў у Фонд сацыянальнай абароны насельніцтва. Гэтыя плацяжы ідуць па першай групе чарговасці. Выдача сродкаў на зарплату ў памеры пражытачнага мінімума праводзіцца па-за чаргой плацяжоў, незалежна ад таго, ці ёсць прэтэнзіі да рахунка наймальніка, у тым ліку і плацяжы ў бюджэт.

Калі ў наймальніка сродкаў на рахунку не хапае, ён у дзень выплаты зарплаты або напярэдадні прадстаўляе ў банк заяву аб бранiраванні сродкаў. Браніраванне сродкаў губляе моц праз два рабочыя дні з моманту паступлення на рахунак усёй забраніраванай сумы. Заработная плата, якая перавышае памер утрымліваемай у бясспрэчным парадку, выплочваецца па 4-й групе чарговасці.

Наймальніку трэба помніць, што адказнасць за своечасовасць і правільнасць прадстаўлення разліку для атрымання зарплаты ў памеры пражытачнага мінімуму кладзецца на яго.

Дзмітрый ЖУК

Эмиссионно-кассовые операции в учреждениях Нацбанка: усовершенствованы правила

Национальный банк РБ принял "Дополнение 5" (N 640 от 13.12.95г.) к "Правилам совершения эмиссионно-кассовых операций в учреждениях Национального банка Республики Беларусь от 28.09.94г. N 55".

Данный документ излагает в новой редакции правила совершения эмиссионных операций. В частности:

— в разделе "Организация резервного фонда Национального банка Республики Беларусь" изложен порядок создания резервного фонда;

— откорректирован раздел "Распоряжение резервным фондом и денежными хранилищами";

— внесены изменения в порядок совершения учета и контроля эмиссионно-кассовых операций.

Кроме того, данным документом исключается "Дополнение 1 от 15.11.94г. N 432".

Дополнен план счетов банковского бухучета

В Национальном банке РБ вышло "Дополнение 1" (N 634 от 1.12.95г.) к "Плану счетов бухгалтерского учета и Указаниям по применению Плана счетов бухгалтерского учета в коммерческих банках Республики Беларусь от 27.06.95г. N 555".

Данным документом вводятся изменения и дополнения в I часть плана счетов бухгалтерского учета в коммерческих банках РБ. В частности:

— в "классе 1" закрывается балансовый счет "средства коммерческого банка, направленные на обеспечение карт-счетов клиентов", а открываются новые балансовые счета "просроченная задолженность по срочным депозитам, размещенным в банках на территории Республики Беларусь", "просроченная задолженность по срочным депозитам, размещенным в банках за границей", "просроченная задолженность по срочным депозитам других банков";

— в ряде других классов закрываются следующие группы счетов:

а) "средства республиканского бюджета";
б) "средства областных бюджетов";
в) "средства местных бюджетов";
г) "транзитные счета по продаже валютной выручки";

— в ряде других классов открываются следующие группы счетов:

а) "транзитные счета по покупке-продаже валюты клиентов";
б) "средства бюджета";
в) "задолженность и резерв по арендной плате";
г) "расчеты по пенсиям и заработной плате";
д) "финансовый лизинг, полученный от клиентов, кроме банков";
е) "предстоящие доходы и расходы";
ж) "расходы к выплате — проценты";
з) "расходы к выплате — прочие расходы";
и) "доходы к получению — проценты";
к) "доходы к получению — прочие доходы";
л) "ценные бумаги клиентов".

Кроме того, данным документом вводятся изменения и дополнения во II часть Указаний по применению плана счетов бухучета в отечественных комбанках.

Иван ВАВУЛА

Европейский приз — "Белвнешэкономбанку"

Активность и успехи деятельности "Белвнешэкономбанка" в кредитно-финансовой сфере на международной арене получили недавно авторитетное подтверждение. В конце декабря 1995г. в Брюсселе президенту банка **Геннадию АЛЕЙНИКОВУ** был вручен специальный приз Центра по изучению европейского рынка (European Market Research Center) "за выдающиеся достижения банка в управлении, повышении качества услуг и технической модернизации, организации бизнеса и высокий престиж на европейском рынке". Созданный в 1992 году для содействия развитию торгово-экономических отношений между членами ЕС и другими регионами мира и поддерживаемый различными международными организациями, а также правительством Бельгии, центр "Еврорынок" призван отмечать "выдающиеся достижения, качество и конкурентоспособность во всем мире".

Курсы иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 5 января 1996г.

	Единый курс
1 австралийск.доллар	8554,00
1 австр.шиллинг	1130,50
1 фунт стерлингов	17835,54
10 бельг.франков	3866,85
1 немецкая марка	7948,58
1 голланд.гульден	7102,71
1 датская крона	2054,86
100 итальянск.лир	729,58
1 канадск.доллар	8479,58
1 норвежск.крона	1804,77
1 доллар США	11500,00
1 финск.марка	2640,04
1 франц.франк	2327,23
1 шведск.крона	1734,96
1 швейцар.франк	9856,86
10 японских иен	1088,86
1 ЭКЮ	14666,68
10 испанск.песет	944,56
10 греч.драхм	483,09
1 ирланд.фунт	18371,49
1 исландск.крона	176,08
1 кувейт.динар	38397,33
10 ливанск.фунтов	72,08
10 португал.эскудо	764,83
1 сингапур.доллар	8059,99
10 турецк.лир	1,93
1 СДР	17095,29
1 венгерский форинт	83,84
1 польский злотый	4628,70
1 румынск.лей	4,15
1 чешская крона	429,81
1 словацкая крона	386,71
1 болгарский лев	160,81
1 эстонская крона	994,81
1 литовский лит	2875,00
1 латвийский лат	21335,81
1 российский рубль	2,47
10 украин.карбован.	0,64
1 кыргызст.сом	1031,00
1 молдавск.лей	2547,00
1 казахст.тенге	179,00
1 армянск.драм	28,00
1 грузинск.лари	9349,00
1 туркменск.манат	4,70
1 азербайджан.манат	2,50
1 узбекский сум	323,00
1 таджикск.рубл	39,00

Не стоит шутить с валютной выручкой

Многие белорусские предприятия, как известно, располагают значительным экспортным потенциалом и успешно торгуют с другими странами. А вот с поступлением в страну валютной выручки были проблемы: она долго "гуляла" за рубежом, а то и вовсе "терялась". Руководством республики был принят ряд конкретных мер для лечения "болезни". В первую очередь это указ Президента N 52 от 8 февраля 1995 года, которым определен порядок осуществления экспортно-импортных и валютных операций, установлен 60-дневный срок поступления выручки после осуществления платежа. Минвнешэкономсвязей вправе в обоснованных случаях продлевать сроки поступления валюты или товара.

В 1995 году с заявлениями о таком продлении обратилось 470 предприятий, 460 из них разрешения были выданы.

За несанкционированные превышения сроков поступления товаров или валютной выручки предусмотрены штрафные санкции, налагаемые Службой контроля Президента. В прошлом году они были применены более чем к 100 предприятиям и организациям различных форм собственности, в том числе к Минскому моторному заводу, могилевскому арендному предприятию "Магатекс", минской производственно-коммерческой фирме "Синкор" и др. Однако главное — не штраф, а своевременный возврат выручки, поддержка и помощь в этом. К примеру, Служба контроля посодействовала Брестскому ковровому комбинату в получении денег за свою продукцию, проданную одной из немецких фирм.

Принятые меры оказались достаточно эффективными. Если за 9 месяцев прошлого года по сравнению с соответствующим периодом позапрошлого экспорт в дальнее зарубежье вырос на 73,2%, то поступления валютных средств от экспорта увеличились в 2,1 раза. За весь 1994 год от экспорта получено 808 млн.долл., а за 9 месяцев 1995 — почти 1,2 млрд.

Многие руководители предприятий с опозданием обращаются в МВЭС за разрешением на продление сроков, даже имея на то веские причины, что приводит к ненужным неприятностям для них.

Не стоит шутить с валютой: слишком велико ее значение для небольшой Беларуси, по природе своей ориентированной на торговлю.

РЫНОК БАНКОВСКИХ ВЕКСЕЛЕЙ НА 04.01.95 г.

ВЕКСЕЛЯ СРОЧНЫЕ

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, МЛН.РУБ.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ						
		5-7	12-14	20-22	30-32	45-47	60-62	90-92
БелБизнесбанк 271-960	25-50	25	30	35	40	45	40	35
	50.1-100	30	35	40	45	50	45	40
	100.1-200	40	45	50	55	60	55	50
	200.1-400	50	55	60	60	70	60	60
	> 400	по договоренности						

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, МЛН.РУБ.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ				
		1-7	8-14	15-21	22-30	свыше 30 дней
БЕЛБИРЖБАНК	200-500	30-40	40-50	50-60	60-65	70
	500-1000	40-50	50-60	60-65	65-70	75
	> 1000	50	60	70	75	80

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, МЛН.РУБ.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ									
		3	5	7	12	14	20	30	45	60	90
КОМПЛЕКСБАНК 322-364	20-100	-	-	-	25	25	30	55	60	62	65
	100-300	-	20	20	30	30	35	57	62	65	67
	> 300	-	25	25	35	35	40	60	65	67	70
БЕЛАРУСБАНК 201-982	10-99	-	-	40		50					
	100-499	-	-	43		53					
	> 500	-	-	45		55					
БАНК ИНКО 239-213	50-500	-	45	-	50	-	55	80	по договорен.		
	500-1000	-	50	-	55	-	60	85			
	> 1000	-	дог.	-	дог.	-	дог.	дог.			
УРУЧЬЕ 689-136	50-500	-	-	20	-	40	-	50	-	-	-
	500-1000	-	-	30	-	40	-	50	-	-	-
	> 1000	-	-	40	-	45	-	50	-	-	-
БЕЛВНЕШЭКОНОМ 200-062	50	-	-	50	50	55					
ОЛИМП	не привлекают										
НОВОКОМБАНК 680-346	по договоренности										
БРЕСТКОМБАНК 292-702	> 50	по договоренности									
БАПБ 330-082	> 50	по договоренности									
ПОИСК 635-979	> 10	по договорен.						90	дог.		

ВЕКСЕЛЯ ПО ПРЕДЪЯВЛЕНИИ

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, МЛН.РУБ.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ						
		2-5	6-14	15-20	21-28	29-45	46-60	61-90
КОМПЛЕКСБАНК	10-100	-	-	&30	40	45	-	-
	100-300	-	$25	&35	45	50	-	-
	> 300	-	$30	&40	45	50	-	-
БЕЛБИЗНЕСБАНК	25-50	20	$25	&35	40	45	40	35
	50.1-100	25	$30	&40	45	50	45	40
	100.1-200	30	$35	&45	50	55	50	45
	200.1-400	35	$40	&50	55	60	55	50
	> 400	по договоренности						
ДЕПОЗИТКОМПЛЕКС 291-649	> 100	по договоренности						
БЕЛВНЕШЭКОН	> 50	40						
ПОИСК	> 10	по договоренности						
БИРЖЕВОЙ	> 200	по договоренности						
ИНКОБАНК	> 100	30						
УРУЧЬЕ	> 500	20	25	30	35	40	-	-
БАПБ	> 50	по договоренности						

$ - 6-12 дней, & - 13-20 дней,

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ АССОЦИАЦИИ "RONAS"
тел./факс 328-715, тел.: 31-10-97,31-10-23 E-mail : alex @ ron. belpak. minsk. by

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 08.01.95г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	Миним. сумма (USD)
Банк "Олимп", т.547342	юрид. лица	от 17	от 18	от 19	от 20	от 21	24	30000

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес	3 мес.	6 мес.	12 мес.	До востребования	Миним. сумма
АКБ "Объединенный капитал, т. 687375, 687144	юр. лица	55 57	—	70 73	85 90	30 35	до 50 млн. 50-500 млн.

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	8 мес.	Миним. сумма (росс. рубли)
Банк "Олимп", т. 547342	юрид. лица	45	—	50	—	—	100 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни) 5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											
Минская гор. дирекция АКБ "Белбизнесбанк", т. 271960, 768347	200-400 св. 400 млн.	50 дог.	55 дог.	60 дог.	65 дог.	70 дог.	65 дог.	60 дог.	—				
АКБ "Объединенный капитал, т. 687375; 687144	от 50 млн,	55	55	60	60	65							

Финансовый лизинг

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Оборудование, здания	BRB	до 12 мес.	90–100	до 60000 USD

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	395629 395914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	организация	292141	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	МВБ+4.5%	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по факту зачисления	ЕАТС	520785 8 0172-102072	снижение курса по договор.

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ФГ "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	519406 523844

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801	11535	11700	от 2000$	день в день	по договоренности
ООО "Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
ФК "Комтрастинвест", т.768187	по дог.	по дог.	от 2000$	по дог.	по договоренности
ЕАТС,т. 520785, 8 (0172) 102-072	МВБ+4%	МВБ+1.7%	любая	день зачисления на счет	по договоренности

Консультации по конвертации б/н RUR в б/н USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 519406, 523844	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618 *	RUR/BRB KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	2.485 0.062 110 165	2.535 0.0666 145 185	любая по дог. по дог. по дог.	до 1 дня по копии п/п до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет	—
ФГ "Континент", т. 519406, 523844	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
"Диалог-Оптим", т. 334653, 330931	СНГ	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
ООО "Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

* *Возможны операции с TUM.*

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360
Финансовая группа "Сэкай", т. 334653, 330931	неогранич.	30–65	40–75	50–80	60–90	по договоренности					

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ЗАО "ЕТК", т./ф.520785, 8-0172-102072-обязат.набор цифр	Законные способы получения наличных USD	любая	0%...4,5%

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150$
	твердые валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500$ до 1000$
	злотые, доллары США твердые валюты	ABN AMRO (Polska) S.A. Bank Leumi	Польша Израиль	от 400$ 700$

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$

Трансакции СКВ

Наименование	Валюта	Б/н.-нал.	Нал.-б/н.	Сроки	Спецсчет-текущий счет
ЕАТС, т. 520785, 8 (0172) 102-072	USD	3%	1%	В день зачисления	1%

Фондовый рынок

Покупка-продажа ИПЧ "Имущество"

Наименование	Покупка	Пакет	Продажа	Пакет
ИФК "Борисфен", т. (02161) 42862	—	—	1600 руб. за 1 чек	от 10000 и более

Консультации по конвертации б/н BRB в б/н СКВ

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
Организация, т. 235768	—	11500	по дог.	по дог.	по договоренности

Консультации по размещению СКВ

Наименование	Номинал	Процентная ставка	Сроки	Сумма
Организация, т. 235768	неограничен	40 – 80	от 60 дней	от 500 тыс.

Налоговое планирование

Наименование	Вид услуги
ИПП "КОНСИСТЕМ", т. 624794	Защита в хоз. судах. Офшорный режим. Консультации по переводу и конвертации валют.

Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представ-во в г. Гомеле: т. (0232) 563018.

Больше рейтингов, хороших и разных

Наличие системы рейтингов является обязательным условием нормального функционирования финансового рынка любой страны. На сегодняшний день трудно рассчитывать на успех, обходясь в повседневной работе без использования достоверной и своевременной информации. В условиях развитого финансового рынка объемы необходимой информации настолько велики, что возникает задача ее систематизации. Для выбора стратегии поведения на рынке важно иметь определенные ориентиры. Система рейтингов как раз и является подобным ориентиром. С помощью рейтинговых оценок определяется сравнительное положение участников и инструментов финансового рынка на определенную дату. Рейтинговые оценки дают дополнительную возможность анализа для своих пользователей.

Развитый финансовый рынок предполагает наличие отдельной отрасли, специализирующейся на предоставлении самой разнообразной экономической информации. Множество различных рейтинговых агентств, информационно-аналитических центров во всем мире разрабатывают собственные рейтинги банков, страховых компаний, инвестиционных фондов. Разработкой рейтингов могут заниматься как мелкие фирмы, так и крупные, например, “Moody’s Investors Service, Inc.”, являющаяся дочерней компанией известной американской корпорации “The Dun & Bradstreet Corp.”. Специализируются на оценке финансовых институтов и такие известные компании, как “Morgan Stanley Capital International, Inc.”, “Standard & Poor’s Corp.”, “Dow, Jones & C.” и другие. Продукты их деятельности регулярно публикуются в многочисленных деловых изданиях, таких, как журнал “Banker”, газеты “The Financial Times”, “Wall Street Journal”, которые также имеют свои собственные аналитические службы.

В России рейтинги банков разрабатывают информационный центр “Рейтинг”, агентство банковской информации еженедельника “Экономика и жизнь” (АБИ), издательский дом “Коммерсантъ”.

Появление в России разнообразных рейтингов банков указывает на то, что российский банковский сектор достиг определенного уровня развития. Ведь в прежние годы необходимости в ранжировании банков не наблюдалось вообще. Сейчас же позиция банка в рейтинге интересует как потенциальных клиентов и инвесторов, так и сам банк. Среди разрабатываемых рейтингов банков можно выделить размерные рейтинги, рейтинги финансового состояния и рейтинги активности.

В Беларуси наблюдается несколько иная ситуация. Хотя банковская тематика и обширно представлена в СМИ, тем не менее до сих пор ни одно белорусское издание не публикует банковские рейтинги на постоянной основе. Чем это можно объяснить?

Говорить о заинтересованности белорусских банков в составлении рейтингов пока сложно. Для составления объективного рейтинга необходимо предоставление полной и правдивой информации со стороны банков о самих себе. Ожидать этого от банков сейчас, в условиях нынешней информационной замкнутости, могут только самые неисправимые оптимисты. Вряд ли найдется банк, который будет добровольно предоставлять информацию о себе какому-либо частному информационному агентству. Между тем, за рубежом банки сами стараются предоставить информационным агентствам необходимые данные, так как получение в таблице рейтинга оценки NR (нет рейтинга) может иметь для банка плачевные последствия. В условиях свободной конкуренции трудно рассчитывать на доверие клиентов, не предоставляя им никакой информации о своей работе. Если зарубежный банк скрывает информацию о себе, то почти наверняка он либо испытывает затруднения в свой работе, либо замешан в подозрительных операциях.

Еще одним фактором, влияющим на отношение банков к участию в рейтингах, является понимание того, что даже если банк займет место в верхней части рейтинга, то вряд ли сей факт вызовет наплыв клиентов. Сегодня большую роль в выборе банка для обслуживания играют личные связи. В современных условиях очень трудно выразить математическими методами возможность перевода счетов госпредприятий в какой-либо банк. В подобных ситуациях математика бессильна. Если потенциальный клиент уверен, что в республике существует некоторое количество “непотопляемых” банков, то вряд ли он будет обращать внимание на позиции этих банков в публикуемых рейтингах.

Одной из серьезных проблем в восприятии рейтингов банков является то, что по природе своей рейтинг — понятие довольно субъективное. Результат рейтинга зависит от набора исходных показателей и присваиваемых им весов. Так, к примеру, в рейтинге надежности банков РБ за I квартал 1995г., опубликованном в БДГ (N 45 за 1995г.), пальма первенства среди крупнейших банков была отдана АКБ “Приорбанк”. В немалой степени на это повлияло чрезвычайно высокое значение одного из показателей — коэффициента фондовой капитализации прибыли. Если бы в применяемой методике данный показатель не использовался, то и результаты рейтинга были бы другими. На сегодняшний день не существует абсолютно объективной методики расчета банковских рейтингов: рейтинги, рассчитанные на основе одних показателей, не учитывают совокупностей других. Выбор методики зависит от конкретных людей. В связи с этим можно вспомнить о многочисленных обвинениях в личной заинтересованности авторов рейтингов.

Развитие в Беларуси системы банковских рейтингов сдерживает и тот факт, что для организации эффективной работы необходимы значительные финансовые затраты, прежде всего на техническую поддержку и организацию надежных каналов получения информации. Поэтому некоторое преимущество перед конкурентами получают крупные компании, способные предоставлять своим клиентам целый комплекс разнообразных услуг, а также информационные агентства, основанные при крупных средствах массовой информации.

Бесспорно, дальнейшее развитие финансового рынка Беларуси потребует создания полноценной системы рейтингов различных финансовых институтов, в первую очередь — банков. Другое дело, сколько для этого потребуется времени и какие события на финансовом рынке страны должны произойти, чтобы доказать необходимость составления рейтингов.

Максим ТЯГАР

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год

Указ Президента Республики Беларусь N 526 от 30 декабря 1995г.

В целях совершенствования процессов разгосударствления и приватизации в Республике Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Утвердить Программу разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год (прилагается).

Кабинету Министров Республики Беларусь обеспечить выполнение указанной Программы, а также осуществить иные мероприятия, направленные на повышение эффективности экономических реформ в Республике Беларусь.

2. Настоящий Указ ввести в действие со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

ПРОГРАММА

разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год

Главная задача в области разгосударствления и приватизации — повышение эффективности деятельности предприятий и других субъектов хозяйствования.

Целями Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год (далее — Программа) являются:

создание предприятий, способных максимально повысить эффективность производства на основе современных методов управления и структурной перестройки;

привлечение дополнительных финансовых ресурсов в бюджет и для осуществления инвестиций;

создание условий для реализации каждым гражданином Республики Беларусь права на получение части государственного имущества;

преобразование государственных и арендных предприятий в юридические лица, адаптированные к рыночным условиям (конкурентоспособные на внутреннем и внешнем рынках).

Основные пути выполнения Программы:

обеспечение гласности и справедливости в процессе приватизации;

дифференцированный и обоснованный подход к объектам и способам приватизации;

активное участие в приватизации предприятий их трудовых коллективов;

обеспечение приоритетного отчуждения объектов государственной собственности за деньги;

завершение выдачи именных приватизационных чеков "Имущество" в сроки, установленные законодательством, и создание условий для их использования;

предоставление субъектам приватизации равных условий для участия в приватизации государственных объектов на аукционах и конкурсах;

принятие мер по развитию рынка ценных бумаг;

отчуждение неэффективно используемого имущества на конкурсах и аукционах за деньги;

направление для продажи и обмена на именные приватизационные чеки "Имущество" части акций акционерных обществ, созданных путем преобразования государственных и арендных предприятий.

Для учета местных особенностей установить, что приватизация объектов, находящихся в республиканской собственности, осуществляется по согласованию с местными исполнительными органами, на территории которых расположены эти объекты.

В целях повышения эффективности производства предусмотреть передачу в доверительное управление юридических и физических лиц акций, принадлежащих государству.

Для обеспечения деятельности реформированных предприятий использовать в установленном порядке часть средств, полученных от приватизации государственных объектов.

Создание открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственой собственности

Преобразование государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества осуществляется органами приватизации по предложениям трудовых коллективов, согласованным с отраслевыми министерствами или иными центральными органами управления Республики Беларусь.

В случае разногласий в целесообразности разгосударствления и приватизации конкретных объектов решение принимается Президентом Республики Беларусь по представлению Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации.

Государственные и арендные предприятия, являющиеся платежеспособными, как правило, преобразуются в открытые акционерные общества.

В открытые акционерные общества преобразуются государственные и арендные предприятия, имущество которых относится к республиканской собственности, со среднесписочной численностью работников, как правило, не менее:

50 человек (в лесной промышленности, на транспорте, в бытовом обслуживании, торговле и общественном питании);

100 человек (в прочих отраслях материального производства).

Учредителем открытых акционерных обществ, создаваемых на базе объектов республиканской собственности, от имени государства выступает Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации. Кроме него учредителями таких акционерных обществ могут быть другие лица, в том числе иностранные, которые с целью увеличения уставных фондов этих обществ внесли принадлежащие им имущество и (или) денежные средства.

Учредителями акционерных обществ могут выступать кредиторы предприятий, которые дали согласие на включение сумм выданных ими кредитов в уставные фонды создаваемых акционерных обществ.

Допускается передача акций в залог для обеспечения обязательств перед кредиторами.

Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации осуществляет владение и распоряжение акциями, передает их в управление министерств и иных центральных органов управления, которые назначают работников, прошедших специальную подготовку, представителями государства в органах управления созданных открытых акционерных обществ. Эти представители, как правило, работают на освобожденной основе, несут ответственность за сохранность и целевое использование имущества обществ наравне с руководителями обществ.

Проекты создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности разрабатываются комиссиями по преобразованию предприятий в открытые акционерные общества, создаваемыми на каждом предприятии. Для координации и контроля за ходом работ по преобразованию предприятий в акционерные общества при министерстве или ином центральном органе управления образуется отраслевая комиссия. Порядок создания и функции указанных комиссий определяются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

На предприятиях, не имеющих ведомственной принадлежности, функции координации и контроля выполняет комиссия при органе приватизации.

Уставные фонды открытых акционерных обществ формируются за счет государственного имущества предприятия по состоянию на 1 января 1996 г. с учетом переоценки этого имущества, проведенной на момент приватизации.

При разработке проекта создания открытого акционерного общества анализируется структура управления преобразуемого объекта с целью выявления целесообразности и возможности ее изменения, в том числе выделения структурных подразделений в самостоятельные юридические лица при приватизации.

Разрешается преобразование государственных и арендных предприятий в холдинги путем выделения структурных подразделений предприятия в самостоятельные акционерные общества, контрольные пакеты акций в уставных фондах которых принадлежат головным акционерным обществам.

Открытые акционерные общества, созданные в процессе приватизации с участием иностранных инвесторов, пользуются льготами, установленными законодательством для предприятий с иностранными инвестициями.

Кабинет Министров Республики Беларусь вправе разрешить открытым акционерным обществам, созданным в процессе приватизации государственной собственности, использовать на реконструкцию производства, пополнение собственных оборотных средств и освоение выпуска новых видов продукции до 50% средств, полученных от продажи на льготных условиях акций членам трудового коллектива и приравненным к ним лицам. Эти средства в течение трех лет подлежат возврату в республиканский бюджет.

Безвозмездная передача государственного имущества

Право граждан Республики Беларусь на безвозмездную приватизацию реализуется путем использования именных приватизационных чеков "Имущество" в соответствии с законодательством.

Акции открытых акционерных обществ обмениваются на именные приватизационные чеки "Имущество":

физическим лицам — через учреждения Сберегательного банка "Беларусбанк", в которых открыты специальные (чековые) счета;

физическим и юридическим лицам — на аукционах или по конкурсу, через депозитарий, по предварительной подписке.

Безвозмездная передача государственного имущества другими способами, кроме исполнения именных приватизационных чеков "Имущество", допускается только с разрешения Кабинета Министров Республики Беларусь, согласованного с Президентом Республики Беларусь.

При обмене акций открытых акционерных обществ на именные приватизационные чеки "Имущество" членов трудовых коллективов и приравненных к ним лиц эти лица имеют право использовать чеки, выданные им лично, а также полученные по договорам дарения и (или) по наследству от близких родственников (родителей, детей, супругов, родных братьев и сестер, внуков, бабушек и дедушек), при условии, что дарятся (наследуются) только чеки, выданные близким родственникам.

Обмен акций на именные приватизационные чеки "Имущество" членов трудового коллектива и приравненных к ним лиц осуществляется в первоочередном порядке в сроки, установленные Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации.

Приватизация объектов государственной собственности на возмездной основе

При приватизации объектов государственной собственности на возмездной основе главной задачей является привлечение дополнительных инвестиций.

Вторая и последующие эмиссии акций акционерных обществ, созданных в результате приватизации, допускаются до реализации акций первой эмиссии.

Специализированным инвестиционным фондам, аккумулирующим именные приватизационные чеки "Имущество", предоставляется право финансирования инвестиционных проектов и программ на конкурсной основе.

Продажа принадлежащих Республике Беларусь акций открытых акционерных обществ за деньги включает:

продажу акций на льготных условиях (по цене на 20% ниже номинальной стоимости) членам трудового коллектива и приравненным к ним лицам в течение пяти месяцев с момента государственной регистрации акций. Количество акций, выделенных для этой цели, определяется на основании заявлений членов трудового коллектива и приравненных к ним лиц. Стоимость этих акций не может превышать 100 минимальных заработных плат на одного покупателя;

конкурсную продажу акций, осуществляемую одновременно с продажей их на льготных условиях, юридическим и физическим лицам, которые представили инвестиционные предложения по развитию открытого акционерного общества.

Не проданные указанными способами акции по решению Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации реализуются на фондовой бирже, аукционах и иным образом по договору между органом приватизации и покупателем. Конкретные предложения по их реализации разрабатываются комиссиями по приватизации, создаваемыми органами приватизации.

Начальная цена принадлежащих Республике Беларусь акций определяется в порядке, устанавливаемом Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации по согласованию с Министерством архитектуры и строительства, Министерством внутренних дел, Министерством жилищно-коммунального хозяйства, Министерством культуры, Министерством обороны, Министерством образования и науки, Министерством промышленности, Министерством связи и информатики, Министерством сельского хозяйства и продовольствия, Министерством топлива и энергетики, Министерством торговли, Министерством транспорта и коммуникаций, Министерством финансов и Министерством юстиции.

Продаются на конкурсной или на аукционной основе с сохранением рабочих мест государственные предприятия, имущество которых относится к республиканской собственности, со среднесписочной численностью работников, как правило, менее:

50 человек (в лесной промышленности, на транспорте, в бытовом обслуживании, торговле и общественном питании);

100 человек (в прочих отраслях материального производства).

Отчуждению, как правило, на конкурсной (аукционной) основе подлежат неэффективно используемые основные средства, имущество предприятий-банкротов, а также объекты незавершенного строительства, сроки возведения которых превысили нормативные. Оплата стоимости таких объектов производится только деньгами, которые перечисляются в республиканский бюджет. По распоряжению Кабинета Министров Республики Беларусь до 50% этих средств может быть направлено предприятию, имущество которого было продано.

Допускается продажа в установленном порядке объектов на конкурсной основе одному инвестору, принявшему обязательства, определенные органом приватизации.

* * *

Кабинет Министров Республики Беларусь за период действия Программы обеспечивает приведение в соответствие с ней и Указом Президента Республики Беларусь от 3 марта 1995 г. N 101 "О мерах по совершенствованию реформирования государственного имущества" актов Правительства и подведомственных ему органов.

Областным, Минскому городскому исполнительным комитетам рекомендуется при разгосударствлении и приватизации объектов коммунальной собственности использовать положения Программы.

О продлении срока выдачи именных приватизационных чеков "Имущество"

РАСПОРЯЖЕНИЕ Президента Республики Беларусь N 257рп от 29 декабря 1995г.

В целях реализации права граждан Республики Беларусь на часть безвозмездно передаваемой государственной собственности продлить срок выдачи им именных приватизационных чеков "Имущество" до 1 июля 1996 г.

Установить, что выдача именных приватизационных чеков "Имущество" граждан Республики Беларусь, умерших с 1 января по 1 июля 1996 г., осуществляется их наследникам.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

Вместо комментария

Накануне Нового года Президент подписал долгожданный указ о Программе приватизации республиканской собственности на 1996 год. В минувшем, как известно, этот важнейший для экономики документ так и не увидел свет и, казалось, был предан забвению, а сама тема реформирования собственности так и осталась болезненной и неясной для общества.

Итак, в новый год мы шагнули с программой, одновременно с которой президентским распоряжением продлен на полгода срок выдачи именных приватизационных чеков "Имущество". Какую цель преследовали разработчики приватизационной концепции года, предложенной правительством, в чем ее особенности? Об этом рассказывает заместитель министра Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации Василий ДАВЫДЕНКО:

— С принятием Программы приватизации республиканской собственности на 1996 год общество получило документ, на основании которого можно осуществлять практическую деятельность по акционированию белорусских предприятий. Специалисты-практики, экономисты, государственные деятели, оказавшие помощь в работе над программой, преследовали единственную цель — ускорить создание в республике высокоэффективных производств, используя современные методы управления и структурной перестройки предприятий. В то же время создать наиболее благоприятные условия для реализации каждым гражданином права на получение части государственной собственности. Сделать это, понятно, будет не легко — упущено время.

Особенность программы в том, что основным способом приватизации промышленных предприятий выбрано акционирование. То есть процессы разгосударствления и приватизации разделены. На первом этапе акционируются объекты, где сто процентов акций принадлежит Республике Беларусь. На втором — идет собственно приватизация, то есть продажа акций. В первую очередь они будут реализовываться работникам предприятий: половина — за деньги, половина — за чеки. При этом за деньги они смогут приобретать акции на льготных условиях — по цене на 20% ниже номинальной стоимости. Важно также и то, что программа 1996 года регламентировала и саму продажу акций каждому работнику предприятия: на сумму не более чем сто минимальных заработных плат. В документе обращает на себя внимание также и то обстоятельство, что при обмене именных приватизационных чеков "Имущество" на акции своих предприятий граждане получили право привлекать аналогичные ценные бумаги своих родственников.

Конструктивна ли принятая программа, способна ли вдохнуть силы в стагнирующую экономику? Наконец, позволит ли она обратить в свою сторону взгляд инвесторов, без чего, понятно, приватизация для нашей страны просто несостоятельна — об этих плюсах и минусах нового документа мы поведем разговор в следующих номерах "НЭГ".

Тенденции развития рынка труда

ОТНОСИТЕЛЬНО низкий уровень безработицы в нашей республике сегодня обусловлен применением гибких форм занятости, сокращением рабочего дня и недели, предоставлением работникам длительных неоплачиваемых или малооплачиваемых отпусков, частичной остановкой производства, а также проблемами, связанными с кредитованием предприятий, перестраивающих свое производство. Такая политика сознательно направлена на сохранение трудовых коллективов, в надежде, что в конце концов экономика стабилизируется. Однако пока это только способствует росту скрытой безработицы.

По данным Минстата, только в промышленности в I полугодии 1995г. потери рабочего времени составили 17,1 млн.чел., или 16,9%, к табельному фонду. Это на 6,3% больше, чем в предыдущем году. С учетом лиц, не полностью занятых в народном хозяйстве, а также ищущих работу без помощи службы занятости, безработица в республике сегодня составляет 14%.

Существенно ухудшить ситуацию на рынке труда может продолжающийся спад производства, медленный темп структурных преобразований в экономике, снижение инвестиционной активности государства. В то же время в различных отраслях народного хозяйства и особенно в промышленности изнашиваются основные производственные фонды, не обновляется их активная часть, в связи с чем продолжается рост численности работников, занятых в неблагоприятных условиях труда, тогда как количество рабочих мест более современного технического оснащения увеличивается значительно меньшими темпами. Все это обусловливает низкую производительность труда, снижает экономическую активность людей, ведет к излишней занятости и, как следствие, к низкой заработной плате.

Экономические расчеты дают основание предполагать, что стабилизации экономики в республике следует ожидать не ранее 1997г., да и то при наличии благоприятных условий. Поэтому нужно исходить из того, что в ближайшие годы проводить политику занятости придется при продолжающемся спаде производства, отсутствии значительных средств на ее активизацию. В этих условиях легализация скрытой безработицы может значительно увеличить число безработных, особенно среди молодежи, придать этому процессу долгосрочный характер.

Поэтому в ближайшем будущем целью государственной политики занятости должно стать разумное регулирование процессов высвобождения рабочей силы с действующих предприятий. Способствовать этому может система трипартизма. Создаваемые в ее рамках согласительные комиссии или социально-экономические Советы, если они приобретут необходимые полномочия, смогут давать обоснованные рекомендации по решению проблем занятости на местном уровне. Нужно, чтобы все проекты, решения местных и республиканских ведомственных и властных структур в отношении приватизации, банкротства или ликвидации предприятий, высвобождения рабочей силы и т.д. оценивались бы с позиции их влияния на рынок труда.

Валерий МАТУСЕВИЧ,
директор НИИ труда

Состояние занятости в нашей республике все больше привлекает общественное внимание. Безработица растет. И чтобы она не вышла за социально допустимые пределы, необходим постоянный анализ ее причин, источников, масштабов и структуры, а также оценка применяемых мер противодействия.

Безработица в постсоциалистическом обществе

ПРОБЛЕМЫ. АНАЛИЗ. ПРОГНОЗ

ОСНОВНАЯ причина безработицы — продолжающийся экономический спад, снижение потребительского спроса на товары и услуги вследствие неплатежеспособности потребителей, но отнюдь не структурные изменения в экономике и тем более не перепроизводство товарной массы. Эти обстоятельства обусловили ряд характерных черт, присущих безработице в республике. Наиболее значимая из них — низкий уровень открытой, официально регистрируемой, и, наоборот, высокий — потенциальной (скрытой) безработицы. В наибольшей степени эта особенность проявляется в Минске. С одной стороны, уровень безработицы с учетом скрытой ее формы по оценке на конец 1-го полугодия в народном хозяйстве столицы составлял не менее 10%, что выше аналогичного показателя по республике, областям и крупным городам. С другой, — официально регистрируемая безработица в течение последних двух лет сохраняется здесь на уровне 0,9—1,1% (по отношению к трудоспособному населению) и только во второй половине текущего года обнаруживает тенденцию к росту. Аналогичный уровень безработицы наблюдается только в Гомеле. В других городах республики ее показатели, как правило, в 2-2,5 раза выше, как и по республике в целом. Причем открытая безработица в Минске сильнее всего проявляется среди служащих и менее всего среди рабочих.

По существу, подавляющую часть безработных рабочих составляют "фрикционные" и "структурные" безработные, формирующие уровень естественной безработицы, на долю которой в Минске приходится почти две трети от общего количества официально зарегистрированных безработных.

В настоящее время основные усилия службы занятости направлены на снижение преимущественно естественной безработицы наряду с такой их специфической функцией, как трудоустройство социально незащищенных категорий населения, недостаточно конкурентоспособных на рынке труда. Поэтому насколько региональные программы занятости способствуют повышению результативности трудоустройства, сокращению периода поиска работы, обеспечивают соответствие спроса и предложения рабочей силы в количественном и качественном (профессиональном) аспектах, настолько они снижают естественный уровень безработицы.

Как показывает анализ, задача противодействия росту естественной безработицы решается в республике в целом удовлетворительно, в одних регионах — в меньшей, в других (как в Минске) — в большей степени. В то же время усилия, направленные на противодействие безработице вне границ ее естественного вида, не приносят, как правило, должного эффекта. Это обусловлено тем, что "борьба" с безработицей в нашем государстве осуществляется практически только Государственной службой занятости. Применяется и ведомственный подход к противодействию безработице, который, однако, приносит определенные положительные результаты только при невысоких ее масштабах и обречен на неудачи, если скрытая безработица станет переходить в открытую форму.

НАИБОЛЕЕ представительная социально-демографическая форма безработицы — женская, уровень которой наиболее высок в Минске: доля женщин в общей численности безработных в течение 1994—1995 гг. составляла 76—79%, а среди высвобожденных по сокращению штатов — 80%. Еще больший удельный вес женщин среди потерявших работу служащих. Показатели трудоустройства у мужчин выше, чем у женщин, которые в основном формируют длительную безработицу, их доля в числе безработных этой категории в течение двух последних лет колеблется в пределах 86—89%. Очень неблагоприятна для женщин структура вакантных рабочих мест и должностей.

Другая серьезная форма безработицы, в основе которой лежит демографический признак, — молодежная (лица в возрасте до 25 лет). Ее формируют в основном две социальные группы: выпускники учебных заведений, впервые попавшие на рынок труда, и ранее занятые в народном хозяйстве, но потерявшие работу по различным причинам. Представительство других социальных групп по сравнению с названными незначительно. Доля безработных до 25 лет в Минске в течение 1994—1995гг. измерялась в пределах 25—32%, причем в целом за этот период проявилась тенденция к росту. Следовательно, именно молодежная безработица должна быть объектом особого внимания.

Негативные социальные последствия молодежной безработицы по своему отрицательному влиянию на общественную ситуацию в государстве не сопоставимы с другими ее формами. К тому же трудоустройство молодежи сопряжено с очень большими сложностями. Об этом свидетельствуют показатели по республике в целом. Несколько иное положение в Минске, где результативность трудоустройства выпускников учебных заведений не только выше среднего, но и растет по сравнению с предыдущим годом. Это объясняется эффективностью целенаправленной работы городской службы занятости и, вместе с тем, спецификой крупного города с развитой экономикой и социальной инфраструктурой. Есть, правда, опасения, что в недалеком будущем влияние молодежной безработицы на социально-экономическую ситуацию в Минске и ее доля в общей безработице могут возрасти под воздействием некоторых демографических факторов. В частности, из-за так называемой половозрастной структуры населения вследствие волнообразного (по принципу подъем — спад)"течения" рождаемости. (В среднем по республике подъем выпал на 1983—1986гг., а в Минске — на 1983—1988гг. Ежегодно в этом периоде число рождений в белорусской столице составляло 27—30 тыс.человек, что значительно больше по сравнению с предыдущими и последующими годами. Следовательно, начиная с 1999г. численность населения, вступающего в трудоспособный возраст, резко увеличится (примерно на 3—5 тыс.человек.) Более того, возрастание значения демографического фактора в формировании рынка труда в Минске наблюдается уже сейчас, только процесс этот характеризуется плавностью по сравнению с ожидаемым периодом.

ОДНОЙ из важнейших характеристик открытой безработицы является ее длительность, которая порождает такую форму, как застойная или долгосрочная. Наиболее характерная особенность распределения безработных по продолжительности — это постоянное возрастание доли неработающих более года, которая и определяет масштабы длительной безработицы. В настоящее время она составляет в Минске более 15%. Соответствующая тенденция характерна и для безработных, не занятых в течение 6—12 месяцев, хотя она и так отчетливо выражена. На названные две группы приходится почти половина общего количества зарегистрированных безработных. Согласно действующему закону о занятости такие безработные лишены права получать пособие. Длительная или застойная безработица, несмотря на свои относительно небольшие масштабы, в значительной степени снижает ее социально допустимый предел. Коллективный социальный "портрет" длительно не работающего безработного имеет следующие характерные черты: женщина среднего трудоспособного возраста, имеющая достаточно высокий образовательный уровень (ВУЗ, техникум), потерявшая работу вследствие сокращения штатов. Рынок труда остается очень узким и не может предложить этим людям подходящую работу или переобучение по устраивающей их специальности.

О том, каких размеров может достигнуть длительная безработица при определенных условиях, свидетельствует опыт стран, прошедших или находящихся на этапе реформирования постсоциалистической экономики. Так, в Польше в 1993г. более 50% зарегистрированных безработных относились к числу длительно безработных. Следует учесть, что в стране осуществлялась реструктуризация экономики, спрос на рабочую силу был достаточно большой и разнообразный, но масштабы массового высвобождения превышали возможности рынка труда, его характеристики по спросу. Нетрудно предположить и рассчитать, что "легализация" скрытой безработицы в нашей республике при отсутствии структурных изменений, небольшом спросе на рабочую силу и т.п. означала бы, что более 80% безработных перешли бы в категорию "долгосрочных", т.е. не получали бы даже минимальной материальной поддержки в форме пособия по безработице. Социальные последствия такой гипотетической ситуации вполне очевидны.

УГЛУБЛЕННЫЙ анализ показывает, что практически единственным источником формирования будущей безработицы и возможного ее быстрого роста в нашем государстве следует считать высвобождение рабочей силы. Сфера учебы так же, как и сфера незанятости, не могут заметно повысить уровень, хотя их влияние на формирование общей безработицы в отдельных регионах может быть и более заметным. Высвобождение рабочей силы, как уже отмечалось, формирует в основном такую социально неприемлемую форму, как длительная безработица. Наряду с этим высвобождение рабочей силы, как показывает практика стран, где это носило массовый характер, значительно увеличивает масштабы молодежной безработицы, которую также следует отнести к социально неприемлемым ее формам. Не следует недооценивать и уровень женской безработицы в Минске, несопоставимый по своей величине с другими регионами.

Все, о чем говорилось выше, свидетельствует о том, что полная "легализация" скрытой безработицы в сложившихся условиях нежелательна. В странах Восточной Европы, как правило, также имеет место ее скрытая форма, причем в не меньших масштабах. Однако при этом она не превышает официальную, открытую. Безусловно, "легализация" скрытой безработицы необходима и нам, ведь ненормально, когда ее размеры, например, в Минске превышают открытую в 7—10 раз. Но в каких пределах? Ответ на этот вопрос может дать более точное знание количественных характеристик ее социально допустимого предела.

Леонид АНИСОВ,
старший научный
сотрудник НИИ труда

Нужна и социальная реструктуризация

В том, что нынче наш жизненный уровень нищенский, единодушны если не все, то подавляющее большинство народа. А вот на вопрос, в чем тут дело, отвечают по-разному. Аналитики службы социальной защиты, например, объясняют это и неоправданно высоким процентом социального иждивенчества. В самом деле, на 100 работающих у нас сегодня приходится 120 иждивенцев. Более того, по прогнозам специалистов это соотношение к 2010 году может измениться до 100:150.

В массе существующих на социальные пособия инвалиды составляют 10—12%. А по данным Белорусского НИИ экспертизы трудоспособности и организации труда инвалидов (БНИИЭТИН) уже в ближайшие годы их численность увеличится до 1—1,2 млн.человек. Понятно, что финансовые расходы, связанные с социальной защитой этой категории населения, непосильным бременем лягут на бюджет, болезненно ущемляя интересы работающих.

Есть ли выход из создавшейся ситуации?

Ученые БНИИЭТИНа отвечают на этот вопрос положительно. По их мнению, так же, как и народное хозяйство, наше общество нуждается в реструктуризации. Социальной. И главным инструментом ее может стать реабилитация инвалидов, т.е. возвращение их к полнокровной жизнедеятельности через труд.

Опыт развитых западных стран убеждает, что это не только возможно, но и весьма полезно для социального здоровья нации. Например, в ФРГ, США благодаря такой политике к трудовой деятельности возвращаются соответственно 80, 70% инвалидов, которые вносят существенный вклад в увеличение национального дохода, освобождая государство от обременительной социальной опеки над собой. При этом их жизненному уровню подчас могут позавидовать и вполне здоровые люди. А высвободившиеся средства позволяют улучшить условия жизни тех, кто реабилитации не подлежит.

Специалистами БНИИЭТИНа разработана и уже в течение 5 лет осуществляется Республиканская научно-техническая программа РНТП 69.04 Р ("Реабилитация"), общее руководство которой возложено на созданный Координационный совет. В рамках ее институт как головная организация сотрудничает с зарубежными реабилитационными центрами и учреждениями. Кроме научных идей и опыта западные коллеги помогли БНИИЭТИНу диагностическим оборудованием, обучают у себя наших специалистов. Общими усилиями сегодня создана принципиально новая белорусская технология реабилитации, разработан ряд других ценных документов.

В БНИИЭТИНе полагают, что при хорошей организации дела есть возможность уже в ближайшее время вернуть к труду каждого третьего инвалида трудоспособного возраста. Экономический эффект от этого, по оценкам специалистов, превысит триллион рублей, тогда как финансирование программы обойдется в десяток-другой миллиардов.

К сожалению, и с этими деньгами пока — напряженка.

Конечно, правительству сегодня по части распределения бюджета непросто, говоря словами киногероя, "кроить из блохи голенище". И все же хотелось бы надеяться, что выход будет найден. Ведь негатив в нашей жизни, до которого порой просто руки не доходят, имеет свойство прогрессировать. А значит, уже завтра на решение той же проблемы потребуется больше сил и средств, да и протекать это будет куда болезненнее.

Словом, заниматься этим придется так или иначе. Так почему же не сегодня, пока еще проблема не переросла в кризисную.

Александр ТРОПИН

Мировое сообщество "распечатало" последнюю "пятилетку" уходящего XX века. Предыдущее пятилетие совпало с тяжелым мировым экономическим кризисом, когда, по выражению нью-йоркской "Уоллстрит джорнел", США еле передвигались, Япония стояла на коленях, а Европа была положена на лопатки. Вместе с тем уже 1994-1995гг. засвидетельствовали некоторое оживление экономики индустриальных стран.

Особенности развития мировой экономики 90-х годов наиболее четко обозначились в середине десятилетия. Это постепенное, непоследовательное, но все же очевидное преодоление промышленного спада. Деловые циклы ведущих экономически развитых держав по-прежнему сохраняют определенную асимметрию. Фаза подъема наблюдается в США; преодолевает глубокий четырехлетний застой Япония; закончился длительный период стагнации в Великобритании; после воссоединения, потребовавшего крупных инвестиций для выравнивания экономического развития старых и новых земель, справляется со спадом Германия. Франция и Италия находятся все еще в полосе низкой деловой активности, но и у них появились признаки оживления.

Мировая экономика на финише века

Западная Европа

ПОСЛЕ семилетнего экономического процветания Западная Европа в начале 90-х годов вошла в полосу кризиса, последствия которого многие страны не преодолели и поныне. Только недавно на 112-й ежегодной конференции консервативной партии премьер Джон Мейджер объявил, что спад экономики Великобритании позади. Это означает начало экономического оздоровления, которое продолжится, набирая силу, в 1996г.

Однако темпы роста производства в Западной Европе в 1995-1996 годах сохранятся на уровне 2,7%. Впервые за 20 последних лет здесь зафиксирован рост занятости, хотя уровень безработицы все еще высок: по итогам 1995г. он, очевидно, превысит 10%. По мнению экономистов, проблема занятости в Западной Европе вызвана двумя причинами. Во-первых, развитой системой социальных гарантий во многих странах, что побуждает безработных так и оставаться безработными. Во-вторых, устаревшей системой нормативно-правовых и законодательных ограничений, которые затрудняют ведение предпринимательской деятельности.

Дефицитность бюджетов и государственная задолженность — общая болезнь стран Западной Европы. В самом трудном положении в этом смысле находится Бельгия, чей государственный долг составляет 142% ВВП, за ней идет Италия — 123%. В Швеции, Голландии, Ирландии и Финляндии государственный долг — около 70% ВВП.

Для Западной Европы характерна интенсивная экономическая интеграция, в которую вовлечены практически все страны этого региона. В результате до 60% экспорта приходится на внутрирегиональный рынок. Об эффективности сельского хозяйства западноевропейских стран говорит тот факт, что в них производится сверх своих потребностей: зерна — на 20%, сахара — на 37, говядины — на 10, свинины — на 5, сливочного масла — на 22, молочного порошка — на 64 и вина — на 16%. Все эти излишки в основном сбываются сегодня в странах Восточной Европы и СНГ.

Германия

ЭТО государство не случайно называют локомотивом западноевропейской экономики. После спада, с начала 1994 года в Германии наблюдается заметный подъем деловой активности: ВВП в 1994 году составил 3,3 трлн.DM и увеличился на 2,9%, оборот вырос у подавляющего большинства фирм (почти все они были с прибылью). С убытками закончили год лишь несколько фирм. А "Деймлер-Бенц" даже осуществил свою давнюю мечту — перешагнул стомиллиардный оборот (104,1 млрд.DM).

В настоящее время заметно активизировалась инвестиционная деятельность немецких фирм. Особенно в новых землях, правда за счет некоторого снижения прямых инвестиций за границей (-7,1%).

Основным зарубежным регионом прямого германского инвестирования, как и до кризиса, остается Западная Европа (74,5% всех зарубежных инвестиций). В страны Восточной идет не более 12%, причем больше всего их направляется в Чехию, Венгрию и Польшу, небольшая часть — в Беларусь. За первую половину 1995 года заграничные капиталовложения Германии увеличились на 20 миллиардов и составляют ныне 250 млрд.DM. В ее же экономику зарубежные инвесторы вложили более 150 млрд.DM.

Повысилась загрузка производственных мощностей в обрабатывающих отраслях: в старых землях с 77% до 85%, в новых — с 75 до 80%. Несколько улучшилось положение на рынке рабочей силы. Однако среднегодовая численность зарегистрированных безработных составляет 3,71 млн.человек (10,5% трудоспособного населения).

Как и до кризиса,экспортные отрасли Германии остаются приоритетными. Почти каждый третий инженер, техник или предприниматель работает на экспорт. Хотя положительное сальдо торгового баланса после воссоединения Германии значительно сократилось, превышение экспорта над импортом все еще остается довольно высоким.

В Германии признаки спада в экономике проявляются явственнее, чем в США. В первом квартале 1995г. немецкий экспорт сократился на 3% по сравнению с тем же периодом предыдущего года. Резко упал розничный торговый оборот, сокращаются объемы строительства, промышленное производство в ряде отраслей. Естественно, фирмы стали меньше пользоваться банковскими кредитами. Прирост производства, по словам аналитиков, составил по итогам года 2% против более ранней оценки — 3%. По мнению руководства "Деймлер-Бенц", слишком дорогая немецкая марка ставит промышленность в крайне невыгодное положение, эффективность производства нулевая, в Германии в настоящее время нет условий производить конкурентоспособные товары. Остается одно: перемещать производство в другие страны. Правительству известны все эти цифры и факты, но оно пытается сохранить оптимизм, надеясь на увеличение объема производства на родине, хотя предпосылок для этого мало.

Франция

ФРАНЦИЯ имеет вторую экономику в ЕС, четвертую среди стран "великой семерки", и характеризуется скачкообразностью подъема после резкого спада в 1992-1993гг. Эта особенность верна и для 1995 года. В результате темп роста увеличился почти на 3%, это один из самых высоких показателей в ЕС. Однако такая видимость прочного экономического роста скрывает неравномерность его по отраслям и маскирует по-прежнему существующие области неустойчивости и структурной слабости.

Многие из основных критериев, кажется, вселяют оптимизм. Инфляция, которая всегда была бичом французской экономики, остается под контролем. Сегодняшний ее уровень (в пересчете на год), близкий к 1,9%, повышается в результате увеличения с августа 1995 года налога на добавленную стоимость.

Конкурентоспособность французской промышленности тоже кажется сильной. Французский экспорт успешно сопротивлялся бурям на валютных рынках, сохраняя свою роль одного из главных стимуляторов экономического оживления. Об этом можно судить по торговому балансу за первую половину 1995г., где образовалось активное сальдо в 60 млрд.франков, тогда как за аналогичный период 1994г. оно составило 37 млрд.франков. Однако сейчас рост внешней торговли начал замедляться.

Во втором квартале 1995 года во Франции сократился объем капиталовложений, что оказалось неожиданностью для многих. Потребление в этот период выросло, но остается ненадежным. Серьезные основания для тревоги у автомобильной промышленности: повышение налога на добавленную стоимость и отказ правительства от дальнейшего стимулирования продаж автомобилей вызвали резкий спад реализации продукции этой отрасли. Поспособствовала этому и явная сдержанность французских потребителей, что отчасти объясняется неуверенностью предприятий и фирм в необходимости сохранения рабочих мест и, как следствие, высоким уровнем безработицы, самым высоким в группе семи ведущих индустриальных стран мира (11,5%). А вся беда в том, что уменьшению налогов на фонд заработной платы и взносов на социальные нужды препятствует финансовый кризис, который переживает французская система социального обеспечения: ее дефицит, по данным летней ревизии, определяется в 60 млрд.франков в 1995г., серьезная нехватка средств ожидается в 1996г.

Приватизация во Франции все еще не закончилась. Грандиозный план продажи государственных компаний разработал еще Эдуар Балладюр и как эстафету передал новому премьеру Франции Алену Жюппе. Он и будет приватизировать автомобильную группу "Рено", алюминиевый концерн "Пешино", Французский банк внешней торговли и другие объекты. Правительство Жюппе в отличие от своего предшественника не использует доходы от приватизации для сокращения бюджетного дефицита, а направляет эти доходы на уменьшение долга государственного сектора.

В 1995 году Франция сняла последнее административное ограничение иностранных инвестиций: отменила касавшееся инвесторов из стран, не входящих в ЕС, требование за 15 дней до покупки значительного пакета акций какой-либо французской компании предупреждать об этом министерство финансов. Цель этого шага очевидна — показать открытость Франции для инвестиций иностранных компаний. В основе такой позиции — уверенность Франции в своей конкурентоспобности, признаком чего служат ее растущие капиталовложения за границей и рекордные объемы экспорта.

Однако ежегодный приток новых прямых капиталовложений (исключая прибыли от реинвестиций) неравномерен. В 1992г. он был рекордным — 83,4 млрд.франков, затем два года подряд уменьшался, составив в 1994г. всего 58 млрд.франков, а в 1995 году опять вырос благодаря подъему в сфере капиталовложений во всем мире.

В 1996г. во Франции будет наблюдаться некоторое замедление темпов экономического развития и снижение темпов роста инвестиций. К такому выводу пришли экономисты французских компаний, полагая, что бюджетная политика правительства отрицательно отразится на экономическом развитии страны. Согласно пересмотренным прогнозам в 1996г. темпы роста французской экономики не превысят 2,8%, тогда как ранее предполагалось 3,2%. Нестабильность общехозяйственной конъюнктуры, по словам президента Национального совета французских предпринимателей Ж.Гандуа, сказывается на экономическом оживлении, которое лишь незначительно коснулось сферы потребления и вовсе не затронуло строительство и общественные работы.

Правительственный прогноз оптимистичнее: прирост ВВП Франции в 1996г. составит 3,3%, что, возможно, связывается с предстоящим снижением процентных ставок по кредитам, т.к. это всегда способствовало развитию экономики.

Великобритания

НАКОНЕЦ и в экономике Соединенного Королевства наступило оживление. Выпуск продукции растет быстрее, чем цены, и этот рост сопровождается улучшением состояния платежного баланса по счетам текущих операций. Похоже, Великобритания вступает в полосу подъема, который в основном является сильно запоздалой реакцией на потерю доходов от добычи нефти в Северном море. По предварительным данным (точных еще нет), в 1995г. выпуск продукции в этом государстве должен был увеличиться до 3%, а реальная заработная плата практически не должна была вырасти.

Поразительный контраст с 80-ми годами. В течение 15 лет после начала разработки нефтяных запасов Северного моря потребление в Соединенном Королевстве увеличивалось ежегодно примерно на 1% быстрее, чем производство. Доходы от нефтедобычи позволяли правительству держать на низком уровне налоги, которые платит население. Нефтяной экспорт способствовал повышению обменного курса валюты, благодаря чему оставались дешевыми импорт и поездки в отпуск за границу. Быстро развивался сектор услуг, словом, потребитель был доволен и жизнью, и правительством, победившим на трех выборах кряду.

Однако в 1986 году, когда цены на нефть упали фактически наполовину, стало ясно, что наступил конец английскому экономическому раю. Но вместо поиска выхода из положения правительство начало без удержу брать деньги взаймы, стремясь сохранить привычный курс. Потребление по-прежнему росло быстрее производства, его подстегивали сокращение налогов и высокий обменный курс. В конце концов Соединенное Королевство, как это модно в современном мире, стало жить не по средствам, все больше и больше увязая в долгах.

Но нет худа без добра. Именно долги заставили премьер-министра Джона Мейджера поступать прямо противоположным образом политике М.Тэтчер, т.е. увеличивать налоги и понижать валютный курс. Уже бюджет 1993 года положил начало осуществлению беспрецедентной, плавно разворачивающейся программе увеличения налогов. Ее продолжили бюджеты последующих годов и подкрепило сокращение бюджетных расходов, что по замыслу государственных мужей должно к 1998-1999гг. полностью исключить государственные займы.

Вот почему в Великобритании медленно увеличивается чистый доход, незначительно растут потребительские расходы по сравнению с концом 80-х, и так жалуются на избыток мощности розничные торговцы, а народ гораздо меньше чем прежде жалует правительство.

Теперь Великобритании необходимо вернуться на круги своя и возродить экспорт продукции обрабатывающих отраслей, который когда-то был вытеснен экспортом нефти. Благоприятствующий конкурентоспособности валютный курс облегчает эту задачу, что в конечном счете улучшает состояние платежного баланса. В условиях незначительной инфляции и роста производительности труда британские экспортеры будут сохранять конкурентоспособный коэффициент прибыли, который уже помог им в 1994 и 1995 годах добиться значительного увеличения экспорта на оживающий рынок ЕС.

Испания

ТЕРРИТОРИЯ — 505995 кв.км, население — 39,9 млн.человек. В Западной Европе Испания по площади уступает только Франции. История ее выхода из кризиса не так контрастна и драматична, как у Великобритании, но во многом поучительна для нашей республики.

Вступление в ЕС в 1986г. содействовало либерализации внешнеэкономической деятельности этой страны и расширению международной кооперации. В 80-е и начале 90-х годов в Испании осуществлялся процесс структурной перестройки промышленности, приватизации и приспособления испанского законодательства к действующим в ЕС актам, регулирующим кооперацию и внешнеэкономическую деятельность. Королевским декретом от 24 июля 1992г. установлен свободный режим для иностранных инвестиций.

В настоящее время объем прямых иностранных капиталовложений составляет около 10 млрд.долларов, которые в основном "поглощает" промышленность (62,1%) и сфера услуг (33,4%). Почти 2/3 инвестиций поступают из стран ЕС, среди которых главными инвесторами являются Германия, Франция и Голландия. Американские инвестиции составляют всего 6,9%.

Общий объем испанских инвестиций за границей — около 6 млрд.долларов, из которых 37% приходится на страны ЕС, 45% — на страны Латинской Америки, 5% — на США.

Экономика Испании выходит из кризиса, медленно наращивая темп: в 1993 году прирост ВВП составил 1,1%, в 1994г. — 2%, в 1995г. — немногим выше. К слову, Испания лидирует в Европе по количеству безработных: 24% от экономически активного населения.

В 1994г. испанское правительство приняло дополнительные меры, направленные на стимулирование инвестиционной деятельности своих предпринимателей за границей и повышение конкурентоспособности товаров на мировом рынке. На 25% снижен налог для тех фирм, которые инвестируют капитал в создание своих филиалов и отделений за границей, деятельность которых непосредственно связана с экспортом товаров и услуг. Причем доля участия испанских фирм должна быть не менее 25% уставного капитала создаваемых за рубежом предприятий.

Торговые связи Испании налажены почти со 150 странами. Торгуют с ней и все государства СНГ, где по объему товарооборота первое место занимает Россия, второе — Беларусь и последнее — Кыргызстан.

Отрицательное внешнее торговое сальдо Испании традиционно высокое, оно исчисляется десятками миллиардов долларов.

Яков ДРУЗИК,
доцент кафедры МЭО БГЭУ,
кандидат экономических наук

(Продолжение следует)

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ по переоценке жилищного фонда в Республике Беларусь

Утверждены приказом Министерства статистики и анализа Республики Беларусь от 30 декабря 1995г. N299 по согласованию с Министерством жилищно-коммунального хозяйства Республики Беларусь

Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 4.01.1996г., рег.N 1230/12.

Настоящие Методические указания по переоценке жилищного фонда в Республике Беларусь разработаны во исполнение распоряжения Кабинета Министров Республики Беларусь от 22 декабря 1994г. N 521р. Распоряжением установлено, что переоценка жилищного фонда в республике должна производиться не реже одного раза в год.

1. Переоценку жилищного фонда проводят государственные объединения, организации и учреждения Республики Беларусь (далее именуются — предприятия и организации) по состоянию на 1 января.

Переоценке подлежат жилые дома, общежития для рабочих и служащих, студентов и других граждан, детские дома, дома для престарелых и инвалидов, интернаты при школах и школы-интернаты, а также жилые помещения в нежилых строениях независимо от их технического состояния (степени износа), включая временно пустующие по каким-либо причинам помещения.

Подлежит переоценке также жилищный фонд, подготовленный к списанию ввиду его физического и морального износа, но не оформленный актами на списание в установленном порядке. Переоценка жилищного фонда, сданного в аренду, производится арендодателем (собственником или владельцем жилищного фонда).

2. Переоценка стоимости жилищного фонда осуществляется путем индексации восстановительной стоимости жилых домов в ценах на 1 января 1995г. с использованием коэффициентов (индексов) пересчета в цены на 1 января 1996 г., приведенных в приложении N 1.

Восстановительная стоимость жилых домов, введенных в эксплуатацию после последней переоценки, определяется путем умножения сметной стоимости строительства дома в базисных ценах на 1 января 1991 года на коэффициент (индекс) изменения сметной стоимости строительно-монтажных работ по состоянию на 1 января 1996 года по отношению к базисным ценам 1991 года. При этом сметная стоимость строительства жилого дома в ценах 1991 года не деноминируется.

В случае отсутствия данных о сметной стоимости строительства жилого дома в базисных ценах 1991 года организации-застройщики представляют указанные данные жилищно-эксплуатационным организациям по их запросу.

Если предприятия и организации ранее не проводили переоценку жилищного фонда, то следует руководствоваться коэффициентами (индексами) пересчета стоимости жилищного фонда, приведенными в приложении N 2.

При наличии в жилых домах встроенных нежилых помещений (аптек, отделений связи, предприятий торговли и бытового обслуживания и других помещений, не связанных с обслуживанием и эксплуатацией жилого дома), а также жилых помещений в нежилых строениях до начала их переоценки необходимо разделить первоначальную (балансовую) стоимость жилой и нежилой частей дома. Переоценка жилой и нежилой частей здания производится раздельно.

3. Одновременно с переоценкой жилищного фонда определяется износ каждого жилого дома, включая дома, находящиеся на капитальном ремонте и реконструкции.

Износ многоэтажных домов устанавливается исходя из норм амортизационных отчислений на полное их восстановление, утвержденных постановлением Совета Министров БССР от 3 января 1991г. N 4, а домов усадебного типа и незаселенных домов, подлежащих реконструкции, — согласно Правилам оценки физического износа жилых зданий ВСН-58-86/р, введенным в действие приказом Министерства жилищно-коммунального хозяйства БССР от 3 сентября 1987г. N 119. Для бюджетных организаций износ жилых домов определяется исходя из норм износа по основным фондам учреждений, состоящих на государственном бюджете.

Если степень износа жилых домов, независимо от их этажности, согласно нормам амортизационных отчислений составляет для каменных домов свыше 70 процентов, деревянных домов и домов со стенами из прочих материалов свыше 65 процентов, степень их износа определяется обследованием в натуре.

По жилым домам, не охваченным ранее технической инвентаризацией или после проведения реконструкции (модернизации), по договорам с бюро технической инвентаризации проводится обследование и полная техническая инвентаризация.

Сумма износа рассчитывается путем умножения коэффициента износа на восстановительную стоимость жилого дома после переоценки.

4. Первичным документом по проведению переоценки жилищного фонда является ведомость переоценки (приложение N 3).

Ведомость составляется на основании инвентарных карточек учета основных фондов, технических паспортов и другой технической документации. Все записи производятся отдельно по каждому дому.

После окончания работ по переоценке жилищного фонда составляется акт об итогах переоценки. Акт подписывается комиссией по переоценке и утверждается руководителем предприятия, организации.

5. Результаты переоценки отражаются на счетах бухгалтерского учета по состоянию на 1 января.

Сумму увеличения стоимости жилищного фонда предприятия отражают по дебету счета 01 "Основные средства" и кредиту счетов учета собственных источников. Увеличение суммы износа отражается на забалансовом счете 008 "Износ жилищного фонда".

Бюджетные организации отражают результаты переоценки жилищного фонда по дебету счета 010 "Основные средства" и кредиту счетов 250 "Фонд основных средств" и 020 "Износ".

6. Предприятия и организации результаты переоценки жилищного фонда отражают в статистической отчетности по форме N1-переоценка (жилье) "Отчет о результатах переоценки жилищного фонда" и сообщают органам государственной статистики по месту их нахождения не позднее 15 марта.

7. Данные Методические указания по переоценке жилищного фонда носят рекомендательный характер для переоценки аналогичных строений негосударственной формы собственности.

Управление социальной статистики Министерства статистики и анализа Республики Беларусь

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1

КОЭФФИЦИЕНТЫ (ИНДЕКСЫ) ПЕРЕСЧЕТА СТОИМОСТИ ЖИЛИЩНОГО ФОНДА

Для жилых домов, введенных в эксплуатацию до 1 января 1995г., по которым проведена переоценка по состоянию на 1.01.1995г.	Коэффициенты (индексы) изменения сметной стоимости строительно-монтажных работ по состоянию на 1.01.1996г. по отношению к декабрю 1994г. жилищное строительство (без КПД) — 2,75 (раз) крупнопанельное домостроение — 2,71 (раз)
Для жилых домов, введенных в эксплуатацию в 1995 году	Коэффициенты (индексы) изменения сметной стоимости строительно-монтажных работ по состоянию на 1 января 1996г. по отношению к базисным (неденоминированным) ценам 1991г. жилищное строительство (без КПД) — 4500,94 (раз) крупнопанельное домостроение — 4750,36 (раз)

ПРИЛОЖЕНИЕ N 2

КОЭФФИЦИЕНТЫ (ИНДЕКСЫ) ПЕРЕСЧЕТА СТОИМОСТИ ЖИЛИЩНОГО ФОНДА (для предприятий и организаций, не проводивших переоценку жилищного фонда в 1992 — 1995гг.)

Год ввода жилого дома в эксплуатацию	КОЭФФИЦИЕНТЫ ПЕРЕСЧЕТА
До 1 января 1984г.	Принимается в соответствии с: — усредненным для условий Республики Беларусь (с территориальным коэффициентом, равным 1) индексом 1,18, определенным на основании индексов изменения стоимости строительно-монтажных работ по жилищному строительству, утвержденным постановлением Госстроя СССР от 11 мая 1983г. N94 (для перевода в цены 1984г.); — индексами изменения стоимости строительно-монтажных работ — по жилищному строительству — 1,99 по домам крупнопанельного домостроения — 1,86 утвержденными постановлением Совета Министров БССР от 17 января 1991г. N 18 (для перевода уровня цен 1984г. в цены 1991г.); — коэффициентами (индексами) изменения стоимости строительно-монтажных работ по состоянию на 1 января 1996г. к базисным ценам 1991г. (с учетом деноминации) — по жилищному строительству (без КПД) — 45009,4 (раз) по домам крупнопанельного домостроения — 47503,6 (раз) (для перевода уровня цен 1991г. в цены на 1 января 1996г.)
С 1.01.1984г. по 1.01.91г.	Принимается в соответствии с: — индексами изменения стоимости строительно-монтажных работ — по жилищному строительству (без КПД) — 1,99 по домам крупнопанельного домостроения — 1,86 утвержденными постановлением Совета Министров БССР от 17 января 1991г. N 18 (для перевода уровня цен 1984г. в цены 1991г.); — коэффициентами (индексами) изменения сметной стоимости строительно-монтажных работ по состоянию на 1 января 1996г. к базисным ценам 1991г. (с учетом деноминации) — по жилищному строительству (без КПД) — 45009,4 (раз) по домам крупнопанельного домостроения — 47503,6 (раз) (для перевода уровня цен 1991г. в цены на 1 января 1996г.)
С 1.01.1991г. по 1.01.1995г.	Порядок переоценки аналогичен переоценке жилых домов, введенных в эксплуатацию в 1995г. Исходными данными являются сметная стоимость строительства жилого дома в ценах 1991 года (без деноминации) и коэффициенты (индексы) изменения сметной стоимости строительно-монтажных работ по состоянию на 1 января 1996г. к базисным ценам 1991г. — по жилищному строительству (без КПД) — 4500,94(раз) по крупнопанельному домостроению — 4750,36 (раз)

ПРИЛОЖЕНИЕ N 3

ВЕДОМОСТЬ ПО ПЕРЕОЦЕНКЕ ЖИЛИЩНОГО ФОНДА по состоянию на __________ 199_ года

N п/п	Местонахождение жилого фонда (наименование улицы и N дома)	Год ввода в эксплуатацию	Материал стен	Общая площадь жилых помещений, кв.м	Первоначальная (восстановительная) стоимость (без стоимости встроенных нежилых помещений), млн.руб.	Стоимость дома в базисном уровне цен на 1.01.91г., тыс.руб.	Коэффициент (индекс) пересчета жилищного фонда	Восстановительная стоимость жилого дома после переоценки, млн.руб. (гр.6 х гр.8)	Износ жилого дома: в процентах	Износ жилого дома: млн. руб. (гр.9х гр.10)	Остаточная стоимость жилого дома после переоценки, млн.руб. (гр.9 - гр.11)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
...											
Итого:											

Примечания. Данные приводятся без учета квартир, приобретенных гражданами в собственность.

Графа 7 заполняется только по домам, введенным в эксплуатацию в 1995 году, при этом сметная стоимость строительства жилого дома в базисном уровне цен 1991 года приводится без деноминации.

Общая площадь жилых помещений определяется как сумма площадей жилых и подсобных помещений квартир (кухонь, передних, внутриквартирных коридоров, ванных или душевых, туалетов, кладовых или хозяйственных встроенных шкафов, а также мансард, мезонинов, террас, веранд, отапливаемых и пригодных для проживания). В общежитиях к подсобным помещениям, кроме вышеуказанных, относятся помещения для хранения спортивного и уборочного инвентаря, помещения культурно-бытового назначения (комнаты для отдыха, помещения для стирки, сушки и глажения одежды и т.п.) и медицинского обслуживания (изоляторы).

В общую площадь жилых помещений не включается площадь лестничных клеток, лифтовых холлов, тамбуров, общих коридоров, вестибюлей, балконов, лоджий, других неотапливаемых помещений, нежилых помещений, занятых ЖЭК, ЖКО, ЖКК, домоуправлениями, поликлиниками, аптеками, отделениями связи, предприятиями торговли и бытового обслуживания, детскими учреждениями и т.п.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 4

ПРИМЕРЫ ПЕРЕОЦЕНКИ ЖИЛЫХ ДОМОВ

1. Жилой дом КПД введен в эксплуатацию в 1982 году.

Восстановительная стоимость дома в ценах на 1 января 1995г. 3505,8 млн.руб.

Коэффициент (индекс) пересчета на 1.01.1996г. — 2,71

Восстановительная стоимость дома на 1.01.1996г.:

3505,8 млн.руб. х 2,71 = 9500,7 млн.руб.

2. Кирпичный дом введен в эксплуатацию в 1994 году.

Восстановительная стоимость дома в ценах на 1 января 1995г. 3939 млн.руб.

Коэффициент (индекс) пересчета на 1.01.1996 г. — 2,75

Восстановительная стоимость дома на 1.01.1996 г.:

3939 млн.руб. х 2,75 = 10832,3 млн.руб.

3. Жилой дом КПД введен в эксплуатацию в декабре 1995 года.

Сметная стоимость строительства дома в ценах 1991г. — 2400 тыс.руб.(без деноминации)

Коэффициент (индекс) пересчета на 1.01.1996г. к базисным ценам 1991г. — 4750,36.

Восстановительная стоимость дома на 1.01.1996г.:

2400 тыс.руб. х 4750,36 = 11400,9 млн.руб.

4. Жилой дом КПД введен в эксплуатацию в 1990 году.

Первоначальная балансовая стоимость — 200 тыс.руб.(с деноминацией).

Переоценка по состоянию на 1.01.1992г. и на 1.01.1995г. не проводилась.

Коэффициенты (индексы) пересчета:

1,86 — в цены 1991 года;

47503,6 — в цены на 1.01.1996 года.

Восстановительная стоимость дома на 1.01.1996г.:

200 тыс.руб. х 1,86 х 47503,6 = 17671,3 млн.руб.

Пример расчета остаточной стоимости жилого дома

Жилой дом КПД введен в эксплуатацию в августе 1994 года.

Восстановительная стоимость дома на 1.01.96г. — 9500,7 млн.руб.

Физический износ в процентах:

0,7 : 12 х 16 = 0,933,

где 0,7 — норма амортизационных отчислений.

16 — число месяцев эксплуатации дома.

Сумма физического износа равна:

9500,7 х 0,00933 = 88,6 млн.руб.

Остаточная стоимость дома после переоценки:

9500,7 — 88,6 = 9412,1 млн.руб.

Управление рекламными проектами

Для многих клиентов рекламный процесс сводится к подаче в газету объявления типа "Организация продает..." Закономерно, что в таком контексте работа рекламного агентства заключается в красивом графическом и шрифтовом оформлении этого объявления. Спрос рождает предложение — огромное количество агентств только этим и занимается. Результат такого упрощенного подхода : деньги, потраченные на рекламу, часто потрачены впустую. Об этапах процесса эффективного рекламирования наша сегодняшняя статья.

1. Определение целей рекламодателя и постановка рекламных задач

Обычно рекламодатель весьма смутно представляет, чего он хочет от рекламы. Она для него порой как компьютер для пользователя, не более чем инструмент. А многие ли пользователи могут профессионально сформулировать, какой компьютер им нужен и что они от этой машины хотят?

Определение реальных целей рекламодателя и постановка конкретных рекламных задач происходит только в процесе совместного изучения (а то и составления) его плана маркетинга. Необходимо разобраться, что, где, когда, кому и как намерен продать рекламодатель. Следует учесть, что из целей, определенных в плане маркетинга, почти всегда однозначно выводятся цели рекламной кампании. В то же время маркетинговые ошибки могут свести на нет все усилия в области рекламы.

Целями рекламы могут быть позиционирование товара или услуги (в дальнейшем Т/У), возвышение имиджа, независимость от конкурентов, контрреклама. Для уточнения целей и постановки задач анализируются стадия развития Т/У, положение на рынке конкурирующих Т/У, предпочтения потенциальной клиентуры и другие данные, которые также должны содержаться в плане маркетинга.

Например, при первом появлении товара на рынке важнее всего правильно его позицировать, то есть внятно объяснить целевой аудитории, что это за товар, зачем он нужен, как им пользоваться и т.д.

2. Создание проекта рекламной кампании

Следующим этапом подготовки рекламы становятся социологические исследования, дающие информацию о психологических стереотипах потенциальной клиентуры по отношению к рекламируемым Т/У.

Например, при выведении на рынок снотворного для женщин исследование выявило следующий стереотип: женщины-домохозяйки боятся, что если они уснут, то их работа по дому останется не сделанной. С учетом этого стереотипа в телеролике было показано, как хозяйка спит, а в доме все идет своим чередом: муж готовит ужин, сын делает уроки и т.д. В самом общем виде проект рекламной кампании сводится к набору (системе) рекомендаций по коррекции стереотипов клиентуры в нужную рекламодателю сторону. На основе этих рекомендаций создаются рекламные обращения, выбираются средства (носители) рекламы, составляется план-график кампании, включая смету.

3. Производство (изготовление) рекламной продукции

Проект рекламной кампании для производителя рекламы — то же, что чертеж для изготовителя промышленной продукции. Хороший проект предполагает, что производители равной квалификации создадут примерно равный по силе воздействия продукт — оригинал-макет, радиоспот, листовку и т.п. Понятно, что ошибка в проекте сводит на нет все последующие усилия по изготовлению и распространению рекламы.

Рекламная продукция — это готовое к тиражированию рекламное обращение. Понимать это нужно в широком смысле, поскольку макет визитной карточки или световой щит тоже являются рекламной продукцией.

4. Распространение рекламы

Распространение рекламы включает в себя тиражирование рекламного обращения и доведение его до потребителя. Различие здесь существенно, поскольку выход газеты формальным тиражом 10.000 экземпляров не означает 10.000 контактов потребителя с рекламным обращением. С одной стороны, реклама может быть размещена неудачно, а часть тиража — не реализована. С другой стороны, один экземпляр газеты могут прочитать несколько потребителей, и неоднократно. А рекламный щит часто вообще не тиражируется, а существует в единственном экземпляре.

Распространение рекламы почти всегда закладывается в проект. Здесь важен сам выбор средств рекламы, соотношение затрат на различные средства и ряд других конкретных критериев эффективности. При планировании затрат необходимо учитывать, что тиражирование и доведение до потребителя могут быть значительно разнесены во времени. Самый типичный пример — бланочная продукция, буклеты и т.п.

5. Контроль и внесение корректив

Отсутствие налаженного контроля за ходом и эффективностью рекламной кампании не дает рекламодателю возможности судить о ее успехе или неудаче. Только продуманная система позволяет отделить воздействие рекламы от прочих, не связанных с нею факторов. Ведь если секретарша грубо отвечает клиентам по телефону, то никакая реклама не позволит увеличить продажи.

Прежде всего должен контролироваться выход рекламы. Особенно затруднительно зафиксировать его в электронных СМИ (радио, телевидение и т.п.). Отдел рекламы должен постоянно или хотя бы периодически контролировать выход в соответствии с заранее представленным агентством графиком. В последнее время признаком хорошего тона стала доставка агентством рекламодателю газет с его рекламой в день выхода, если он их не выписывает. С этой же целью редакции должны резервировать для агентств по 1-2 экземпляра издания. Наиболее педантичные заказчики не только постоянно следят за выходом рекламы, но сохраняют все экземпляры в своих архивах.

Контроль эффективности рекламы требует разработки формальных показателей и сотрудничества агентства практически со всеми подразделениями рекламодателя, в первую очередь с отделом сбыта. Один из критериев — регистрация частоты обращений потенциальных клиентов, например, по количеству звонков в день (учитывать следует только звонки "по делу").

Для повышения эффективности можно тестировать само рекламное обращение и вносить в него коррективы. Это обойдется гораздо дешевле, чем расходы на тиражирование некачественного обращения.

Кроме того, большая экономия достигается за счет контроля эффективности средств рекламы. Чаще всего потребителей опрашивают на предмет выявления источника информации при обращении к рекламодателю.

Коррективы, вносимые в распределение затрат по отдельным видам Т/У на различные средства рекламы, позволяют максимизировать объемы продаж.

Марк БЕРНШТЕЙН,
Белорусское агентство коммуникаций "Золотой ключ"
Тел.(0172) 30-46-54.

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: *econ @ nepr. minsk. by*
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 09. 01. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 38826 экз. Заказ № 96

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12